

Bizim Dünyamız

TEMMUZ 2013 SAYI:98



10

Aktogay Bakır Fabrikası Projesinin Ön Mobilizasyonu Tamamlandı

11

Karabiga 1320 MW Enerji Santrali

13

Alarko Carrier'ın İhracattaki Başarıları Devam Ediyor

20

ALARKO ve BAU MBA Programı İlk Dönemini Tamamladı

24

Alarko Leröy'den "Cost Control"lü Ürünler

26

Wings Cinecity Trio En Yeni Filmlerle Sezonu Açtı!

Bozshakol Bakır Madeni Projesi İnşaatı

Kazakistan Bozshakol Bakır Projesi, EPC sözleşmesi 20 Eylül 2011'de Kazakhmys Şirketi ile Alarko Taahhüt Grubu arasında imzalanmış olup sözleşme bedeli 560 milyon USD'dir.

Yapım süreci 3 yıl olup, ilk yıl detay proje çalışmaları, şantiye mobilizasyonu ve toprak işlerine ilaveten betonarme betonu ve çelik konstrüksiyon imalat ve montaj işlerinin yapımı, 2013 ve 2014 yıllarında ekipman montajı, borulama ve elektrik-otomasyon işlerinin tamamlanması planlanmıştır. Projenin nihai tamamlanma tarihi 15 Mart 2015 dir.

Detay Proje çalışmalarına 3 ayrı grup devam etmekte olup; bunlardan proses bina ve tesisleri Avustralya'da, proses dışı binalar Türkiye'de, demiryolu, karayolu ve su alma yapıları Kazakistan'da projelendirilmektedir. Detay dizayn işlerinde %88 ilerleme seviyesine ulaşılmıştır.

Sözleşmemiz kapsamına proses ekipmanlarının üretim süreçlerinin kontrolü, nakliyesi ve yerine montajı ve devreye alınması da dahildir. 74 adet ekipman satınalma paketinden oluşan proses ekipmanlarının, 68 adeti ile ilgili üretici siparişleri tamamlanmıştır. Bu ekipmanlardan bir kısmının üretimi tamamlanmış olup, üretimi tamamlanan ekipmanların şantiyeye nakliyesi başlamıştır.

Proje kapsamında 22 km karayolu ve 18 km tesis içi ulaşım yolu, 26 km demiryolu, 130 km boru işleri ile 500 km kablolama, Tam Otomasyonlu Üretim Kontrol Sistemleri, 5,5 km uzunluğunda toprak gövde dolgulu Atık Göleti ve ilgili yapılar, 39.000 m² kalıcı muhtelif bina inşaatı, betonarme çelik-prefabrik binalar yer almaktadır.

Mart 2012'de başlayan mobilizasyon çalışmaları ile geçici şantiye bina ve tesisleri aynı yıl içinde tamamlanmıştır. 1200 kişi kapasiteli kamp alanında; ofisler, ambar ve atölye binaları, yatakhane gruplarına ilaveten spor salonu, mühendis ve işçi lokalleri, mini sinema salonu gibi sosyal tesisler yer almaktadır.

Mayıs 2013 sonu itibarı ile yaklaşık olarak 42.000 m³ beton imalatı yapılmış, 5.000 ton çelik konstrüksiyon montajı tamamlanmıştır. Mayıs 2013 içerisinde proses binalarının panel kaplama işlerine başlanmıştır. Projemizin en önemli kalemlerinden biri olan değirmen montajı işine Eylül 2013 içerisinde başlanması ve kalıcı kamp binalarının ilk kısmının Ekim 2013 içerisinde teslim edilmesi planlanmaktadır.

Kelimeler ve Ben

İnsanın sürekli tekrar ettiği, tutunduğu kelimeler vardır. Onların rehberliğinde düşünür, fikir yürütür ve mevcut şartlarla yüzleşir. Aslında bu türden yüzlerce kelime dönüp duruyor aklımda, ama aralarından seçilen, özel bir tanesine rastlıyorum: Saygınlık... Uzun, engebeli, yokuş yukarı bir yaşam boyunca öğrendiğim ve ön planda gördüğüm hedef benim için hep saygınlık oldu.

Bir miktar para kazandıktan sonra, daha fazla para sahibi olmanın çok önemli olmadığına kanaat getirdim. Hemen ardından da, bunun yerine "hayat boyu mücadelemin ne için olacağı" sorusu ile yüzleştim.

Sorunun cevabı ise "saygınlık" oldu.

Hiçbir insan yeteri kadar saygın olamaz, diye düşünürüm. İnsan hiçbir zaman yeteri kadar zengin olamaz, demedim; insan hiçbir zaman yeteri kadar saygın olamaz ilkesinden hareket ettim.

Onun için hep saygınlık aradım.

Başka kelimeler de var...

Örneğin "dostluk".

Dostlukla ilgili önemli bir prensip edindim.

Yanılmıyorsam İbn-i Sina ile ilgili bir kitapta okumuştum ve bir kenara not almıştım:

"Dostuna mesafeli davran,

Bir gün düşmanın olabilir.

Düşmanına hoşgörülü davran,

Bir gün dostun olabilir."

Bana karşı önyargılı ve olumsuz yaklaşan birçok insan, zamanla, beni tanıdıktan, yakın dostlarım oldular.

Bir diğer kelime "düşünce".

Düşüncenin sınırları yok. Zaten hayat dediğin bir düşünce silsilesidir. Düşüncenin, yaşamak olduğu gerçeği son derece açıktır. Hayatın özü düşündürmektir. Düşünmenin verdiği kudret de yaratıcılığı ortaya koyar. Ben bunu maddiyat olarak düşünmedim...

Ve bir kelime daha, "güç".

Ben üç türlü güç görüyorum: Fiziki güç, maddi güç ve düşünce gücü.

İlk ikisi ile hiç bağımlı olmadım hayat boyu. Bir miktar parasal gücümün olması, onu kullanmamı gerektirmez. Ama düşünce gücü, bana göre en vazgeçilmez, en saygın güçtür. Düşünce ile insanlara güçlü olmanın mesajını verebilirsin. Sadece düşüncelerle hem de...

Bana göre asil ve kalıcı güç, düşüncededir.

Sadece Yaşamak Yetmez

Kişi kendi düşüncelerini sürekli doğru kabul eder. Ben farklı davranmaya çalışırım. Yaşamım boyunca üstesinden geldiğim olumsuzlukların da birikimi neticesi, düşüncelerimi ve gerçeklerimi hep sorgularım.



Diyorum ki, dünyanın gerçekleri dün de kaldı. Bugünün gerçekleri farklı olabilir. Çoğu zaman da farklı olduğu belli olur. Çünkü bugünkü dış şartlar güne göre değişti. Bu durumda bugüne uygun gerçekleri dile getirmek gerek. Felsefe ustası Frederich Nietzsche'nin de dediği gibi, "hiçbir zaman fikir değiştirmeyen iki tür insan vardır: Ölüler ve deliler".

Yaşayışımın ve düşüncelerimin, aynı zamanda topluma da bir mesaj mahiyetinde olabileceğini idrak ediyorum. Onun için benim bir misyonum var, bu topluma daha iyi olma yolunda mesajlar vermek.

Yaşarken iyi şeyler yapmak ve geride insanlara faydalı şeyler bırakmak yok olmaya karşı bir çabadır.

İnsana ve tabiata karşı sorumluluk duymak ahlâki bir tavidir.

Ahlâk her yerde aranır.

Ahlâklı insan, sorumluluk bilinci yüksek insan demektir.

Sorumluluk...

Kime karşı sorumluluk?

Çiçekten böceğe kadar, tabiattan insana kadar. Herşeye karşı sorumluluk ve elbette kendine karşı sorumluluk.

Zamanın idrakine varıp hayatı israf etmemek...

Herkesin iyiliğini ve huzurunu istemek ve bunun için çalışmak...

Biraz kendinden vazgeçebilmek, zevklerini asgariye indirebilmek, sade yaşayabilmek...

Mesela kırk yıllık bir arabayla da mutlu olabilmek...

Gerçek ihtiyaçlarla sınırlı bir hayat yaşayabilmek...

Ahlâk bizde bir hayat felsefesi inşa etmeli...

Bu felsefe bir ömür boyu geçerliliğini yitirmesin ki insan istikamet bulabilsin.

Gösterişli bir hayat yerine neden insanı kendine yabancılaştırmayan daha sade bir hayatı tercih etmiyoruz?

Çünkü istesek de bu belli bir olgunluk ve bir takım şeylerin üstesinden gelmeyi gerektiriyor.

İşte ahlâk burada da lazım.

Ahlâk seni daha mantıklı ve daha sade bir yaşam tarzına götürür ve sende arınma duygusu gün gün büyür...

Artık biliyorum, "sadece yaşamak" insana yetmiyor.

Ishak Alaton

2012 Yılına İlişkin Olağan Genel Kurullar Yapıldı



Halka açık şirketlerimizden Alarko Holding A.Ş., Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş. ve Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş.'nin 2012 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği olağan Genel Kurulları Mart ve Mayıs aylarında yapıldı.

16 Mayıs 2013 tarihinde yapılan Alarko Holding A.Ş. Genel Kurulu, Yönetim Kurulu Başkanı Sayın İshak Alaton'un okuduğu "Başkanın Mesajı" ile başladı.

Dünya ve Türkiye'nin içinde bulunduğu ekonomik koşullar çerçevesinde, Alarko Holding A.Ş.'nin 2012 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği toplantıda, Topluluğun 2013 yılı yatırım hedefleri de anlatıldı.

2012 yılı konsolide dönem kârı 77.627.846 TL olan Alarko Holding A.Ş.'nin ortaklarına 12.067.218 TL tutarında temettü dağıtılmasına karar verildi.

Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2012 yılı Genel Kurul'u 29 Mart 2013 tarihinde yapıldı. Yönetim Kurulu mesajının okunmasıyla başlayan Genel Kurul'da, Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2012 yılı faaliyetleri değerlendirildi. 2012 net dönem kârını 26.919.273 TL olarak açıklayan Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin, yatırımcılarına çıkarılmış sermayenin % 58'ine tekabül eden 6.264.000 TL tutarında nakit temettü dağıtılmasına karar verildi.

Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş. 2012 yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı ise 27 Mart 2013 tarihinde yapıldı. 2012 yılına ait 14.271.557 TL tutarındaki dönem kârından, çıkarılmış sermayenin %21,64'üne tekabül eden 2.304.540 TL'lik kısmının ortaklara kâr payı olarak dağıtılmasına karar verildi.

Alarko Tarihinden



1974



1974



1984



Karakuz Barajı ve Hidroelektrik Santrali Projesi

Karakuz Barajı ve Hes Projesinde enerji tüneli açılması, inşaat ve montaj işleri programa uygun olarak sürdürülmektedir.

Karakuz Barajı ve HES Projesi; Adana ili Pozantı ve Karaisalı ilçe sınırları içerisinde, Körkün Çayı üzerinde inşa edilmektedir. Kurulu gücü 76 MW olan tesisin yıllık enerji üretimi 276 GWh olacaktır.

Proje; baraj, giriş ve çıkış yapıları ile beraber derivasyon ve enerji tünelleri, göl alanının her iki yanındaki ulaşım yolları, denge bacası, cebri boru, santral binası, şalt sahası ve enerji nakil hattı'ndan oluşmaktadır.

Proje ile ilgili olarak biri Karaisalı ve diğeri Pozantı'da olmak üzere iki ayrı şantiye kurulmuştur. Karaisalı'da santral binası, cebri boru ve tünel açma faaliyetleri; Pozantı'da ise baraj gövde ve enerji tüneli açma faaliyetleri iş programına uygun olarak sürdürülmektedir.

Baraj tarafında gövde inşaatı dışındaki tüm faaliyetler: Derivasyon kanalı, derivasyon tüneli, derivasyon tüneli giriş ve çıkış yapıları, gövde kazıları, enerji tüneli giriş yapıları zamanında bitirilmiştir. Beton gövde inşaatı şu an 812 metre kotunda olup, gövdenin en yüksek kotu 834 metredir.



Santral Binası betonarme işleri tamamlanmış olup, çelik üst yapı montajı ile türbine ait gömülü parçaların montajına başlanmıştır.

