



# Bizim Dünyamız

Haziran 2017 SAYI:105

## Birçok alanda yeni yatırımlarımız devam ediyor

"Bizim Dünyamız" bu sayısında Toplumumuzda yaşanan son derece hareketli ve başarılı çalışmalara ilişkin haberleri sayfalarına taşıyor. Taahhüt Grubumuzun başarıyla tamamlamış olduğu Ankara Keçiören-AKM metro hattı, 5 Ocak 2017'de Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım tarafından açılarak hizmete girdi. İstanbul'da Kaynarca - Pendik - Tuzla Metro Projesi ihalesi Alsim Alarko Sanayi Tesisleri ve Ticaret A.Ş.'nin %50 hisseye sahip olduğu ortak girişim tarafından kazanıldı. Taahhüt Grubumuz, Astana'da devam ettirdiği Arıtma Projesi'nin ilk üç fazını sözleşme süresinden önce tamamladı. Alarko Carrier San. ve Tic. A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Niv Garih atandı. 2016 satış performansı alanında tüm dünyadaki Carrier organizasyonları arasında Alarko Carrier birinci oldu ve "Başkanlık Ödülü"ne layık görüldü. Alarko Carrier aynı zamanda Türkiye'de sektörün en değerli markası, en iyi ihracat performansı gösteren şirket ve en sosyal markalar arasında gösterildi. Enerji Grubumuz, 1.320 MW kurulu güçteki Karabiga Enerji Santrali'nin ilk ünitesini tamamlamak üzere olduğunu müjdeledi. Elektrik Dağıtım şirketimiz MEDAŞ, 6 ilimizi kapsayan geniş bir alanda hizmetlerini sürdürürken 2020'ye kadar 1,3 Milyar TL daha yatırım yapacağını açıkladı. Turizm Grubumuz Kıbrıs'ta Karpaz Bölgesi'nde 450 dönüm arazide ilk fazı 110 Milyon USD'ye mülk olacak Hillside Karpaz Tatil Köyü'nün inşaat faaliyetlerine başladı. Bu güzel haberlerle birlikte, dergimizin takip eden sayfalarında Grup şirketlerimizden gelen daha birçok haber ve güzel fotoğrafları sizinle paylaşmaktan keyif alıyoruz.

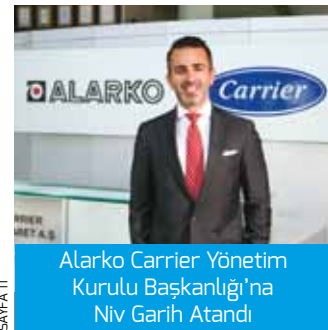
**G**ruplarımızdan ardi ardına yeni yatırım kararları geldi. Enerji alanında yapılan birçok yeni yatırımlara ilaveten, Kıbrıs'ta yeni Hillside Tatil Köyü, yeni metro ihaleleri ve dahası...



## Kaynarca - Pendik - Tuzla Metro Projesi Başlıyor



## Karabiga Enerji Santrali Projesi Tamamlanmak Üzere



SAYFA 7

SAYFA 8

SAYFA 11

SAYFA 15

SAYFA 34



# ONLINE İŞLEM MERKEZİ

Online İşlem Merkezi ile 7/24 tüm işlemlerinizi parmaklarınızın ucunda...

[www.mepasenerji.com](http://www.mepasenerji.com)

- ABONELİK İZLEMELERİ
- ABONELİK İPTALİ
- BORÇ BORÇLAMA VE ÖZEMELERİ
- FATURA İTİRAZLARI
- BİLGİ GÜNCELLEMELERİ



## HILLSIDE "SNAP-J"LER ARIYOR!

Yeni bir konsepti tanıtmak için bir restoran...  
 "SNAP-J"ler arıyor!  
 "SNAP-J"ler arıyor!  
 "SNAP-J"ler arıyor!





## Hızla Gelişen Ülkemize Yatırımlarımızı Artırıyoruz

Çok Değerli dostlarımız ve paydaşlarımız :

2017 yılının ilk yarısını geride bırakırken hem ülkemizde hem de dünyada önemli siyasi gelişmelere şahit olduk. Amerika, İngiltere ve Fransa'da girilen yeni dönemler, halklarının özellikle ekonomik olarak yeni beklentiler ve çıkışlar arayışı içerisinde olduklarının birer göstergesi oldu.

Ülkelerin ekonomik anlamda büyük rekabetlere girmelerini kaçınılmaz kılan bu gelişmeler ülkemizde de etkisini elbette hissettirecektir. Şirket olarak, doğduğumuz ve büyüdüğümüz topraklara bağlılığımız ve hizmet etmeyi her zaman ilke edinmiş duruşumuz ile rekabetçi alanlardaki faaliyetlerimize hız verip, mevcut operasyonlarımızda da verimliliğimizi arttırmak için gayretlerimize devam edeceğiz.