Cebri Boru işleri programa uygun olarak devam etmektedir. Toplam 1,527 metre cebri borunun 563 metresi tamamlanmıştır. Toplam uzunluğu 11 km olan enerji tünelinin biri çift kalkanlı ve diğeri tek kalkanlı 2 ayrı TBM ile açılmasına devam edilmektedir. Tünelin 2.6 km'lik kısmı açılmıştır. Her iki TBM tünel içerisinde kavuştuktan sonra sökülerek dışarı çıkartılacaktır. Makinalar buna özel tasarlanarak Kanada'da imal ettirilmişlerdir. Denge bacası ve ulaşım yolu tamamlanmıştır.

Uzunluğu 32 km olan enerji nakil hattı inşaatı ile şalt sahası altyapı işlerine başlanmış ve programa uygun olarak sürdürülmektedir.

Astana Taldykol Arıtma Projeleri

Taldykol Arıtma Projesinde İlk 2 Faz Tamamlandı

Taldykol Arıtma Projesi, Astana Valiliği tarafından 5 ayrı faz halinde ihale edilerek yaptırılmaktadır. Faz 1, Faz 2, Faz 3 ve Faz 4 projelerinin ihaleleri 2011 ve 2012 yılında yapılmış olup firmamıza ihale edilmiştir. Faz 5 projesinin ihalesinin de 2013 yılı içinde yapılması beklenmektedir.

Faz 1 projesi, 29 ay yapım süreli; 11.0 km basınçlı 1200 mm çapında HDPE boru hattı döşenmesi, yeni araç tamir-bakım atölyesi, yemekhane binası, elektrik atölyesi, 3 adet güvenlik binası yapımı ile, işletme ve bakım ekipmanları tedarikinden ibarettir. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 7 ay içinde tamamlanmıştır.

Faz 2 Projesi, 20 ay yapım süreli; 60,000 m²'lik mevcut tesisin havalandırma tanklarının rehabilitasyonu, ultraviyole tesisinin rehabilitesi, paket laboratuvar ünitesinin kurulması, blower house binası, çamur pompa binasının rehabilitasyonu ve çevre düzenleme işlerinin yapımından ibarettir. Bu işler de hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 11 ay içinde tamamlanmıştır.

Taldykol Arıtma Projesinde 4. Faza Başlandı

Astana Valiliği tarafından Eylül 2012 tarihinde tarafımıza ihale edilmiş bulunan 4. fazın yapım süresi 37 aydır. Proje mevcut arıtma tesisinde arıtılan suyun, insanların yaşam alanlarının bulunduğu Astana şehrinin ortasından geçen Esil neh-



rine verilebilmesi için kimyasal arıtmanın yapılacağı ana arıtma binasından ve yardımcı ünitelerden oluşmaktadır.

Projenin fiili başlangıç tarihi 2013 Mart ayı olup, hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 15 ay içinde tamamlanması planlanmıştır.

2014 yılında kimyasal arıtmanın da devreye alınmasıyla birlikte mevcut atık su arıtma tesisi UNESCO standartlarında arıtma yapan bir tesis halini alacaktır.



Ankara Metro Projesi'nde Sona Yaklaşıyor

Ankara Büyükşehir Belediyesi EGO Genel Müdürlüğü tarafından ihalesi yapılan Ankara Metrosu Elektromekanik İşlerine ait yapım sözleşmesi, 28 Kasım 2008 tarihinde Ankara Büyükşehir Belediyesi ile imzalanmıştır. 25 Nisan 2011 tarihinde Ankara Metrolarının Yapım İşleri Ulaştırma Bakanlığı DLH İnşaatı Genel Müdürlüğü'ne (Altyapı Yatırımları Genel Müdürlüğü) devredilmiştir.

Ankara Metrosu Elektromekanik İşler Projesi, mevcut Kızılay-Batıkent (M1) hattındaki elektromekanik işleri ve sinyalizasyon sisteminin yenilenmesi, Batıkent- Sincan (M3) ve Kızılay-Çayyolu2 (M2) hattı elektromekanik işleri ve sinyalizasyon sisteminin yapımı ile Tandoğan-Keçiören (M4) hattının sinyalizasyon sistemlerinin yapımını kapsamaktadır. Ayrıca mevcut 108 araç ile işveren tarafından alınacak 324 aracın on-board sistemleri de bu sözleşme kapsamında tesis edilmektedir. Sözleşme tutarı 234.589,409 €'dur.

Kızılay-Batıkent (M1) hattı 14,6 km uzunluğunda olup 12 istasyondan oluşmaktadır. Bu kesimdeki elektromekanik işlerin yenileme çalışmaları 2012 yılı sonu itibarıyla tamamlanmıştır. Kızılay-Çayyolu2 (M2) hattı 16,59 km, Batıkent-Sincan(M3) hattı ise 15,36 km olup her iki kesimde de 11 istasyon bulunmaktadır. Bu hatlarda malzeme temini ve montaj işleri devam etmektedir.

Ankara için büyük önem arzeden Batıkent-Sincan(M3) ve Kızılay-Çayyolu2(M2) hatlarındaki işlerin 29 Ekim 2013 tarihine kadar tamamlanarak sistemin deneme işletmesine açılması için çalışmalar yoğun bir şekilde devam etmektedir.



Ankara Metro Projesi tarafından Alarko Taahhüt Grubu Hatıra Ormanı oluşturuldu



Ankara Metro Projesi ve Orman Bakanlığı ile işbirliği içinde, Orman Bölge Müdürlüğü tasarrufundaki alanlarda Ağaçlandırma ve Erozyon Kontrolü Seferberliği Eylem Planı çerçevesinde, orman alanlarının genişletilmesi, yangınlara karşı duyarlılık, çevreye karşı kurumsal sorumlulukların yerine getirilmesi amacıyla TEM Ankara-Istanbul Otoyolu Yakakaya Köyü üstü mevkiinde bulunan 3 hektarlık sahaya 2000 adet fidan dikimi için Orman Bölge Müdürlüğü ile protokol imzalanarak Ankara'ya yeni bir yeşil alan kazandırılması amaçlanmıştır. Orman İşletme Şefliği Ormanlıları ve Ankara Metro Projesi çalışanları katılımıyla **"Alarko Taahhüt Grubu Hatıra Ormanı"** kapsamında 50 adet fidan bireysel olarak dikilmiştir. 2013 yılı boyunca fidan dikimleri devam edecektir.

Levent Hacıosman Metro Projesi Hisarüstü Hattı Tünel Kazıları Hızla Devam Ediyor



Istanbul Metrosu Levent İstasyonu ile entegre edilmek üzere Rumeli Hisarı Boğaziçi Üniversitesi - Etiler - Levent koridorunu taşıyan bir Raylı Sistem hattı yapılacaktır. Bu şekilde hâlihazırdaki yoğun karayolu trafik durumunun kalıcı olarak rahatlatılması hedeflenmektedir. Buna ek olarak Sanayi - Seyrantepe Bağlantı hattı yapılacaktır. Bu sayede Seyrantepe İstasyonuna bağlanan gidiş-geliş hatları tamamen birbirinden ayrılarak tren sefer süreleri kısaltılacak ve maç senaryosuna göre çok miktarda yolcunun stada erişimi daha hızlı bir şekilde gerçekleşecektir.

Levent – Hisarüstü Raylı Sistem Hattı 3.104 metre uzunluğunda, 4 istasyonlu bir hat olarak planlanmış olup istasyonların 3'ü aç kapa istasyon olarak yapılacaktır. Levent-Hisarüstü hattının ana hatta bağlantı tüneli (523 metre) ve Sanayi-Seyrantepe bağlantı hattı tüneli (640 metre) ile toplamda 4.267 metre tünel imalatı yapılacaktır.

Levent-Hisarüstü hattında toplam 9 ayrı noktada olmak üzere tünel kazı çalışmaları devam etmektedir. Tünel kazı çalışmalarına ilave olarak 2 istasyonun kaba inşaat (kazı+destek) çalışmaları da başlamıştır. 03 Ocak 2013 tarihinde yer teslimi yapılan Levent-Hisarüstü hattında yer alan projemizde, 2013 Mayıs sonu itibarı ile 1.050 m tünel kazısı tamamlanmış, Proje genelinde %16 fiziksel ilerlemeye ulaşılmıştır.

Levent-Hisarüstü hattında metronun test sürüşleri hedefi 20 Şubat 2014'tür. Projemiz tamamlandığında Istanbul Metrosu Levent İstasyonu ile Hisarüstü arasında hızlı toplu taşımaya hizmet edecek bu proje, Istanbul Büyükşehir Toplu Taşıma Sistemi ağının bir parçasını oluşturacaktır. Söz konusu hat Boğaziçi

Üniversitesi, Hisarüstü, Etiler ve Uygulama Oteli (Akmerkez) bölgeleri yolcularının konforlu bir şekilde Levent İstasyonu'na taşınması amacına hizmet edecektir. Hisarüstü bölgesinde yer alan otobüs hatlarının yolcularının da Levent İstasyonu'na aktarılması bu şekilde sağlanacaktır.



Kazakistan Aktau-Manasha Yol Rehabilitasyon Projesinde 2013 Yılı İnşaat Sezonu Başladı

Atrau-Aktau güzergahı üzerinde bulunan Shetpe - Beyneu yerleşim yerleri arasındaki 200 km'lik yolun altyapı ve üstyapı işlerinin yapımı ihalesi Kazakistan Ulaştırma Bakanlığı tarafından 2012 yılında firmamıza ihale edilmiştir. Projenin yapım süresi yaklaşık 30 aydır, mobilizasyonumuz 2012 yılında tamamlanmıştır, 2012 yılında 8 km yol yapılmıştır, 2013 yılında 100 km, 2014 yılında ise 92 km yapılacaktır. İhale bedeli eskalasyon hariç 155 milyon ABD doları'dır.

Kontrat kapsamında toprak işleri, menfez ve drenaj yapıları, köprü, yol alt-temel, temel, poroz asfalt, binder ve aşınma tabakaları ile yatay ve dikey yol işaret ve işaretlemeleri bulunmaktadır.

Yaklaşık 4 milyon m³ toprak işinin, toplam 2600 metre uzunluğunda 115 adet menfez yapısının, 14 km uzunluğunda açık drenaj kanalının ve 60 metre uzunluğunda 1 adet köprü inşaatının bulunduğu projenin gerçekleştirilmesi için yaklaşık 15 milyon ABD doları değerinde iş makinesi ve tesis yatırımı yapılmıştır.

Bu bağlamda, projenin ihtiyacı olan 2,2 milyon ton kırma taş ve agreganın tedarik edileceği taş ocağının 7 yıllık işletme ruhsatı firmamız adına alınmıştır. Agregatın üretimi için 260 ton/saat ve 400 ton/saat kapasitede iki adet konkasör tesisi devreye alınmıştır. Bugüne kadar yapılan çalışmalar sonucunda proje ihtiyacımızın %30'u üretilmiş bulunmaktadır.

Ayrıca, toplamda yaklaşık 1.3 milyon ton sıcak karışım asfalt üretecek olan 1 adet 240 ton/saat ve 2 adet 140 ton/saat asfalt plantleri kurulmuş ve asfalt üretimine geçilmiştir.

Ek olarak, projemizde agrega ve bitüm demiryolu ile nakledileceğinden, iki ayrı demiryolu istasyonunda bu amaca hizmet edecek toplam uzunlukları 3500 metre olan demiryolu branşmanları inşa edilmiş ve işletmeye alınmıştır.



Projemizin 140 km'lik kesiminde subbase tabakası yerine çimentolu stabilizasyon tabakası uygulanmaktadır, bu iş için gereken özel ekipmanlar tarafımızdan satın alınarak kullanılmaya başlanmış bulunmaktadır. Çimentolu stabilizasyon tabakası, subbase için gerekli malzemenin arazide mevcut olmadığı bölgelerde bitkisel kısmı ayrılmış toprağın çimento, su ve dorzin ile uygun oranlarda karıştırılıp serilip sıkıştırılması suretiyle yapılan bir tabakadır.

2013 yılında 65 adet menfez, 100 km toprak işleri, 30 km subbase, 70 km çimentolu stabilizasyon, 100 km poroz asfalt ve 70 km binder imalatı yapılacaktır.



Tüneller Tamam! Sıra Haliç Köprüsünde!