Grubumuzun önemli bir ihracat üssü olan Alar-ko-Carrier şirketimizde Sn. İshak Alaton'un vefatı nedeni ile boşalan Yönetim Kurulu Başkanlığı görevine Holding Yönetim Kurulu üyemiz olan 3. Jenerasyon temsilcimiz Sn. Niv Garih getirildi. Nitelikli eğitimi, yurt dışında ve daha sonra şirketimizin çeşitli bölümlerinde kazanmış olduğu tecrübesi ile bu görevinde şirketimize önemli katkılar sağlayacağına inancımız tamdır. Alar-ko Carrier, başarılarına ilave olarak geçtiğimiz dönemde Carrier Global 'in "Başkanlık Ödülü"nü aldı. 23 farklı ülke ve bölgeden 50'yi aşkın şirketi geride bırakarak, yıl boyunca gerçekleştirdiği prestijli ve stratejik satışlarla bir kez daha bu ödüle layık görüldü. Bu ödülün ötürü, katkısı ve emeği bulunan herkesi gönülden kutlarım.

Ülkemizdeki yatırım programımıza hiçbir gecikme ve aksama olmadan devam etmemiz bu

dönemdeki önceliğimiz olacaktır. Enerji alanında inşa etmekte olduğumuz 1.320 MW'lık termik santralimizin 660 MW'lık ilk ünitesi bu yılın sonuna doğru üretime başlamış olacaktır. Bunun yanısıra yatırıma devam etmekte olduğumuz toplamda 55 MW kapasiteli güneş enerji santrallerimiz büyük oranda işletmeye alınıp elektrik üretimine başlamıştır. Geçirdiğimiz yağışlı kış mevsimi sayesinde Karakuz Hidroelektrik Santralimiz tam kapasite ile üretime devam etmektedir. Enerji Grubumuzun uzun süreli lisansına sahip olduğu MEDAŞ elektrik dağıtım şirketimizde ise hizmet kalitesini artırma yönünde yatırımlarımız sürekli devam etmektedir. Enerji Grubumuzun yukarıda saydığımız yatırımlarının tutarı yaklaşık 1,5 milyar ABD Doları seviyesine ulaşmış olacaktır.

İleriki yatırımlarımız için gerekli olacak özkaynakların, özellikle yurt dışı müteahhlik hizmetlerinden elde edeceğimiz kârların sermayemize aktarılması ile karşılanması planlanmaktadır. Üstlenmiş olup yürütmekte olduğumuz altyapı inşaat işlerine ilave olarak bir yeni metro projesi ihalesini de kazanmış bulunuyoruz. Bu konuda edinmiş olduğumuz tecrübeyi sadece yurt içinde değil, yurt dışında da değerlendirmek üzere çalışmalarımıza hız vermiş bulunuyoruz. Özellikle Doğu Avrupa bölgesinde altyapı ve demiryolu projeleri yapmak üzere çalışmalarımız devam ediyor.

Önümüzdeki dönemde yeni girmeyi planladığımız bir pazar olarak, Sub-Sahara Afrika bölgesinde alt yapı ihalelerinde yer almaya çalışacağız. Burada hedefimiz 2018 yılında bir altyapı projesine başlamak olacaktır.



**İzzet Garih**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Turizm sektöründe sahibi ve işletmecisi olduğumuz Fethiye'deki Hillside Beach Club tesislerinde yakaladığımız başarıyı, tasarlamakta olduğumuz "Hillside Karpaz" Kıbrıs Otel ve Tatil Köyü yatırımı ile geliştirerek devam ettirmeyi planlıyoruz. Karpaz bölgesinde inşaat ruhsatı alınmış olan, yaklaşık 450 dönüm arazide yer alacak Kıbrıs tatil köyümüzün inşaat çalışmaları başlamış bulunmaktadır. Bu yatırımın ilk fazının tutarının yaklaşık 110 milyon ABD doları olacağı öngörülmektedir.

Önemli bir referandum sınavı geçiren ülkemizde önümüzdeki ayların toparlanma ve kalkınmada hedeflenen seviyelere çıkmak için bir fırsat dönemi olacağına inanıyoruz.

Döviz girdilerinin artmakta olacağı bu dönemde ekonomimizde canlılık ve hareket dolu bir süreç bizleri beklemektedir.

En derin Sevgi ve Saygılarımla,

# Astana Kazakistan Taldykol Arıtma Projesi'nin İlk Üç Fazı, Sözleşme Süresinden Önce Tamamlandı

**K**azakistan'ın başkenti Astana'da, Taldykol arıtma tesislerinin modernize edilmesi, kapasitesinin artırılması, kimyasal arıtma sistemi kurularak, UNESCO standartlarında arıtma yapan tesisler haline getirilmesi kapsamında Astana Valiliği'ne karşı taahhüt edilen 3 ayrı proje, sözleşme süresinden önce tamamlanarak, işverene teslim edilmiştir.

- Sözleşmeye göre 29 ay sürede yapımı öngörülen Faz 1 Projesi, 7 ayda,
- 19 ay sürede yapımı öngörülen Faz 2 Projesi, 11 ayda,
- 36 ay sürede yapımı öngörülen Faz 4 Projesi 24 ayda tamamlanarak, Astana Valiliği'ne teslim edilmiştir.

Faz 1 projesi kapsamında, 11 km basınçlı 1.200 mm çapında HDPE boru hattının inşaatı, bakım atölyeleri, yardımcı tesisler, güvenlik binaları, işletme ve bakım ekipmanlarının temini gerçekleştirilmiştir.

Faz 2 projesi kapsamında, 65.000 m<sup>2</sup>'lik havalandırma tankları ve ultraviyole tesisinin rehabilitasyonu, paket laboratuvar ünitesi kurulumu, havalandırma binası kompresörlerinin temini ve montajı, 2 adet birincil çökeltme pompa binasının rehabilitasyonu, tesis içi asfalt ve çevre düzenleme işleri gerçekleştirilmiştir.

Faz 4 projesi kapsamında ise, 254 bin m<sup>3</sup>/gün kapasiteli kimyasal arıtma binası ve yardımcı ünitelerinin inşaatı gerçekleştirilmiş, arıtma tesisinde arıtılan su, yaşam alanlarının bulunduğu Astana şehrinin ortasından geçen Esil Nehri'ne verilmiştir. Kimyasal arıtmanın da devreye alınmasıyla, mevcut atık su arıtma tesisi UNESCO standartlarında arıtma yapan bir tesis haline gelmiştir.



## Taldykol Arıtma Projesi'nde 3. Fazın Göl Derinleştirme ve Rekültivasyon Toprak İşleri Tüm Hızıyla Devam Ediyor

Ekolojik bir proje olan ve Astana şehri için büyük öneme sahip olan Taldykol Gölü temizleme ve derinleştirme projesi, 2017 sonu itibarıyla tamamlanıyor.

Proje tamamlandığında göl çevresinde bulunan bataklık alanlar tamamen kurutulacak ve hâlihazırda bulunan sazlık, sivrisinek ve kötü kokudan arındırılarak bölge yaşam bölgesi haline getirilecektir.

Astana şehrinin atıksu arıtma tesisinin kirlettiği toplam hacmi 65 milyon m<sup>3</sup> olan Taldykol Gölü'nün, su altı kazı ekipmanları ve geotekstil tüpler yardımıyla göl tabanındaki yaklaşık olarak 5,6 milyon m<sup>3</sup> balçığın temizlenme işi başarıyla tamamlanmıştır. Göl temizlendikten sonra, 750 bin m<sup>3</sup> derinleştirme, 4,3 milyon m<sup>3</sup> toprak dolgusu yapılmış ve 740 bin m<sup>2</sup> arazinin tesviyesi gerçekleştirilmiştir.





Çamur çekme işi 8.500 m<sup>3</sup>/saat kapasiteli 5 adet tarak gemisiyle gerçekleştirilmiş, çekilen çamur geotekstil torbalarında depolanarak çamur çekim ve süzme işleri tamamlanmıştır. Tesisin Eylül 2017 sonu itibarıyla tamamlanması planlanmaktadır.

#### **Taldykol Arıtma Projesinde 5. Faz Devreye Alma İşleri Tüm Hızıyla Devam Ediyor**

Astana şehri mevcut arıtma tesisinin 136.000 m<sup>3</sup>/gün olan kapasitesi, yeni inşa edilen 118.000 m<sup>3</sup>/gün kapasiteli atık su arıtma tesisinin devreye alınması ile birlikte, toplam arıtma kapasitesi 254.000 m<sup>3</sup>/gün'e çıkarılmıştır. Proje kapsamında; 1 adet kum tutucu bina, 8 adet birincil çökeltme tankı, 12 adet ikincil çökeltme tankı, 1 adet havalandırma tankı, 2 adet çökertme tankı, 1 adet

çamur arıtma binası, 1 adet kompresör binası, 1 adet bunker binası, 9 adet tesis içinde kurutma havuzu, 2 adet Taldykol Gölü mevkiinde depo sahası, katı çökelek pompa binaları, muhtelif pompa istasyonları, tesis içi borulama işleri, tesis dışında 9 km uzunluğunda 1200 mm'lik HDPE ve 4,6 km uzunluğunda 1400'lük çelik boru döşeme işleri yapılmıştır.