Tüm hızı ile devam eden Taksim-Yenikapı Metro Projesinde Alarko Yenikapı-Unkapanı arasındaki tünellerde ray montaj işlerini tamamlayarak Haliç Metro Geçiş Köprüsünün teslimini beklemektedir. Köprünün tesliminden sonra da gece gündüz çalışılarak özel olarak tasarlanan çelik montaj sehpaları ve Yüksek Titreşim Sönümlenme ve Gürültü Seviyesini Düşürücü Özel Ray Bağlantı Sistemlerinin montajları yapılarak Yenikapı bölgesinin Taksim bölgesine bağlantısı gerçekleştirilecektir.

Taksim-Yenikapı metro projesi tamamlandığında şu anda birbirinden bağımsız olan Havalimanı-Aksaray Hafif Raylı Tren Hattı, Taksim-Hacıosman Metro Hattı, Marmaray ve Yenikapı Deniz Yolu Taşımacılığı noktaları birbirine bağlanarak sistem bir bütün halinde çalışabilecektir. Böylelikle İstanbul'un trafik sorununun hafiflemesine büyük ölçüde katkıda bulunulacaktır.

Projemizin tamamı 92 adet Hyundai-Rotem araçları ile birlikte sözleşme bedeli 225.000.000\$ olarak düzenlenmişken keşif artışları ile beraber 280.000.000\$'a ulaşmıştır. İstanbul Ulaşımına "Bağlayıcı" nitelikte katkı sağlayacak olan projemiz kapsamında Taksim'in Yenikapı'ya bağlanması için 5.200 metre hat ve 3 istasyon ile Yenikapı'nın Aksaray'a bağlanması için ise 700 metre LRTS (Hafif Demiryolu Sistemi) hattının yapımı gerçekleştirilmiş olacaktır.

Bilindiği gibi Projemizin Taksim-Şişhane kesimi (1.515 metre) 2009 Ocak ayında tamamlanarak işletmeye açılmış, kalan bölgelerde (Şişhane-Yenikapı ve Yenikapı-Aksaray) arkeolojik çalışmalar sebebiyle yer teslimleri gecikmiş, ama geciken bu tarihlere rağmen faaliyetlerimiz tüm hızıyla gece gündüz sürdürülerek 1.900 metre'lik Yenikapı-Unkapanı tünellerinin demiryolu işleri tamamlanmıştır. Tünellerde demiryolu işlerini tamamlayan firmamız kendisine yeni yer teslimi yapılacak olan Haliç Metro Geçiş Köprüsü ile tüm hat işlerini kısa sürede



tamamlayarak hedeflerini yakalayacaktır. Gerek LRTS istasyonunda gerekse Şehzadebaşı (Vezneciler) istasyonunda halen arkeolojik çalışmaların devam etmesine ve yer teslimleri gecikmesine rağmen artık kilit istasyon konumuna gelmiş olan Yenikapı istasyonunun Taksim'e bağlantısının hayata geçirilebilmesi için, metro projelerinde uzman çalışma kadromuz yoğun çabalarını sürdürmektedir.

Alsim Alarko Masa Tenisi Takımlarımız

2012-2013 Sezonunda Büyük Başarılar Elde Etti

Aİper Kaptanoğlu, Murat Eriş, Turhan Tecimer, Hakan Karakoç, Alpay Apakgün ve misafir oyuncumuz İrfan Tavukçuoğlu'ndan oluşan erkek takımımız öncelikli olarak Eylül ayında başlayıp, Mayıs ayında sona eren 23 kuruluş takımı-



nın katılımı ile gerçekleşen Kocaeli Kuruluşlar Arası Masa Tenisi Ligi'nde şampiyon olarak, Türkiye Şampiyonası'na katılmaya hak kazanmışlardır.

Takımımız, 07-09 Haziran 2013 tarihleri arasında Marmaris'te yapılan Kuruluşlar Arası Masa Tenisi Türkiye Şampiyonası'nda Süper Grup finalinde Sistem Reklam (İstanbul) kuruluşunu final maçında 4-3 yenerek Türkiye Şampiyonu olmuştur.

Ayrıca Nilgün Leblebici ve misafir oyuncumuz Kalbiye Güleç'ten oluşan Bayan Masa Tenisi takımımız 6 kuruluş takımının katıldığı Kocaeli Kuruluşlar Arası Masa Tenisi Ligi'nde şampiyon olmuştur.

Aktogay Bakır Fabrikası Projesinin Ön Mobilizasyonu Tamamlandı



Kazakistan Cumhuriyeti'nin Doğu sınırında, Balkaş ve Alakol göllerinin arasında Aktogay mevkiinde bulunan bakır fabrikasının inşaatının yapılması için 18 Aralık 2012 tarihinde Kazakhmys ile mukavele imzalanmıştır. Yapım süresi 34 ay olan projenin sıkışık programının yetiştirilebilmesi için Şubat ayının başında ön mobilizasyon çalışmalarına başlanmış ve zorlu doğa şartlarına rağmen 200 kişinin konaklamasına uygun ön mobilizasyon çalışmaları Mart ayının son haftasında tamamlanmıştır.

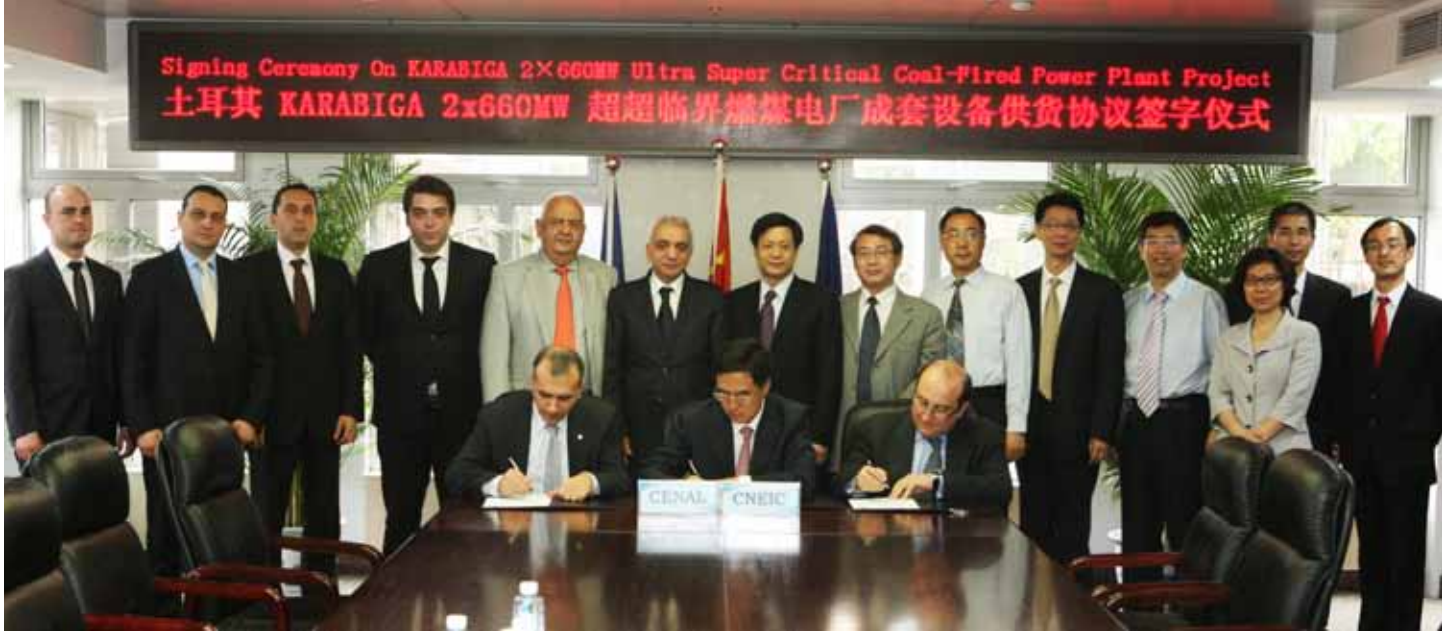
Ön mobilizasyon çalışmaları devam ederken, Ana Kamp ve Ana Proje çalışmalarına da başlanmıştır. Hem Idaremizin hem de kendi personelimizin yaşam alanı olarak kullanılacak olan Ana Kamp tamamlandığında 1334 kişiye hizmet verecektir. 128 beyaz yaka 1080 mavi yaka personel Alarko bölümünde, 126 beyaz-mavi yaka personel Kazakhmys tarafında kalacaktır. Tesisler mutfağa ilave olarak beyaz yaka için bir, Türk ve Kazak olmak üzere mavi yaka personel için birer adet ayrı yemekhane binasına sahip olacaktır. Kamp sınırları içerisinde sinema ve spor salonu, sosyal aktiviteler için lokal, alışverişler için kantin, pastane ve berber salonu bulunacaktır. Tüm kamp alanı kablolu yayından faydalanacak olup Türk ve Uluslararası TV yayınları yapılacaktır. Altyapı, elektrik ve mekanik işlere devam edilmekte olup Ekim ayının ikinci yarısına tüm kamp mobilizasyonunun tamamlanması planlanmaktadır. Yine mobilizasyon kapsamında bulunan 2 adet konkasör ve beton santralinin montajına devam edilmektedir. Bozkırın ortasında bulunan ve en yakın yaşam yerine 28 km, en yakın şehre ise

120 km uzaklıkta olan Aktogay'ın kamp sahasını yaşanılabilir bir yer yapma çabalarına ilave olarak ana iş kapsamında ve ilk teslim termininde bulunan 826.000 m²lik leach pad alanının nehati toprak sıyırma ve taşıma işlemi tamamlanmıştır. Toplam 9 farklı hücreden oluşan bölgenin ilk hücresinde toprak işlerine başlanmıştır. Yine ilk teslim termininde bulunan yol ve demiryolu projeleri üzerinde çalışılmaya başlanmış olup, ana kamp ve non process binalarının nehati toprak sıyırma işlemlerine devam edilmiştir. Primary crusher, concentrator binası ve ana fabrika bölgesinin nehati toprak sıyırmasına ek olarak, temel kazılarına başlanmıştır. 2014 Nisan ayında 1. Termin tamamlanarak Ocak patlatmasına başlanması ve malzeme stoklanması, 2015 yılının Ekim sonunda ise tüm üniteler devreye alınarak Bakır üretimine başlanması planlanmaktadır.



Karabiga 1320 MW Enerji Santrali

Karabiga Enerji santralinde CNEIC ile Supply Agreement imzalandı ve inşaat çalışmaları başladı.



Yapımı Alarko Holding ile Cengiz Holding ortaklığı olan CENAL Enerji Üretim A.Ş. tarafından gerçekleştirilecek olan Karabiga Ultra Süper Kritik İthal Kömüre Dayalı Termik Santrali için gerekli olan ekipmanın sağlanmasına yönelik olarak China Nuclear Energy Industry Corporation ile 650 milyon USD tutarındaki "Supply Agreement" imzalandı.

Çanakkale ili Karabiga ilçesinde mülkiyetimizde olan yaklaşık 500 dönümlük arazi üzerinde kurulacak santralde Ultra Süper Kritik Termik Santral Teknolojisi kullanılacaktır. Bu teknoloji sayesinde hem santralin verimliliği artmakta hem de çevre ile etkileşimi minimuma inmektedir.

Santralin ÇED olumlu belgesi, üretim lisansı ve bağlantı görüşü alınmış bulunmaktadır. Santralin mühendislik hizmetleri Central Southern China Electric Power Design Institute (CSEPDİ) tarafından yapılmaktadır. Söz konusu mühendislik hizmetleri CENAL adına Kanada'lı HATCH firması tarafından kontrol edilmektedir. İthal kömüre dayalı olan santralin, liman ve su alma/deşarj yapılarının tasarımı tamamlanmıştır. İnşaat ruhsatı için gerekli prosedür devam etmektedir.

Yılda yaklaşık 8.5 milyar KWh enerji üretmesi planlanan santral'in kara tarafı ön mobilizasyon işlemleri Şubat 2013 ayı içinde bitirilmiştir. Şantiye elektriği ve suyu temin edilmiş, kamp sahası kurulmuştur.

Bugüne kadar yapılan kazı miktarı 1,5 milyon m³'e ulaşmış olup, saha düzenleme çalışmaları hızla devam etmektedir. Türbin, kazan ve jeneratör ihalesi sonuçlandırılmış olup, sözleşme görüşmelerine başlanmıştır.