16 Mart 2017 tarihinde arıtma tesisine temiz su verilmiş, temiz su testinin başarı ile tamamlanmasını müteakip, 11 Nisan 2017 tarihinde atık suyun sisteme verilmesi ile birlikte tesiste devreye alma işlerine başlanmıştır. Çevre düzenleme ve asfalt işlerini müteakip, Temmuz 2017 Astana Şehri Günü kutlamalarında projenin resmi açılışı planlanmaktadır.



## Kabataş - Mahmutbey Metrosu İstasyonlarında Mimari İşler Başladı

**Kaba inşaatı teslim alınan 4 adet istasyonda mimari işlere başlandı.**

**i**stanbul'da, Kabataş'tan başlayıp Beşiktaş, Yıldız ve Mecidiyeköy'den geçerek Mahmutbey'e kadar uzanan 22,5 km'lik metro hattının tünelleri açma işleri yakaladığı ivmeyle devam ediyor. Fulya'dan başlayıp, Kabataş'a kadar gidecek olan 1. TBM ile Yıldız İstasyonu geçildi. Kabataş'tan başlayıp Fulya istikametine devam edecek olan 2. TBM ise Kabataş'ta kurulum için hazırlanıyor. Kazı çalışmaları bu TBM ile yılın 2. yarısında başlayacak.

Konvansiyonel tüneller açma yöntemi (NATM) ile yapılan, Mecidiyeköy - Fulya arasındaki tüneller iki uçtan gelerek birbirleri ile bağlandı, ayrıca Mecidiyeköy'den Fulya istasyonu istikametine doğru tünellerde nihai beton kaplama işlerine başlandı.

Mecidiyeköy - Mahmutbey arasında bulunan, Veysel Karani, Çırçır, Karadeniz ve Kazım Karabekir istasyonlarında ise mimari inceleme faaliyetlerine başlandı. Bu istasyonlarda mimari inceleme kapsamında; tuğla duvar, sıva, platform betonarme işleri tamamlandıktan sonra, elektromekanik işlerin yapımına başlanması planlanıyor.



## Ankara, Metrolarına Kavuştu

**U**laştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Altyapı Yatırımları Genel Müdürlüğü ile Alsim Alarko arasında 15 Mart 2016 tarihinde imzalanan sözleşme ile yapımına başlanan 9,25 km uzunluğundaki Keçiören-AKM (Atatürk Kültür Merkezi) hattında bulunan 9 istasyonda elektromekanik işler tamamlanarak Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Başbakan Binali Yıldırım'ın da katılımı ile 5 Ocak 2017 tarihinde işletmeye açıldı. Aynı sözleşme kapsamında Macunköy Depo sahasındaki ilave hatların altyapı, üst yapı, elektromekanik ve sinyalizasyon işlerinin yapımı ile Ankarayı işletmesine ilave edilen Aşti Söğütözü kesimindeki elektromekanik ve sinyalizasyon işlerinin yapımı ise devam ediyor.



## Alsim Alarko Türkiye Şampiyonu

11 Mart 2017 tarihinde Tozkoparan Spor Salonu'nda Türkiye Masa Tenisi Federasyonu İstanbul Masa Tenisi İl Temsilciliği tarafından düzenlenen Kuruluşlararası Masa Tenisi İstanbul İl Birinciliği'nde İstanbul Şampiyonu olan Alsim Alarko Masa Tenisi takımımız 5-7 Mayıs 2017 tarihlerinde Girne / KKTC'de yapılacak olan Türkiye Şampiyonası'na katılım hakkı kazanmıştı. Girne / KKTC Eşref Apakan Spor Salonu'nda yapılan Kuruluşlararası Masa Tenisi Türkiye Şampiyonası sonucunda Alper Kaptanoğlu (Genel Koordinatör Yrd.), Murat Eriş (Hillside Karpaz Club Proje Müdür Yrd.), Mesud Farahmand (Hillside Karpaz Club Lojistik Şefi) ve İrfan Tavukçuoğlu'ndan (Misafir oyuncu) oluşan kadrosu ile Alsim Alarko Kuruluşlararası Türkiye Şampiyonu oldu.



## Kaynarca - Pendik - Tuzla Metro Projesi

**Kaynarca - Pendik - Tuzla Metrosu inşaat ve elektromekanik sistemler temin, montaj ve işletmeye alma işlerini, Alarko - Cengiz İnşaat İş Ortaklığı üstlendi.**

1.618.539.400 TL tutarındaki proje, 12 kilometrelik metro hattı inşaatı ile 8 adet istasyonun anahtar teslimi yapımını içermektedir. Projenin yapım süresi 1.020 gündür.