Bu santralin tamamlanması ile üretilen enerji, maliyet avantajı sayesinde Topluluğumuza önemli bir katma değer sağlayacak ve istenirse Meram Elektrik Dağıtım A.Ş.'nin enerji ihtiyacını uygun maliyetle karşılayabilecektir. Bu sayede Topluluğumuz özellikle hızla gelişmekte olan ikili anlaşmalar piyasasında önemli bir rekabet avantajına sahip olacaktır.



Teknolojiyi Sahaya Taşıdık

MEDAŞ'ın Teknoloji Şirketi olma hedefine artık çok yakınız. Teknolojiyi kullanarak hizmette ilk sırada olma ilkimiz doğrultusunda, geliştirilen yazılımlar ve çalışanlarımızın kullandığı mobil cihazlar müşterilerimize daha hızlı ve kaliteli hizmet sunmak adına şirketimize kazandırılmıştır.

- Müşterilerimiz, işletmelerimize gelmeden enerji talep başvurularını web üzerinden yapabilmektedir.
- Müşterilerimiz, elektrik proje onay başvurularını işletmelerimize gelmeden web üzerinden yapabilmektedirler.
- Müşterilerimiz şirketimize teknoloji vasıtasıyla anlık bağlanabilmektedirler.
- 3. şahıslara ait tüm elektrik tesisatlarının kontrol ve kabul işlemleri mobil cihazlar yardımı ile yapılmaktadır.
- Müşterilerimizin elektrik arıza bildirimleri, mobil cihazlar vasıtasıyla sahada görev yapan ekiplerimize anında yönlendirilebilmektedir. Gerekli çalışmayı yapan ekibimiz yaptığı işi bütün ayrıntısı ile sonlandırabilmektedir. Bu



teknoloji ile elektrik kesintisi bulunan noktaya ulaşım süresi daha da kısalmıştır.

- Elektrik Tesisleri bakım çalışmalarımız tablet bilgisayarlar yardımı ile kayıt altına alınmaktadır.
- Saha ekiplerimiz tablet bilgisayarlar yardımıyla arazide teknolojinin imkânlarından faydalanmaktadır.

MEPAŞ'tan İndirimli Elektrik



Elektrik Piyasası Kanunu gereği yapılan bölünme nedeniyle, daha önceden MEDAŞ'ın yürüttüğü perakende satış faaliyetini yürütmek üzere kurulan MEPAŞ, 2013 yılı başından itibaren bölgedeki altı ilde yaklaşık 1,7 milyon müşteriye elektrik satışı yapmaktadır.

MEPAŞ Genel Müdürü Erol UÇMAZBAŞ, MEDAŞ Genel Müdürlüğü'nde gerçekleştirilen basın toplantısı'nda, MEPAŞ'ın faaliyetleri ve serbest tüketicilere yapılan indirimli elektrik satışı hakkında bilgi verdi. Basın toplantısında açıklama yapan Erol Uçmazbaş, "bölünme ile birlikte perakende satış faaliyetlerinin tamamı MEPAŞ'a geçmiştir. Yılbaşından itibaren tüm müşterilerimiz adına elektrik faturalarının düzenlenmesi, tahsilat ve abonelik işlemlerinin yapılması gibi faaliyetler Şirketimizce yapılmaktadır. Şirketimiz, MEDAŞ'a ait tüm işletmelerde hizmet vermektedir. Şirketimizin temel amacı, ayrışmanın yarattığı sinerjiden güç alarak, hizmet kalitesini her geçen gün daha da artırmak ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarmaktır." dedi.

Elektriği İndirimli Kullanmak Elinizde

Avantajlı tarifelerin faydalarından bahseden Uçmazbaş; "Bu ayrıştırmayla birlikte müşterilerimize, mevcut tarifelerinden daha avantajlı tarifelerle elektrik enerjisi satışı yapabiliyoruz. Ticarethane, kamu ve mesken tarifesinden elektrik kullanan ve elektrik fatura tutarı aylık ortalama 150 liranın üzerinde olan tüm müşterilerimiz elektriği daha ucuza kullanabilir. Bu imkândan yararlanmak isteyen müşterilerimizin 7/24 hizmet veren 444 8 186 numaralı çağrı merkezimizi araması veya internet sitemizdeki başvuru formunu doldurması yeterlidir. Bu basit başvuru sürecinin ardından, yetkili satış temsilcimiz kapınıza kadar gelecek ve işlemlerinizi tamamlayacaktır." dedi.

Ticaretaneler ile kamu kurumları ve meskenlerin serbest tüketici kapsamında MEPAŞ'tan indirimli elektrik alabileceğini vurgulayan Erol UÇMAZBAŞ, "Bu müşterilerimiz, elektrik enerjisini MEPAŞ'tan alarak kazanç sağlayacaktır. Elektriği indirimli kullanmak için herhangi bir altyapı değişikliğine de gerek bulunmamaktadır. Bakım ve arıza hizmetleri eskiden olduğu gibi yine elektrik dağıtım şirketi tarafından verilecektir." dedi.

Nisan ayından bu yana bu haklarını kullanan pek çok müşterinin MEPAŞ'tan indirimli elektrik alarak kazanç sağlamaya başladıklarının altını çizen Uçmazbaş, "www.mepasenerji.com internet adresimizdeki "KÂR HESABI" butonundan ilgili alanları doldurarak, önceki faturanızı ve bizim yeni teklifimizi mukayeseli olarak görüntüleyebilirsiniz." dedi.

Alarko Carrier'ın İhracattaki Başarıları Devam Ediyor

Alarko Carrier, Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri'nin 2012 yılı başarılı ihracatçıları ödüllendirdiği "2012 Yılı Başarılı İhracatçıları Ödülleri" nde "2012 Kendi Sektöründe En Fazla İhracat Yapan Şirket" kategorisinde birincilik, "2012 Yılı En Fazla Pazara İhracat Yapan Şirket" kategorisinde birincilik, "2012 Yılı En Fazla Klima Santralleri İhracatı Yapan Şirket" kategorisinde üçüncülük ödülü aldı. Ödül töreninde Orta Anadolu İhracatçıları Birliği alt kolu İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği'ne (İSİB) bağlı firmalara 13 kategoride ödüller verildi.

2011 yılında da Orta Anadolu İhracatçı Birlikleri tarafından kendi sektöründe ödüllendirilen Alarko Carrier 2013 yılında da bu başarısını sürdürdü. 23 Mayıs 2013 tarihinde düzenlenen ödül töreninde Alarko Carrier Ankara Büro Müdürü



Tamer Şenyuva ödülleri Ekonomi Bakanı Zafer Çağlayan'dan aldı. Tören Zafer Çağlayan ile birlikte kurum ve kuruluşların üst düzey yetkililerinin katılımıyla Ankara'da ATO Congressium'da gerçekleştirildi.

Panel Radyatörlerimiz İrlanda'da

Alarko Carrier İrlanda ısıtma ve sıhhi tesisat sektörünün lider tedarikçilerinden biri olan PFP Isıtma Teknolojileri Grubu ile Alarko radyatörlerinin İrlanda'da pazarlanması ve satışı konularında anlaşta ve ilk parti ihracat gerçekleştirildi. Böylece Alarko Carrier'ın dünya ölçeğinde ihracat ilişkileri İrlanda'ya da kapsadı.

Alarko Carrier ile PFP Grubu arasındaki ilk ilişkiler 2011 ISH Fuarı'nda kurulmuştu. Bundan sonra firma sahibi Mr. Jim Barry 19 Şubat'ta, Alarko Carrier Radyatör Fabrikası'nı ziyaret etti. Üretimi izledi ve bilgi aldı. İrlanda'ya ihraç edilecek standart 4 muflu RAL 9016 renkli panel radyatörler İrlanda'da FireFly

markası ile pazarlanacak. İrlanda ısıtma pazarında inşaat sektöründeki açılıma bağlı olarak radyatör satışlarında artış bekleniyor. Bu aşamada Fire Fly markası İrlanda radyatör pazarında üçüncü sırada yer alıyor. PFP Grup finansal sorunların yaşandığı, rekabetin yarattığı yapay fiyat düşümlerinin sürdürülemez duruma geldiği koşullarda kaliteli Alarko radyatörleri ve rekabet edilebilir fiyatlarla canlanmaya başlayan İrlanda pazarında güçlü bir atılım yapmayı hedefliyor.

Yapılan anlaşma sonucu 6 Mart'ta ilk sipariş açıldı ve 18-19 Mart tarihlerinde 3.980 adet değişik modellerden oluşan panel radyatör beş konteyner halinde İrlanda'ya doğru yola çıktı.

Ege Bölgesi'ndeki 15. Toshiba Shop Mağazası Balıkesir'de Açıldı

Firmamızın bünyesinde Toshiba Klima sistemlerini müşteriyle buluşturan Toshiba Shop mağazalar zincirine bir yenisini daha eklendi. 2 Mayıs Perşembe günü, şirketimizin yıllardır



yetkili satıcısı olan Ertes Isı'nın Balıkesir'deki Toshiba Shop mağazasının açılışı yapıldı.

Toshiba Shop mağazasının açılışını, İzmir Büro Bayilik Satışları Müdürümüz Emin Yavuz, İzmir Bayilik Satışları Klima Müdür Yardımcımız Halit Özel, İzmir Bayilik Satışları Bölge Sorumlumuz Orkun Akhisarlı ve mağaza sahibi İlhan Erdinç yaptı. Açılışa Balıkesir'in tanınmış bir çok isminin yanı sıra çok sayıda davetli katıldı. Toshiba Shop bayisi Ertes Isı'nın sahibi İlhan Erdinç, Balıkesirliilerin herşeyin en iyisini hakettiğini bu nedenle de kendilerine sektöründe dünya lideri olan Toshiba Klima'yı sunmaktan gurur duyduğunu belirtti.

2013 Yetkili Servis Toplantısı Gerçekleşti



Yetkili Servis toplantısı 28 Nisan-1 Mayıs 2013 tarihleri arasında Kıbrıs'ta Kaya Artemis Otel'de toplam 228 servisin katılımı ile gerçekleştirildi. Servis toplantısının açılış konuşmasını Grup Koordinatör Yardımcımız İsmet Gencer yaptı. İsmet Gencer tarafından "Carrier United Technologies Kuruluşları" ve "Müşteri Odaklı Çalışma" konularında bilgi verildi.

Satış Sonrası Hizmetler Grup Koordinatör Yardımcımız Kemal Bıçakçı "Satış Sonrası Hizmetler Politikaları" ile ilgili bilgi verdi ve "Satış Sonrası Hizmetler ve Totaline Kadrosu"nu tanıttı. Süpervizyon ve Bakım Satış Müdürümüz Erkan Tuncay "Yeni Ürünler", "Satış Sonrası Hizmetler 2015" ve "Servis Mobility", Servis Müdürümüz Menduh Çağlı "Servis Politikaları", Totaline Müdürü Nabi Yaşar ise "Totaline Faaliyetleri" konularında yetkili servisleri bilgilendirdi. Servislere 5, 10, 15, 20, 25, 35 yıl plakette verildi. Servis hizmetlerinde 20, 25 ve 35'inci yıllarını

tamamlayan yetkili servislerin plakette İsmet Gencer, Kemal Bıçakçı, Emin Özkan ve Menduh Çağlı tarafından verildi. Toplantıda masa tenisi, tavlada, dart ve futbol turnuvaları yapıldı. Tavlada turnuvasında birinci olan Erşen Servis Hizmetleri - Arif Erşen'e, ikinci olan Ümit Teknik - Rıdvan Cini'ye, üçüncü olan Lider Teknik - Faik Küçükçetin'e ödülleri Bakım Satış Müdür Yardımcımız Hüseyin Tuncer ve Servis ve Süpervizyon Sorumlumuz Hakan Henden tarafından verildi. Masa tenisinde birinci olan Cer Elektrik - Fatih Demir'e, ikinci olan Öztürk Tesisat - Abdurrahman Öztürk'e, üçüncü olan Sistem Isıtma ve Soğutma - Abdullah Sabuncu'ya ödülleri Hüseyin Tuncer ve Bakım Satış sorumlumuz Mehmet Münir Çetin ve Satış Destek Sorumlumuz Mustafa Aydın tarafından verildi. Dart turnuvasında birinci olan Altay Ticaret - Ahmet Yılmaz'a ödülü, Hüseyin Tuncer ve Servis Sorumlumuz Ahmet Ahıskalı tarafından verildi. Aktiviteler iki karma takım arasında yapılan halı saha futbol karşılaşması ile sonlandı.

Shangri-La Bosphorus Oteli İstanbul'da



Uzak Doğu kökenli, dünyanın en seçkin otel grupları arasında yer alan Shangri-La Paris'ten sonra Avrupa'daki ikinci otelini İstanbul'da açtı. Beşiktaş'taki eski tütün deposu binasının yerine yapılan yeni binada Çin'in konaklama ve mutfakta tüm inceliklerini ve renklerini muhteşem bir Boğaz manzarasına karşı eksiksiz bir konforla sunuyor.

Shangri-La Bosphorus İstanbul, büyüklükleri 42 ile 60 m² arasında değişen 169 deluxe oda ve 80 m²'den başlayan 17 süit olmak üzere toplam 186 odaya sahip. Asya mimarisinin yalın ve sofistike çizgilerinin modernize edildiği tesisin, geniş ve ferah odaları, yüksek teknolojili ürünlerle donatılmış durumda. Shangri-La Bosphorus otelinin misafirlerine sunduğu mükemmel ortamların konforunun eksiksiz sağlanmasında en önemli etkenlerden biri, iç ortamlarda mevsimine göre uygun sıcaklık ve nem sağlayan, ortamı taze hava ile besleyerek sağlıklı bir hava sunan hava koşullandırma sisteminin en önemli bileşenlerinden biri su soğutma grubu için Carrier 30 XW serisi yeni nesil vidalı kompresörlü, su soğutmalı Aquasnap su soğutucuları seçildi. Ayrıca 12 Nisan 2013 tarihinde, su soğutmalı kondenserli su soğutma gruplarının işletme-bakım ve basit arıza bulma-çözme müşteri eğitimi Teknik Destek ve Eğitim Şefimiz Tolga Aydın tarafından verildi.

LEED-Gold Sertifikalı Ofis Merkezi

Rönesans Gayrimenkul'ün yatırımı olarak Rönesans İnşaat tarafından inşa edilen RönesansBiz, İstanbul Mecidiyeköy'de standartları uluslararası normlarla belirlenen A sınıfı bir ofis binası olarak iş merkezlerinin keşiştiği bir bölgede örnek bir proje teşkil ediyor.

Bir Başlangıç Noktası

Ödüllü mimarlık ofisi MuuM'un tasarladığı RönesansBiz Mecidiyeköy Ofisleri bölgenin dönüşümünün başlangıç noktalarından biri olarak konumlanıyor.

3.800 m² arsa alanı üzerine inşa edilen ve 22.800 m² kapalı alana sahip olan RönesansBiz Mecidiyeköy Ofisleri, iki yatay ofis bölümünden ve güneydeki bölümün üzerinde yükselen 4 katlı bir bloktan oluşuyor. Toplam 11 kattan oluşan binanın 3 katı 163 araç kapasiteli otopark, 8 katı ise ofis olarak hizmet veriyor.

LEED Sertifikası

RönesansBiz Mecidiyeköy Ofisleri, çevreyle barışık bir proje olarak ABD Çevre Dostu Yeşil Bina Konseyi (USGBC) tarafından LEED (Leadership Energy and Environmental Design) sertifika sisteminde en üst düzeyde çevre dostu olan yeşil binalara verilen "LEED Gold" sertifikasını taşıyor.



LEED sertifikası, inşa süreci, projenin sunduğu yaşam kalitesi, kullanılan malzemeler ve enerji tasarrufu gibi birçok alanda yapılan titiz bir değerlendirme sonucunda veriliyor.

RönesansBiz Ofis Merkezi'nde hava koşullandırma sisteminde çevre/ozon dostu 134a soğutkanlı, yeni "power3" teknolojisine sahip olan Carrier vidalı kompresör kullanıldı. Kullanılan iki bağımsız gaz devresi/en az iki kompresöre sahip, taşmalı evaporatörlü ve Prodialog Plus elektronik kontrollü (Phase II) Carrier 30HXC su soğutmalı su soğutucu LEED koşullarının sağlanmasına katkı sağlıyor.

Alarko Carrier Sağlık ve Konfor Sistemleri LIV Hospital'da

Türkiye genelinde 18 hastane ve tıp merkezi bulunan Medikal Park Hastaneler Grubu, Liv Hospital Group'la Türkiye'de sağlık turizminde üst gelir grubuna hitap edecek bir zincir kuracağını, 2 yılda 300 milyon dolar yatırım yapılmasının plânlandığını belirtiyor ve sağlık turizminden yılda 100 milyon dolar gelir sağlanması ve Türkiye'nin yanı sıra tüm çevre ülkelere de hizmet vermesi plânlanan hastanelerin yılda 350 milyon kişiye ulaşması hedefleniyor. Zincirin ilk hastanesi Ulus'ta açıldı. Liv Hospital Ulus, doktor kadrosu, sağlık per-



soneli, tıbbi alt yapısı, ileri teknolojisi ve hizmet sunuş tarzıyla Türkiye'de hastanecilik sektörünün çitasını yukarıya taşımayı hedefliyor. Hastanede, 30.000 m² kapalı alanda, 150 yatak, 8 ameliyathane, 48 klinik ve yüksek teknoloji altyapısıyla ileri düzeyde sağlık hizmeti sunulması amaçlanıyor.

Alarko Carrier'ın sağlık, konfor ve tecrübesinin tercih edildiği Liv Hospital projesi, soğutma grubu ürünlerinden iki adet 30 XA 1002, klima santrali olarak 39 HQ, dezenfeksiyon sistemi olarak da iki adet FFD 24/30 ünitelerini içeriyor.

İklimlerle Savaş, Konforunu Korum!

Alarko Carrier'in Facebook Ortamındaki Oyunu Toshiba Klima Kazanma Şansı Veriyor

Carrier'in Facebook adresinde uygulamaya geçirdiği bu oyun bağımlılık yaratırken, serinleten hediyeler de sunuyor!

Facebook platformu üzerinden oynanan Tower Defence (kale savunması) türündeki sosyal oyun 15 Mayıs 2013 tarihi itibarı ile aktif hale geldi. Üç aylık bir periyotta devam edecek oyunun oynanabilmesi için Facebook'taki Carrier sayfasının beğenilmesi gerekiyor. Oyuna erişim www.facebook.com/iklimsavaslari adresinden sağlanıyor. Başlangıçta kişisel bilgilerin girilmesi ile oyun oynanabiliyor. 3 aylık dönem boyunca her ay 1 kişi (en fazla puan alan) Toshiba marka split klima kazanacak.

Orman-Kış-Çöl ve Şehir bölümlerinden oluşan oyunda savunulması gereken evinizi belirli bir güzergah üzerinden gelen düşmanlardan Carrier ürünlerini kullanarak korumak prensibi üzerine kurgulanmış birçok seviye var. Böyle bir oyunu web platformunda aktif kullanarak Facebook sayfamızın beğen sa-



yısını artırmak, yeni tüketici profilleri ile dijital ortamda iletişim içinde olmak temel amacı oluşturuyor. Oyun başlangıcında 2500 mertebesinde olan beğeni sayımız 75.000 sayılarına ilk ay sonuna doğru ulaşmıştır. Nihai hedef 350.000 civarında bir beğeni sayısına ulaşmaktır.

9. Denizli Tarım Fuarı'nda Rekor Ziyaretçi



EGS Park Kongre Merkezi'nde 20 Şubat 2013 tarihinde yapılan fuarın açılış töreni, Denizli Valisi Abdülkadir Demir, Denizli Belediye Başkanı Osman Zolan, Denizli Gıda Tarım ve Hayvancılık Müdürü Sezgin Kutlu, Denizli Ziraat Odası Başkanı Hamdi Gemici ve çok sayıda protokolün katılımıyla gerçekleşti.

Bu yıl katılımcılardan gelen yoğun talepten dolayı alanı 21.000 m²'ye çıkartılan fuar, katılımcıların ve ziyaretçilerin olumlu izlenimleri ve 135.812 kişilik rekor katılım ile 24 Şubat Pazar günü sona erdi. Firmamız fuara Denizli dalgıç pompa ihtisas bayileri Işık Mühendislik ve Garanti Su ile katıldı ve toplam 60 m²'lik iki ayrı standda Alarko 4", 6", 8", 10" dalgıç pompaları sergilendi.

Teskon Sodex 2013 Fuarına Katıldık

TESKON-SODEX 2013 Fuarı, MMO İzmir Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde 13-16 Nisan 2013 tarihleri arasında gerçekleştirildi. Sektörün profesyonellerinin bir araya geldiği önemli buluşmada, Alarko Carrier prestij standıyla dikkat çekti.

24 m² olarak düzenlenen Alarko Carrier standı, fuara katılanlarla doğrudan iletişim kurmak amacıyla temas noktası olarak kullanıldı. Standı ziyaret eden katılımcılar ve Alarko Carrier ürünlerinin kullanıcıları, ürünlerle ilgili sorularını ve değerlendirmelerini değerlendirme formları aracılığıyla Alarko Carrier'a ilettiler. Teskon-Sodex Fuarı'na ısıtma, soğutma, havalandırma, yalıtım, doğalgaz, jeotermal, güneş enerjisi alanlarında ürün ve hizmet üreten 100'den fazla firma katıldı.



Pawex Pompa Fuarı ve Kongresi

Pompa, vana, su arıtma sistemleri sektörünün en büyük iş etkinliği olan PaWex 2013 Fuar ve Kongresi 2-5 Mayıs 2013 tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde gerçekleştirildi.

PaWex 2013, sektörün ulusal ve bölgesel ticaretini arttırma hedefiyle yola çıkarak, yurtiçi ve yurtdışında etkin tanıtım programlarıyla katılımcılarını hedefledikleri ziyaretçi kitlesine ulaştırarak, yeni iş bağlantıları kurulmasını sağladı. PaWex Fuarı'na katıldığımız 144 m²'lik standımızda 4" ve 6" dalgıç pompa, dalgıç pompa motor ve pompa grupları, sirkülasyon pompaları, hidrofor ve genişleme tankları sergilendi.

Fuar kapsamında düzenlenen Pompa-Vana Kongresi'nde Ar-Ge Dalgıç Pompa Mühendisimiz Didem Deniz Kayabaşı "Dalgıç Pompa Tasarım ve Analizi" ve Ar-Ge Elektrik Elektronik



Mühendisimiz Tunacan Akfidan, Henkel'den Devrim Avcı ile birlikte "Sirkülasyon Pompa Motorlarında Epoksi Reçine Uygulaması" başlıklı incelemelerini sundular.

2013 Adana ISH Doğalgaz Fuarı



14-17 Şubat 2013 tarihlerinde, TÜYAP Adana Uluslararası Fuar Merkezi'nde düzenlenen fuara, yapı-inşaat ve ısıtma-soğutma-havalandırma sektöründen 160 firma katıldı.

Açılışını Adana Valisi H. Avni Çoş'un yaptığı fuarda şirketimizi, Tokçay Makina ve Çağan Mühendislik yetkili satıcılarımız ortak açtıkları standla temsil ettiler. Adana büro satış mühendislerimiz Nuri Akdağ ile Soner Tanrıverdi tarafından desteklenen ve ziyaretçilere bilgi verilen standda özellikle yoğunlaşmalı kombi, panel radyatör ve ısı paylaşım sistemine olan ilgi fazlaydı. Fuara Adana'nın yanı sıra çevre il ve ilçelerden de çok sayıda ziyaretçi geldi.

Bursa Yetkili Satıcımız Türkün Yapı IHS BURSA 2013 Fuarında

25. Uluslararası Bursa Yapı, Yaşam Fuarı ve Kongresi, 27-31 Mart 2013 tarihleri arasında TÜYAP Bursa Uluslararası Fuar ve Kongre Merkezi'nde gerçekleştirildi.

4 ayrı salon ve fuaye olmak üzere toplam 30.000 m² alanda sektör liderlerini aynı çatıda bir araya getiren fuar bünyesinde aynı zamanda bu sene 8.'si düzenlenen Isıtma Soğutma, Havalandırma ve Doğalgaz Teknojileri bölümü de yer aldı. Fuara, 100 m²'lik özel yapım standı ile katılan yetkili satıcımız Türkün Yapı, Carrier ile Toshiba markalarının ürünlerini ağırlıklı olarak sergiledi.