Tünel inşaatında 6 adet TBM (Tünel açma makinesi) kullanılması planlanan Kaynarca - Pendik - Tuzla Metro Projesi;

- Kaynarca (Tavşantepe) - Çamçeşme - Tuzla Hattı,
- Pendik Merkez - Kaynarca hattı olmak üzere, iki ayrı güzergahtan oluşmaktadır.

28 Nisan 2017 tarihinde yer teslimi yapılan ve mobilizasyon faaliyetlerine başlanan projenin 7,9 kilometre uzunluğundaki Kaynarca -Tuzla hattı; Kartal - Kaynarca Metro hattı kuyruk tüneli sonundan başlayarak, sırası ile Kaynarca Merkez, Çamçeşme, Kavakpınar, Esenyalı, Aydıntepe ve Tuzla Belediyesi İstasyonu kuyruk hatları bitiminde son bulmaktadır. Metronun diğer kolu, Pendik Merkez - Kaynarca Metro Hattı, yaklaşık 4,1 kilometre uzunluğunda olup, mevcut Marmaray ve hızlı tren istasyonları olarak işletilen Pendik Merkez İstasyonundan başlayarak Kaynarca Merkez İstasyonuna ulaşarak yapımı devam eden Sabiha Gökçen Havalimanı Raylı sistem bağlantısına ait Hastane İstasyonu öncesinde hatta entegre olacaktır. Projede Yapı Bilgi Modellemesi (BIM) teknolojisi kullanılacak olup, metro hattı istasyonları 5 boyutlu tasarım ile projelendirilerek plan, kesit, perspektif ve diğer tüm gerekli bilgiler sayısal veri tabanında depolanacaktır. Böylelikle 3 boyutlu model üzerinden metraj, hakediş, planlama ve maliyet bilgileri takip edilecektir.

Proje kapsamında yapılacak işler:

- TBM veya NATM tekniği ile tünel inşaat işlerinin yapımı,
- Kaynarca Tuzla Hattı'nda 6 adet, Pendik Merkez-Kaynarca Hattı'nda ise 2 adet olmak üzere toplam 8 adet istasyonun; inşaat işleri, mimari ince işleri, giriş-çıkış yapılarının yapılması,



- Demiryolu işleri, enerji temini ve dağıtımı, cer gücü, aydınlatma, sinyalizasyon, kontrol ve haberleşme (SCADA, iletim, telefon, telsiz, anons, kapalı devre televizyon, saat, erişim kontrol, yolcu bilgilendirme ve yolcu geçiş ve ücret toplama sistemleri) sistemlerinin yapımı, araç üstü ekipmanlar temini,
- Çevresel kontrol sistemleri (havalandırma ve iklimlendirme), yangın alarm, yangından korunma ve yangın söndürme sistemlerinin tesisi,
- Peron ayırıcı kaplar, içme suyu, pis su ve drenaj sistemleri, yürüyen merdiven, yürüyen bant ve asansörler, demiryolu işleri ve bunlarla ilgili tasarım hizmetlerinin yapım, temin, montaj, test etme ve işletmeye alma işleri,
- Tüm sistemler ile ilgili 24 ay süreli işletme ve bakım eğitimi, işletme gözetimi hizmeti verilmesi, işletme ve bakım el kitaplarının hazırlanması, 2 yıllık yedek parça ve sarf malzemeleri ile özel alet ve teçhizatların temini, iş başında ve yurt dışında eğitim verilmesidir.

## 2017 Yılında Fidanlık Projesi Eğitimleri Devam Ediyor

**F**idanlık Projesinin 2014 grubu ile 19-22 Şubat 2017 tarihleri arasında eğitimlere devam edildi. Management Centre Türkiye firmasından Sn. Ateş Ataseven'den "Hedef Haritalama" eğitiminin ardından İstanbul Kurumsal Gelişim firması ile "Proje Yönetimi" eğitimi kapsamında hazırladıkları ödevler üzerinden örnek vaka değerlendirmesi yaptılar. Ayrıca "Execution - İş Yaptırabilme Sanatı" kitabını okuyarak gelen fidanlar; başarı ve sonuç odaklı çalışmanın önemini kitap üzerinden tartışarak gelecekteki iş hayatlarında nasıl uyarlayabilecekleri konusunda fi-

kir alışverişleri yaptılar. Son gün Management Centre Türkiye firması eğitmenlerinden Volkan Mirzalı'dan "Etkileme ve İkna Becerileri" eğitimi ile 2017 yılındaki ilk eğitimleri tamamlandı. Fidanlık Projesinin 2016 grubu, eğitimlerinin ikinci yılında 13-16 Mart 2017 tarihleri arasında eğitime katıldılar. Katılımcılar Professional Minds firması eğitmenlerinden Hasan Aşlıcioğlu tarafından "İleri Düzey Excel Eğitimi" aldılar. Excel'in tüm kısayolları, raporlamaları hakkında bilgiler alarak birebir uygulama yaptılar. TMI firması eğitmenlerinden İpek Ateşalp tarafından "Zaman Yönetimi" eğitimi verildi. Eğitimde işlerinde

önceliklendirmeleri nasıl yapacaklarını, zamanı verimli kullanmayı öğrendiler. Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garip de toplantımıza katılarak, Holding'in "Fidanlık Projesi" ne bakışını paylaştı.



# Karabiga Enerji Santrali Projesi Tamamlanmak Üzere

**H**er biri 660 MW kapasiteli 2 üniteden oluşan toplam 1320 MW kurulu güçteki ithal kömüre dayalı Karabiga Enerji Santrali yapımında %80'in üzerinde ilerlemeye ulaşılmıştır.

İnşaat işleri ve santral bünyesindeki ekipmanların sahaya sevkiyatı tamamlanmıştır. Elektromekanik montaj işleri, soğutma suyu deniz ve kara kısmı borulaması tüm hızıyla devam etmektedir.



Çevreye tozuma etkisinin önlenmesi amacıyla 40 m yükseklikte yarı eliptik uzay çatı ile tamamı kapalı olarak öngörülen her biri 46 dönümlük (357 mx129 m) iki adet kömür stok sahasının uzay çatı çelik ve kaplama montajı da devam etmektedir. Tesisin işletmeye alınması için önemli ara terminlerden olan Ünite-1 ve Ünite-2 Kazan hidrotestleri başarıyla tamamlanmıştır. Yine bu bağlamda, santralin şalt tesisleri tamamlanmış, 380kV ulusal şebekeye bağlantısı yapılmış, ulusal şebeke ile ortak işletime girilmiş ve santrale 380 kV elektrik enerjisi alınmıştır. Trafolar marifetiyle santrale 6,3 kV ve 0,4 kV enerji beslemesi yapılmıştır.

Yakın dönemde santralin ilk ünitesinin doğalgaz ile ateşlenmesi hedefi doğrultusunda program dahilinde faaliyetlerin devam ettiği ilgili yardımcı sistemlerden su tasfiye tesisi, yardımcı kazan, basınçlı hava sistemi devreye alınmıştır. Devreye alınan yardımcı kazan buharıyla yardımcı buhar hatlarının temizliği tamamlanmıştır.

Kömür stok sahasındaki kömür stoklama ve alma makinasının birincisinin yüksüz testleri başarıyla tamamlanmıştır. Merkezi kumanda yapısındaki sinyal testlerine devam edilmektedir. Ünite-1'de türbin-jeneratör, türbin binasındaki ilgili diğer sistemlerin ve ana buhar hatları borulaması montajı hemen hemen tamamlanmıştır. Hâlihazırda şantiye mevcudu 2100'ü elektromekanik montaj ekibi olmak üzere toplam 3400 kişidir. 2017 yılı sonunda devreye alınması hedeflenen santralin yıllık üretimi 10 milyar kilowattsaat olacaktır.



## Alarko Holding Yönetim Kurulu Karabiga Şantiyesini Ziyaret Etti

**A**larko Holding Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih, Yönetim Kurulu Başkan Vekili Vedat Alaton, Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garih ve Mali Analiz, Sistem ve Yönlendirme Koordinatörü (CENAL Yönetim Kurulu Üyesi) Ümit Nuri Yıldız 16 Mayıs 2017 tarihinde şantiyeyi ziyaret ettiler. Önce sahayı inceleyen grup, daha sonra Şantiye Müdürü ve Şantiye Şefleriyle bir araya gelerek detaylı bilgi aldılar.