Katılımın yoğun olduğu fuarda yetkili satıcımız Türkün Yapı standına, Bölge Sorumlumuz Koray Kekeç ziyarette bulundu.



Türkün Yapı firma çalışanları, fuar süresince ziyaretçilerin bilgilendirilmesini sağlayarak, ürünlerimizin görsel broşürleri, katalogları, CD'leri ve promosyonlarının yanı sıra çeşitli hediyeleri de ziyaretçiler ile paylaştı.

Adana'da Toshiba Estia Isı Pompası Tanıtımı

Adana Seyhan Gölü kenarında, doğa harikası bir manzara sahip Güney Marina Restaurant'ta Toshiba Yetkili Satıcımız BMI Mühendislik organizasyonu ile 27 Nisan 2013 tarihinde dünyanın en tasarruflu ısı pompası Toshiba Estia'nın tanıtımı yapıldı.

Tanıtıma Adana'nın önde gelen firmalarından yaklaşık 30-35 kişilik mimar, iç mimar ve makina mühendisi katıldı. BMI Mühendislik Yöneticisi Berat Erdem ve Ankara Bayilik Satışları Bölge Sorumlumuz Alper Özgür kahvaltı esnasında masalarda ve cihaz standları başında Alarko Carrier - Toshiba şirket yapılanmasından ve Toshiba Estia Isı Pompası'nın kullanım alanları, enerji verimliliği, kullanıcıya sağladığı avantajları, konfor ve güvenilirlik gibi özelliklerinden bahsetti.

Tanıtımda cihazın herhangi bir gaz, petrol ve elektrik aracılığıyla ısı üretimi yapmadığı ve buna bağlı olarak CO² emisyonunda



bir artışa neden olmadığı, kolay montaj, çok yüksek verimlilik (COP) oranı sağlayan hava kaynaklı olan tek sistemle ısıtma, soğutma ve sıcak su ihtiyaçlarının karşılanmasından, -20°C'ye kadar ısıtma yapabildiği vurgulandı. Akıllı güç yönetim sistemi Toshiba Estia'nın en dikkat çeken özelliği oldu.

Kastamonu'da "Isı Gider Paylaşım Sistemleri ve Wolf Yoğuşmalı Kazanlar" Konulu Teknik Seminer



Ankara Büro Bayilik Satışlarımız tarafından 17 Ocak 2013 tarihinde Kastamonu Şerife Bacı Öğretmenevi seminer salonunda teknik seminer düzenlendi.

Bayilik Satışları Müdürümüz Ali İsmet Koçak'ın Alarko tarihini ve Alarko ailesini anlatan tanıtım konuşmasından sonra, İş Geliştirme ve Denetim Müdürümüz H. Özgen Çoğulu tarafından "Isı Gider Paylaşım Sistemleri ve Wolf Yoğuşmalı Kazanlar" konulu teknik seminer verildi.

Kamu kurumları teknik personeli, site yöneticileri, Kastamonu Üniversitesi teknik personeli, taahhütçü firmalar ve projecilerin aralarında olduğu 85 kişilik bir katılım sağlandı. Ankara Büro Bölge Sorumlumuz Fuat Tan tarafından organizasyonu sağlanan seminer, Kastamonu ili teknik çalışanlarını ve site yöneticilerini buluşturdu.

Malatya Dalgıç Pompa Semineri

28 Mart 2013 tarihinde Malatya Anemon Otel'de yapılan tanıtım seminerine, Elazığ ve Malatya devlet daireleri, sulama birlikleri, Malatya Yetkili Satıcısı Bal-su Kardeşler'in çözüm ortağı olarak çalışan satış noktaları ve sondajcılar ile birlikte 110 kişilik katılım gerçekleşti.

Satış Müdürümüz Ali İsmet Koçak'ın açılış konuşması ile başlayan seminer, Ar-Ge Dalgıç Pompa Şefi Cem Yıldırım'ın dalgıç pompa-

mızın yeni tasarım altyapısı, yeni modelleri ve komple paslanmaz serilerinin tanıtımı ile devam etti. Daha sonra Dalgıç Pompa Ürün Müdürümüz Cüneyt Bulca, yeni yönetmelik ve yasalar kapsamında pompa şartnameleri ve ihaleler hakkında bilgilendirme yaptı. Ankara Bayilik Satışları Bölge Sorumlumuz M. Ferhan Nas'ın, Malatya Yetkili Satıcımız Bal-su Kardeşler ve Elazığ Yetkili Satıcımız Keban Ticaret ile birlikte organize ettiği seminer beklenen katılımcı sayısının çok üzerinde ilgi göerek başarıyla tamamlandı.

MMO Adana, Osmaniye, İskenderun ve Antakya Şubesi Üyelerine “Isı Giderleri Paylaşım Sistemleri” Semineri

Seminerde uygulaması yasal zorunluluk haline gelen “Isı Giderleri Paylaşım Sistemleri” hakkında, MMO üyelerine mevzuat ve uygulamaları hakkında bilgi verildi.

20-22 Şubat 2013 tarihlerinde, Makina Mühendisleri Odası Adana Şubesi ile beraber gerçekleştirilen organizasyonla Osmaniye, İskenderun ve Antakya temsilciliklerindeki üyelere “Isı Giderleri Paylaşım Sistemleri” ile ilgili bir seminer verildi. Açılış konuşması MMO Yönetim Kurulu Sekreteri Hasan Emir Kavi tarafından yapılan, sunumu İş Geliştirme Müdürümüz Özgen Çoğulu’nunu gerçekleştirdiği seminerde katılımcılara, yasal düzenleme, mevzuat ve sistem uygulamaları hakkında bilgi aktarıldı.



İskenderun

Kırıkkale, Kayseri ve Diyarbakır’da “Yüksek Verimli Cihazlar” Seminerleri Gerçekleştirildi



Ürün gamımızda yer alan enerji verimliliği yüksek cihazlar ve üstünlüklerinin anlatıldığı tanıtım toplantıları, 6 Mart’ta Diyarbakır Dedeman Otel’de, 25 Nisan’da Kayseri Hilton Otel’de ve 9 Mayıs’ta Kırıkkale II Kültür Merkezi’nde yapıldı.

Kayseri ve Diyarbakır’da Bayilik Satışları Genel Müdür Yardımcımız Haluk Ferizoğlu’nun konuşmasıyla başlayan seminerlerde, Ankara Bayilik Satışları Müdürümüz Ali İsmet Koçak katılımcılara gündem ve program hakkında bilgi verdi.

Seminerlerde İş Geliştirme Müdürümüz Özgen Çoğulu, “Wolf Yoğuşmalı Kazanlar ve Kaskad Sistemler” ile “Techem Isı Giderleri Paylaşım Sistemi”ni konuklara anlatırken, Bireysel ve

Ticari Klimalar Ürün Yöneticimiz Faruk Gençyiğit “Toshiba VRF Sistemleri ve Toshiba Estia Isı Pompası” sistemlerinin uygulama esasları, verimlilik değerleri ve işletme kazançlarını örnekler ve referanslarla dinleyicilere aktardı.

Seminerlere Kırıkkale, Kayseri ve Diyarbakır’da faaliyet gösteren proje, tesisat, taahhüt ve yapı denetim firmaları, kurum mühendisleri ve gaz dairesi yetkilileri yoğun ilgi gösterirken, Kırıkkale’deki toplantıya, Ankara Bayilik Satışları Satış Şefimiz Hülya Kandemir ve Bölge Sorumlumuz Akın Gülden’in yanı sıra yetkili satıcılarımız da katıldı. Seminerler soru cevap bölümü ile son buldu.

Fethiye Yetkili Satıcımız 2013 Fetex Fethiye Fuarındaydı

3. Fethiye Turizm, Turizm Tedarikçileri ve Yiyecek İçecek Fuarı Fetex, 4-7 Nisan 2013 tarihleri arasında Fethiye Belediyesi Fuar ve Sergi Alanı’nda gerçekleştirildi. Bölgede etkisi gitgide artmakta olan fuara bu yıl 48 firma katıldı ve fuarı 12.786 kişi ziyaret etti.

Fethiye Yetkili Satıcımız Artı Mühendislik, fuarda, 9 m²’lik standı ile yer aldı. Firma çalışanları, fuar süresince ziyaretçilerin bilgilendirilmesini sağlayarak ürünlerimizi tanıttılar.

ALARKO ve Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) MBA Programı İlk Dönemini Tamamladı

ALARKO Şirketler Topluluğu ve Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) işbirliği ile şirket ihtiyaçlarına uygun olarak tasarlanan Türkiye'nin ilk kurumsal MBA Yüksek Lisans Programı'nın birinci grup katılımcıları ilk dönemini 23 Haziran 2013'de tamamladı. İlk dönem MBA İletişim Toplantısı 14 Haziran 2013'de gerçekleştirildi.



Gençlere çok önem veren, 1985 Dünya Gençlik yılında Alarko çalışanı gençlerden oluşan ALARKO İstikbal Kulübü'nü kuran ALARKO Şirketler Topluluğu ile Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) işbirliği kapsamında hayata geçirilen ve şirket çalışanlarının ihtiyaçlarına yönelik olarak tasarlanan Türkiye'nin YÖK onaylı ilk kurumsal Yüksek Lisans Programı olan ALARKO & BAU MBA, birinci grup program katılımcıları 15 Şubat 2013 tarihinde başlayan ilk yarı yılı, Haziran ayı itibarıyla geride bırakmanın heyecanını yaşıyor.

Topluluktaki tüm departman ve birimlerde çalışan gençleri kapsayacak biçimde oluşturulan, içeriği Alarko'ya özel olarak tasarlanarak zenginleştirilen eğitim programı çerçevesinde, her yıl Ocak ayında Şirket çalışanlarından ve Mali İşler, Pazarlama-Satış, Mühendislik ve Destek Birimler olmak üzere 4 farklı disiplinden seçilen 28 kişi ALARKO MBA programına kabul edilmekte ve 2 yıllık bir eğitim almaktadırlar. Çeşitli üniversitelerden hocalar ve danışman firmalardan eğitimciler, şirketimizdeki üst düzey çalışanlardan mentorluk görevini üstlenen profesyoneller de öğrencilerimize ışık tutmaktadır.

Türkiye'nin saygın ve önde gelen şirketlerinden Alarko Şirketler Topluluğu'nda, bir ALARKO yöneticisi olmak için gereken donanımları çok öncesinden verebilmek misyonuyla hazırlanan Alarko & BAU MBA Programı, ALARKO kültürü ve uygulamalarını temel almaktadır. Temel hedefi kurumsal kimlik ve kültürümüze uygun yöneticilerimizi ve kilit pozisyondaki çalışanlarımızı iç kaynaklardan yetiştirmektir. Potansiyeli ve aidiyeti

ti yüksek, nitelikli çalışanlara fonksiyonel ve yönetsel yetkinliklerini geliştirme ve kariyer olanağı sağlayarak kurum ve çalışan hedeflerini ortak bir paydada birleştirmeyi ve güçlü olan kurum imajını daha üst seviyelere taşımayı hedeflemektedir.

2 senenin sonunda toplamda 12 ders ve Bitirme Projesi'ni başarı ile tamamlayarak Bahçeşehir Üniversitesi Genel İşletmecilik Yüksek Lisans Diploması almaya hak kazanarak mezun olacak öğrencilerimize Alarko İstikbal Kulübü içinde simülasyon olanağı sağlanacak, böylece mezuniyet sonrasında yönetim becerilerini de gerçek anlamda simüle etme fırsatı da bulabileceklerdir.

Hem şirketimize hem de ülkemize faydalı ve başarılı gençler yetiştirecek olan program, bir eğitim işbirliğinden ziyade, üniversite ile sanayi sektörünün birlikte neler yapabileceğini göstermesi adına da bir fırsattır.



Türkçe Olimpiyatları Öğrencilerinin Ziyareti

Uluslararası Türkçe Olimpiyatları Derneği tarafından bu yıl 11.si düzenlenen Türkçe Olimpiyatları için İstanbul'da bulunan öğrenciler, Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanı Sayın İshak Alaton'un misafiri oldu. Dünya çocuklarının söylediği şarkı ve okuduğu şiirlerle renklenen Holding Merkezi'ndeki ziyarette İshak Alaton bu hareketin, eğitimin yanında dünya barışına da katkıda bulunan çok önemli bir etkinlik olduğunu ifade ederek Türkçe Olimpiyatları'na katılan öğrenciler sayesinde Türkiye imajının dünyadaki algısının daha da iyileşeceğine inandığını belirtti.



AIK Kartalkaya Kayak Organizasyonu



Kartalkaya Kayak Organizasyonu 03 Mart 2013 Pazar günü, Hillside Trio çalışan ve üyeleri ile birlikte, Bolu Kartalkaya'da gerçekleştirildi.

Sabah erken saatlerde, Hillside önünden yola çıkan AIK'lılar, Kartalkaya'ya ulaştıklarında, kayak malzemelerini tedarik edip, bireysel ve toplu aktivitelere katıldılar. Güne öğle yemeği ve sıcak şarap ikramının yapıldığı organizasyon ile devam eden katılımcılar, yorucu ve bir o kadar da eğlenceli bir gün geçirdiler.

AIK İzmir Kahvaltı ve Paintball

AIK İzmir'in etkinlikleri AIK İzmir üyelerinin uzun zamandır talep ettiği kahvaltı ve paintball etkinliğiyle devam etti.

26 Mayıs 2013 tarihinde AIK üyelerinin katılımıyla İzmir Çiçekliköy'de bulunan Köyüm Bahçe kahvaltı evinde doğayla iç içe yapılan lezzetli ve doyurucu kahvaltıdan sonra heyecan dolu oyunlara sahne olan paintball etkinliği Angel Park Paintball alanında gerçekleştirildi.

Günün sonunda katılımcılar vücutlarında bir süre taşıyacakları izlere sahip olmalarına rağmen memnuniyetlerini dile getirip en kısa zamanda AIK İzmir'in yeni etkinliğini beklediklerini belirttiler.



4. AIK Geleneksel Futbol Turnuvası

28. dönem spor etkinliklerinden 4. AIK Geleneksel Futbol Turnuvası 30 Mart-4 Mayıs tarihleri arasında, tüm şirketler topluluğundan 9 takımın katılımı ile gerçekleştirildi.



AIK Futbol Turnuvası, 9 takımın katılımı ile toplamda 7 hafta süren bir maratonun sonunda, Alarko-Carrier'dan Alarko Forest takımının şampiyonluğu ile tamamlandı.

Gruplardaki heyecanın ilk 5 hafta sonunda, ilk iki sırayı alan takımlar ile yerini yarı final ve final heyecanına bıraktığı turnuvada, final maçında 3-3 lük beraberlikle biten normal sürenin sonunda rakibini penaltı atışları sonucu mağlup eden Alarko-Forest takımı şampiyonluğa ulaştı. Hillside'in Hillside-Trio takımı 2., Alfarm'ın Kartepespor takımı 3. oldu. İzleyicilerin takımlarına yoğun destek verdiği, sportmence ve dostluk ortamında geçen bu güzel turnuvanın gerçekleşmesine katkı sağlayan tüm takım oyuncularına teşekkür ediyoruz. Önümüzdeki senelerde tekrar görüşmek üzere.

AIK ile Tarihi Yarımada'ya Yolculuk

31 Mart 2013 tarihinde Karaköy Vapur İskelesinde buluşan katılımcılar, geçmişten bugüne birçok kültüre tanıklık etmiş, yüzlerce yıllık tarihin izlerini taşıyan Tarihi Yarımada'da yapılan fotoğraf gezisinin ardından, Galata Kuledibi'nde bulunan, oldukça geniş bir kava sahip Sensus Şarap Butiği'nde şarabın keyifli dünyasında bir yolculuğa çıkarak, şarap yapımı ve tadımı üzerine bilgi edindiler. Muhteşem Ege peynirleri eşliğinde ödüllü Mahra serisi şaraplarının tadıldığı etkinlik sonrasında katılımcılar, kendilerine hediye edilen şaraplarıyla bu keyifli günü sonlandırdılar.



AIK İzmir Fasıl Gecesi



İzmir'de yeni faaliyete geçen AIK İzmir'in etkinlikleri AIK üyelerinin tümünün katılımıyla hızla devam ediyor.

01 Mart 2013 tarihinde AIK üyeleri ve misafirlerinin katılımıyla İzmir Bostanlı'da bulunan Taş Plak Restaurant'ta fasıl gecesi etkinliği gerçekleştirildi. Ege'ye özgü mezeler, lezzetli yemekler ve muhteşem bir fasıl dinletisi eşliğinde geçen gecede Alarko çalışanları birbirleriyle ofis dışında da vakit geçirme fırsatı yakaladılar. Gecenin sonunda katılımcılar memnuniyetlerini dile getirip en kısa zamanda bu gibi etkinliklerin tekrarlanmasını istediklerini belirttiler.

AIK 28. Dönem Genel Kurulu Yapıldı



1985 yılında merhum Dr. Üzeyir GARIH ile İshak ALATON tarafından kurulan ve Alarko'nun gelecekteki uzman, yönetici ve teknisyenlerini yetiştirmeyi amaçlayan Alarko İstikbal Kulübü'nün 2012 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği Genel Kurul'u 28 Haziran 2013'te Holding'in Konferans Salonu'nda yapıldı.

28. Dönem Başkanı Niv Garih'in ardından Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Başkan Vekili İzzet Garih, Yönetim Kurulu Üyesi Dalia Garih ve Holding Mali İşler Koorinatörü ve AIK'dan sorumlu olan yöneticimiz Mustafa Filiz'in konuşmalarıyla

başlayan Genel Kurul, AIK'nın 28. Dönem'inde gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin bilgi aktarımı ve 28. Dönem Yönetim ve Denetim Kurulu'nun ibra edilmesiyle devam etti.

Genel Kurul, 29. Dönem AIK Yönetim Kurulu'nun tanıtılması ve onaylanması ile son buldu.

Genel Kurul sonrasında düzenlenen ve tüm Alarko Holding çalışanlarının davetli olduğu tekne turunda ise katılımcılar güzel bir akşam geçirdiler.



Alarko Leröy "Cost Control" ile Her Tabakta Aynı Büyüklükte Ürünler Sunuyor

Gramajda yeni bir çığır açılıyor. Paketlere maliyet kontrolü giriyor. Alarko-Leröy, sabit gramajlı fileto ürün ile seçkin HORECA müşterilerine menülerindeki tabak sayısı kadar ürün hazırlayarak maliyet kontrolünü sağlıyor.

Alarko-Leröy'den, HORECA müşterilerine özel "Cost Control"lü (maliyet kontrollü) somon paketlerinde her dilim sabit gramajla sunuluyor. Böylece ürünlerin maliyetleri daha hesaplı ve ekonomik seviyelerde kalıyor.

Şirketin Genel Müdürü Bülent Işık, "Cost Control"lü ürünleri tedarikçilere ve dolayısıyla tüketicilere daha iyi hizmeti verebilmek için geliştirdiklerini vurgulayarak, maliyet kontrollü her bir paketteki sabit gramajlı dilimler ile paket içi dilim sayılarının eşit olduğunu belirtiyor.

"Tazeliği ve lezzeti satın alırken fiyat hesabı yapmak zorunda kalmayın. 1 kg'lık balıktan aynı büyüklükte dilimler çıkarmak güçtür. Oysa "Cost Control"lü paketlerde ürünlerdeki fire ve atık oranları düşüyor." diyen Işık, "Cost Control"lü ürünleri hazırlarken HORECA'lar açısından avantajlı olabilecek bir ürün geliştirdiklerini ifade ediyor. Bu yeni uygulama ile paketlemede

fire olabilecek bölümlerden arındırılan ürün ambalajlanıyor. Bu yöntemin tüketici açısından en büyük faydası, tüketici balığın atık olabilecek bölümlerine para ödemiyor. Yani yiyebileceği miktarda firesiz ürün satın alıyor.

İşletmeler açısından faydası ise, sabit gramaj sebebiyle, fire ve atıkları engellemeleri ve işçilik maliyetlerini ortadan kaldırmaları... Böylece işletmecilerin maliyet kontrolünü mümkün kılıyor. Her bir porsiyona aynı ebat ve gramajda ürün servis edilmesini sağlayarak müşteri memnuniyetine katkıda bulunuyor.

Pişirme süresi ve hazırlık yönünden sabit gramajlar ile hazırlanan yemekler, iş yükünü azaltarak zaman kazandırıyor. İşçilik ve değişken giderlerini düşürüyor. Özellikle restaurantlarda, tabak başına farklı gramajlardan dolayı oluşabilecek olan gözle görünür fark ortadan kalkıyor. "Cost Control"lü ürünler Alfarm Alarko-Leröy ve bayilerinden temin edilebilir.

Bunları biliyor musunuz?

Alarko-Leröy uzmanları, kaliteli, hijyenik, sağlıklı, güvenilir ve maliyetleri düşürmeye yardımcı olacak ürünler geliştirmeye özen gösterdiklerini belirterek, işletmelerin ve tüketicilerin şu noktalara sağlıklı ve ekonomik tüketim açısından dikkat etmeleri gerektiğini vurguluyorlar:

- Tedarikçinizden ürün analizini talep ediyor musunuz? (Kimyasal – Mikrobiyal)
- Ürününüzün taze olduğunu, içinde katkı maddesi olup olmadığını kontrol ediyor musunuz?
- Tedarikçiniz almış olduğunuz ürünlerde oluşabilecek olan her türlü probleme karşı hazırlıklı mı?
- Tedarikçilerinizden aldığınız ürünleriniz sigortalı mı?
- Hijyenik olmayan koşullarda üretilen, sağlıksız hammadde ciddi sağlık problemlerine sebep olur. Bu gibi uygunsuzluklara karşı çalıştığınız firmalar her türlü denetime açık mı?

1 kg'lık paketlerde sabit gramajlı "Cost Control"lü dilimler diğer paketlerle karşılaştırıldığında ortaya şöyle bir tablo çıkıyor;



ALARKO LEROY

Paket ağırlığı : 1 kg +/-

Dilim adedi : 50 dilim

Dilim Ağırlığı : 20 gr +/-

Dilim Kalınlığı : 2-2,5 mm



DiĞER

Paket ağırlığı : Değişken

Dilim adedi : 35 - 38 dilim

Dilim Ağırlığı : 10 - 35 gr +/-

Dilim Kalınlığı : 2,8 - 3,2 mm

Norveç Büyükelçiliği'nin Ulusal Gününde Somonlu Menüler Beğeni Topladı

Geçtiğimiz Mayıs ayında Norveç Büyükelçiliği'nin Ulusal Günü nedeniyle Ankara'da düzenlenen resepsiyona Alarko-Leröy sıradışı somon lezzetleri ile farklılık kattı. Resepsiyonun sponsorluğunu da üstlenen Alarko-Leröy, hazırladığı özel menülerle, Çalışma ve Sosyal Güvenlik Bakanı Faruk Çelik'in de aralarında bulunduğu seçkin davetli grubunun beğenisini topladı.

Norveç Büyükelçisi Janis Bjorn Kanavin ve Alarko-Leröy Genel Müdürü Bülent Işık birlikte davetliler için otelin mutfağında, somonlu burger hazırladılar. Bülent Işık, bu tür seçkin davetlerde ürünlerinin gördüğü ilgiden memnuniyet duyduklarını dile getirdi.



Alarko-Leröy Genel Müdürü Bülent Işık, Kocaeli Sanayi Odası Disiplin Kurulu Üyeliğine Seçildi



Kocaeli Suadiye'deki balık işleme tesislerinin yer aldığı bölgenin mesleki dayanışma çalışmalarına önem veren Alarko-Leröy, bu yılki Sanayi Odası Genel Kurulunda aktif görev aldı. Şirketin Genel Müdürü Bülent Işık, 14 Mayıs 2013'teki Genel Kurul seçimlerinde Kocaeli Sanayi Odası Disiplin Kurulu Üyeliğine getirildi.