## MEDAŞ-TEDAŞ Koordinasyon Toplantısı Düzenlendi

**M**erem Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ) ile Türkiye Elektrik Dağıtım A.Ş. (TEDAŞ) arasında genel koordinasyon toplantısı gerçekleştirildi. MEDAŞ Genel Müdürlüğü Eğitim Salonu'nda gerçekleştirilen kahvaltılı toplantıda yatırımların gerçekleştirilmesi sürecinde koordinasyon içerisinde çalışılması gereken proje onayları, geçici kabullerin planlanması ve kamulaştırma gibi konular ele alındı. Toplantıya, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ve TEDAŞ Bölge Koordinatörü Tolga Erbil ile MEDAŞ-TEDAŞ yetkilileri katıldı. Koordinasyon toplantısında MEDAŞ yetkilileri; 2016-2020 uygulama döneminde yıllık 2,5 kat artırılan yatırım bütçesiyle doğru orantılı olarak proje sayısının da arttığını, bu yatırımların kısa sürede devreye alınabilmesi için TEDAŞ ile koordineli çalışmanın önemine yönelik açıklamalar yaptı. Konya, Karaman, Niğde, Kırşehir, Nevşehir ve Aksaray olmak üzere 6 ilde faaliyet gösteren MEDAŞ tarafından, özelleştirmeden sonra yapılan yatırımlar değerlendirilerek, elektrik dağıtım

hizmetini sağlamak üzere düzenli olarak her yıl bölge ihtiyaçları dikkate alınarak ciddi yatırımlar yapıldığı ifade edildi.



## Ereğli Belediye Başkanı'ndan MEDAŞ'a Plaket



**M**erem Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ) Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, MEDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, MEDAŞ Ereğli İşletme Sorumluları Şeyma Ayırt ve Burak Altun ile birlikte Ereğli Belediye Başkanı Özkan Özgüven'i makamında ziyaret etti. Başkan Özgüven'in makam odasında gerçekleşen ziyarette karşılıklı fikir alışverişinde bulunularak, Ereğli'de devam eden yatırımlar hakkında ayrıntılı bilgi verildi. İlçedeki enerji sorununa kalıcı çözümler bulmak amacıyla çalışmalarını büyük bir titizlikle sürdüren MEDAŞ yetkililerine teşekkür eden Başkan Özgüven, Ereğli Organize Sanayi Bölgesine yapılan yatırımlar başta olmak üzere; aydınlatma, alt yapı, trafo merkezleri yatırımları ve diğer çalışmalarından dolayı Uçmazbaş'a plaket hediye etti.

## MEDAŞ Şirket İçi Eğitimlerini Sürdürüyor

**M**erem Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ), hizmet kalitesini artırmak amacıyla eğitime yoğunluk veriyor. MEDAŞ, bu amaçla hayata geçirdiği Meram Akademi'de, 2016 yılı boyunca yüzlerce çalışanına farklı içeriklerde eğitim verdi. İş sağlığı ve güvenliği başta olmak üzere kişisel gelişim ve mesleki yeterlilik eğitimleriyle çalışanların bilgi seviyelerinin artırılması amaçlandı. Eğitim çalışmaları hakkında bilgi veren MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, çeşitli eğitim programları ile şirket çalışanlarının sürekli desteklendiğini ifade etti. Elektrik dağıtım hizmetinin özelliği gereği vatandaşlarla sürekli iletişim içinde olduklarını söyleyen Uçmazbaş; "İş güvenliği eğitimleri olmazsa olmazımızdır. Mesleki yeterlilik anlamında da işimizi daha iyi yapabilmek için çalışanlarımızı sürekli eğitime tabi tutuyoruz. Ancak en az bun-

lar kadar kişisel gelişim eğitimlerine de önem veriyoruz. Zira, 1,8 milyon müşteriye hizmet veren bir şirket olarak müşteri memnuniyetinin, hizmet kalitesini artırarak sağlanacağına inanıyoruz." dedi.

### Her Alanda Eğitim İçin Meram Akademi'yi Kurduk

Eğitim çalışmalarına ciddi zaman ve bütçe ayırdıklarının altını çizen Uçmazbaş, "Meram Akademi" adı altında online hizmet veren bir eğitim birimi kurduklarının, böylece eğitim faaliyetlerine hız verdiklerinin altını çizdi. Uçmazbaş "Meram Akademi'yi yaklaşık iki yıl önce kurduk. Tabii bu birimi kurmaktan çok daha önemlisi etkin ve yoğun olarak kullanmaktı. Toplam altı ilde çalışan arkadaşlarımıza zaman tasarrufu sağlayarak eğitim verebilmek için konuya çok önem verdik.



Bunun sonucunda, geldiğimiz noktaya baktığımızda Meram Akademi'nin iki yıllık süreçte sürekli olarak geliştiğini görüyoruz. Bunun sayesinde de, 2016 yılında 90 farklı konuda toplam 126.368 saat eğitim verdik. Amacımız, 2017 yılında bunu daha da geliştirmektir." dedi.