Lezzetli Tarifler

REZENELİ SOMON IZGARA

MALZEMELER (4 KİŞİLİK)

- 4 parça Derili Somon Fileto
- (Her biri yaklaşık 150 g)
- 2 Çay Kaşığı Tuz
- 2 Adet Küçük Rezene Kökü
- 4 Çorba Kaşığı Ekşi Krema
- 3 Diş Kiyılmış Sarımsak
- 1 Adet Küçük Kırmızı Soğan, (ince kıyılmış)
- ½ Demet Roka
- Kızartma Yağı



HAZIRLANIŞI: Balığın pulları temizlenir. Somon filetoların üzerine tuz serpilir. Daha sonra bir fırça yardımıyla filetolar yağlanır. Filetoların derili kısmı altta kalacak şekilde ızgarada yaklaşık 5 dakika pişirilir. Filetolar ters çevrilerek, diğer tarafları tavada yaklaşık 2 dakika kızartılır. Rezene kökleri yıkanır, uzunlamasına doğranır ve ince dilimler olacak şekilde çapraz kesilir. Ekşi krema ve sarımsak karıştırılır, daha sonra bu karışıma rezene kökleri ve kırmızı soğan ilave edilir. Izgara somon filetolar roka ve rezene yatağı üzerinde servis edilir.

Wings Cinecity Trio Açık Hava Sineması En Yeni Filmlerle Sezonu Açtı!

Yaz sezonu boyunca **ön gösterimleri ve vizyon filmleri**ni sinemaseverlerle buluşturan **Wings Cinecity Trio Açık Hava Sineması** her Çarşamba, Cuma ve Pazar 21:30 seansı ile hizmet vermeye başladı.

Havuz başında yıldızların altında şezlong ve minderlerde seyir keyfi yaşayan sinemaseverler, açık havada **3 boyutlu film** deneyimini de yaşayabilecekler. Temmuz ayında açık hava sinemasında Johnny Depp'ten "The Lone Ranger", Vince Vaughn ve Owen Wilson'dan "The Internship", 3 boyutlu "Pacific Rim" ve "The Wolverine" gibi filmler sinemaseverlerle buluşacak. Yepyeni ve en güzel vizyon filmlerini açık havada izlemek için www.acikhavasinemasi.com adresinden güncel film programına ulaşabilirsiniz.

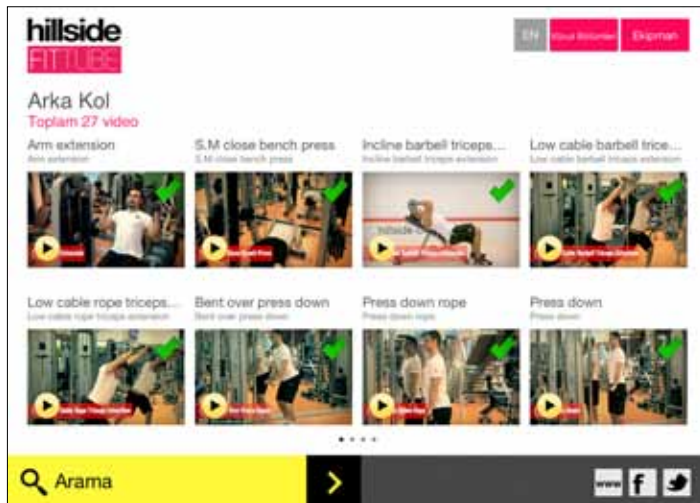


www.cinecity.com.tr

www.acikhavasinemasi.com

Cinecity Trio: 0216-315-1010

Hillside City Club Eğitmenleriyle "Mobil" Spor! "Hillside FITTUBE"



Sağlıklı yaşam için egzersize ihtiyaç duyan herkes artık Hillside City Club'ın geliştirdiği Hillside FITTUBE uygulamasıyla form tutuyor. Kolay kullanımıyla dikkat çeken uygulamada yer alan videolar, Hillside eğitmenleri tarafından hazırlandı.

Uygulamanın tamamı gym hareketlerinden oluşuyor. Ekipmana göre ya da kas gruplarına göre egzersizler kategorilere ayrılabilir. Göğüs, omuz ya da karın; hangi bölge çalıştırılmak isteniyorsa arama sekmesine yazılıyor ve böylece uygulanması gereken tüm hareketler ekrana geliyor.

Hillside FITTUBE'da toplam 264 egzersiz bulunuyor. Her videoda yapılacak hareketlerin isimleri ve bunların uygulama şekli

gösteriliyor. Ayrıca dikkat edilmesi gereken noktalar da detaylı bir şekilde anlatılıyor. Uygulama sayesinde kişisel antrenman programı aksatılmadan tatilde, seyahatte, kısacası istenilen her yerde spor keyfi kesintisiz devam ediyor.

Hillside FITTUBE'un iPhone, iPad ve Android uygulamaları mevcut. Ayrıca, tüm videolara Youtube Channel üzerinden erişilebilir.

Apple Store:

ipad: <https://itunes.apple.com/us/app/hillside-fittube-for-ipad/id625272835?mt=8>

iphone: <https://itunes.apple.com/us/app/hillside-fittube-for-iphone/id627422861?mt=8>

Android Market: <http://bit.ly/12CLbrS>

Youtube Channel:

<http://www.youtube.com/user/HillsideFittube>

www.hillsidecityclub.com

Hillside City Club-Etiler 0212 352 23 33

Hillside City Club-Istinye 0212 367 20 00

Hillside City Club-Trio 0216 324 11 11



Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute'tan Spor Tutkusuyla Dolu, 'Lezzetli' Bir İşbirliği

Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute uygun sporu, sağlıklı ve lezzetli bir beslenme programıyla bir araya getirdi.

Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute spor yapanlara sağlıklı olduğu kadar keyifli seçimler sunmak için güçlerini birleştirerek, 'lezzetli' ve spor tutkusuyla dolu bir işbirliği yaptı. Bu işbirliği çerçevesinde üç farklı hedefe uygun antrenmanlar ve bu hedefler doğrultusunda etkili sonuç almak için beslenmede dikkat edilmesi gereken noktalar ile ilgili ipuçları oluşturuldu. İstanbul Culinary Institute, spor yapanların beslenme programına ekleyebileceği lezzetli tarifler hazırlayarak, bu lezzetlerin hayata geçirilmesi ve isteyen herkesin öğrenebilmesi amacıyla renkli mutfağını katılımcılara açtı.

Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute, üç farklı tarzda spor yapanlara yönelik olarak hazırlanan özel yiyeceklerin tariflerini düzenledikleri workshop'larda spor tutkunlarıyla paylaştılar. Spor öncesi ve spor sonrası için ayrı ayrı olmak üzere özel bir yaklaşımla hazırlanan yiyeceklerin yanı sıra ara öğün için sağlıklı ve lezzetli tarifler sunmayı da ihmal etmediler.

Spor Yaparken Hedefe Ulaşmak İçin Beslenmenin Önemi Büyük

Fit bir görünüme ulaşmak ve hedefe doğru emin adımlarla ilerlemek için 'fitness, beslenme ve dinlenme' üçlüsüne büyük özen göstermek gerekiyor. Spor yapan kişilerin hedeflerine ulaşmaları ve etkili sonuç almaları için egzersizin oranının yüzde 20, dinlenmenin yüzde 15, beslenmenin oranının ise yüzde 65 olduğunu belirtmek mümkün. İşte tam da bu noktada, Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute işbirliğiyle hayata geçirilen çalışma, beslenme ve spor arasındaki ilişkiyi odak noktasına alan özenli bir yaklaşımla hazırlanmış olmasıyla dikkat çekiyor. Düzenlenen workshop'larda 'yoga ve pilates', 'kardiyovasküler antrenman' ile 'kuvvet ve kas çalışması' yapan

üç farklı tarzdaki spor tutkunlarına yönelik beslenme önerileri sunuldu. Üstelik bu öneriler spor öncesi ve spor sonrası olmak üzere çeşitlendirildi ve İstanbul Culinary Institute'un şefleri tarafından hazırlanan farklı tariflerle renklendirildi.

Workshop'larda spor tutkunlarına beslenme konusunda ipuçları da aktarıldı. Pilates'in tok karnına yapılmaması gerektiğinin altı çizilerek, kilo kontrolünün sağlanabilmesi için kalsiyum minerali alımına dikkat edilmesi önerildi. Kardiyovasküler antrenman yapanlara spor sonrasında azalan glikojen deposunu doldurabilmeleri ve kas kaybının önlenmesi için antrenmandan sonra basit ve hızla kana karışan karbonhidrat almaları gerektiği belirtildi. Kas çalışması yapanların ise antrenman sırasında oluşan hasarın onarımı için protein ağırlıklı gıdalar tüketmeleri gerektiğine dikkat çekildi.

Hillside City Club ve İstanbul Culinary Institute'un işbirliğiyle gerçekleştirilen workshop'larda farklı tarzlarda spor yapanlar için lezzetli bol ama hafif yiyecek alternatifleri ve ayrıntılı tarifleri katılımcılarla paylaşıldı. Örneğin, pilates yapanların şeker ve şekerli ürünlerden uzak durması gerektiğinden yola çıkılarak, spor öncesinde lor peynirli, somon fümeli tortilla önerilirken, spor sonrası için ise ızgara karides, ıspanak, beyaz peynir ve caçıktan oluşan bir yemeğin lezzetli tarifi sunuldu. Böylece workshop katılımcıları ne tarz spor yapıyor olurlarsa olsunlar damak tatlarına en uygun seçenekleri spor dolu bir yaşamla bir araya getirmenin sırlarını öğrendiler.

www.hillsidecityclub.com

Hillside City Club-Etiler 0212 352 23 33

Hillside City Club-İstinye 0212 367 20 00

Hillside City Club-Trio 0216 324 11 11

Hillside Beach Club Dünya Wakeboard Şampiyonu Shawn Watson'ı Ağırladı



Hillside Beach Club, misafirlerine 15-22 Mayıs tarihleri arasında turkuaz renkli sularında adrenalin dolu eşsiz bir deneyim fırsatı sundu. Su sporları kapsamında, gerek eğitmen gerekse ekipman kalitesi, çeşitliliği ve donanımı Türkiye standartlarının çok üstünde olan **Hillside Beach Club**, bu sene kurduğu "**Hillside Watersports Club**" çerçevesinde Dünya Wakeboard Şampiyonu Shawn Watson'ı ağırladı. Misafirler hem şampiyondan ders alma imkânı bulabildi hem de şampiyonun baş döndüren görsel şovunu izleyebildi. Florida doğumlu Shawn Watson, 1999 yılında Rookie of The Year seçildi ve



o zamandan beri hiç hız kesmeyerek wakeboard sporunun en önemli ve prestijli ödülleri kazandı. Birçok birinciliğe ve ödüle imzasını atan Shawn, dünya çapında en iyi wakeboardcular-dan biri olarak kabul ediliyor.

Türkiye'deki ilk resmi su kayağı ve wakeboard okulunun bulunduğu **Hillside Beach Club**, aynı zamanda Türkiye'de uluslararası su kayağı yarışması düzenlenen ilk tatil köyü olma özelliğine sahip. Misafirler, Hillside Beach Club'taki su kayağı, wakeboard, monoski, sky ski ve kneeboarding gibi birçok su sporları dersleri ile adrenalinin doruğuna çıkabilirler. Profesyonel eğitmenlerin gözetimi altında, catamaran, trapez ve yelken sörfü deneyimini yaşayabilirler. Ayrıca, misafirler keşfedilmeyi bekleyen, göz alıcı zenginlikteki su altı yaşamının heyecan verici dünyasını sezon boyunca uluslararası sertifikalı dalış dersleriyle deneyimleyip, gündüz ve gece dalışlarıyla Türkiye'nin en büyük batığını görebilirler.

www.hillsidebeachclub.com

www.facebook.com/hillsidebeachclub

www.twitter.com/hillsidefethiye

Bizim Dünyamız

Tarih Temmuz 2013 Sayı 98 Sahibi Alarko Holding A.Ş. adına Yönetim Kurulu Üyesi İzzet Garih

Genel Yayın Sorumlusu Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton

Yapım Topprint Basım Tanıtım ve Yayıncılık Ltd. Şti.

Esentepe Mah. Atom Sk. Kanyon Apt. No: 20/1 İstanbul - Tel 90 (212) 264 33 11 Fax 90 (212) 264 33 10 www.topprint.com.tr

Baskı Yeri APA UNIPRINT Basım San. ve Tic. A.Ş. Hadımköy Mahallesi 434 Sk. No: 6 34555 Arnavutköy, İstanbul - Tel 90 (212) 798 28 40 www.apa.com.tr

Yazışma Adresi Alarko Holding A.Ş. Muallim Naci Cad. No: 69 Ortaköy 34347 İstanbul Tel 90 (212) 227 52 00 (Pbx) Fax 90 (212) 259 49 09 - 227 04 27

<http://www.alarko.com.tr> E-mail info@alarko.com.tr