## MEDAŞ Yatırımlarına Hız Kesmeden Devam Ediyor

**M**eram Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ), yatırımlarıyla ilgili bilgi vermek amacıyla basın toplantısı düzenledi. Birçok basın mensubunun kahvaltıda bir araya geldiği programa, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, Genel Müdür Yardımcıları Eyüp Erduran ve Mustafa Başer katıldı. Yatırım planları hakkında yapılan açıklamada; Konya, Karaman, Niğde, Kırşehir, Nevşehir ve Aksaray olmak üzere 6 il, 65 ilçe, 334 belde, 1379 köy ve 512 yaylada 80 bin metrekare alanı kapsayan geniş bir alanda elektrik dağıtım hizmeti verildiği ve 2016 yılı içerisinde küçük ek tesisler de olmak üzere 6.000'e yakın noktada yatırım yapıldığı bilgisi verildi.

2016-2020 yılları arasında 1,3 milyar TL yatırım yapmayı planladıklarını belirten MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, "2016 yılında yapılan yatırım tutarı 268 milyon liradır. Bu yatırımlar sonucunda, 80.064,69 km dağıtım hattına ve 48.590 adet trafoya ulaştık. Ayrıca 34.613 müşterimiz için de sayaç temininde bulunduk." dedi.



Genel Müdür Uçmazbaş, 2016 yılında iyileştirme ve genişleme yatırımları yanında aydınlatma yatırımlarına da öncelik verildiğini söyledi.

### Planlı Kesintinin Sebebi Yatırımdır

Yapılan açıklamada ayrıca planlı kesintilerle ilgili bilgilendirmede bulunan Uçmazbaş, şunları ifade etti:

"Planlı kesintiler, yapılan yatırımlardan kaynaklanmaktadır. Arızadan kaynaklı, kontrol dışı kesinti değildir. Bu iki konuyu birbirine karıştırmamak gerekir. Bahsettiğimiz yatırımların ve

bakımların yapılabilmesi için enerjinin önceden bilgi verilerek kesilmesi gerekiyor. Bu yatırımları ve bakımları yapmadığımız takdirde eksiklikler arıza olarak bizim karşımıza çıkacaktır. Bu nedenle vatandaşlardan bu konuda hoşgörü bekliyoruz."

Uçmazbaş konuşmasında, Scada sistemine yapılan yatırımlara da değinerek, mevcut Scada sisteminin genişletilmesi sonucunda daha fazla noktada enerji kesintilerinden anında haber alınacağını ve uzaktan müdahale ederek arızayı gidereceklerini söyledi.

## MEDAŞ Müteahhitler Birliği ile Bir Araya Geldi

**M**eram Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ) ve Konya Müteahhitler Birliği (KOMÜT), Komüt Binasında gerçekleşen kahvaltıda bir araya geldi. Toplantıya MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, Genel Müdür Yardımcıları Eyüp Erduran, Muhammet Metlek, Mustafa Başer, Birim Müdürleri ile Konya Müteahhitler Birliği Başkanı Ekrem Demirci ve çok sayıda birlik üyesi katıldı. Toplantıda birlik üyeleri ile MEDAŞ arasında fikir alışverişi yapılarak, müteahhitlerin sorunları görüldü. MEDAŞ, ayrıca yeni yılda yapacağı yatırımları dile getirerek kısa bilgi verdi. Birlik üyeleri yeni yatırımlarla ilgili taleplerini dile getirirken MEDAŞ yetkilileri tarafından gerekli açıklamalar yapıldı. KOMÜT Başkanı Ekrem Demirci; yapılan toplantının faydalı olduğunu belirterek, ziyaretlerinden dolayı MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş'a teşekkür etti.



## MEDAŞ'ın İlçe Ziyaretleri



**M**EDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ve Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, Hadim Belediye Başkanı Ahmet Hadimoğlu, Taşkent Belediye Başkanı Osman Arı, Bozkır Kaymakamı Emre Öztürk, Hadim Kaymakamı Neslihan Kısa, Taşkent Kaymakamı Halid Yıldız ve Sarıveliler Belediye Başkanı Hayri Samur'u makamlarında ziyaret ettiler. MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, İlçe Kaymakamları ve Belediye Başkanlarıyla yapılan görüşmelerde, öncelikle 2016 yılında yapılan yatırımlar hakkında bilgi verdi. Uçmazbaş, "Bu tür ziyaretlerle MEDAŞ'la ilgili varsa şikayetleri ve talepleri yerinde dinliyoruz. Böylece daha iyi hizmet verilmesi anlamında daha etkin olacağımızı inanıyoruz." dedi. Ayrıca, görüşmelerde; belediye başkanları ve kaymakamlara yoğun kar yağışı nedeniyle yaşanan sıkıntılarda MEDAŞ'a verdikleri desteklerden dolayı teşekkür edildi.

## Işık Üniversitesi İnşaat Kulübü Semineri

**A**larko Şirketler Topluluğu Enerji Grubu Koordinatörü Önder Kazazoğlu, Işık Üniversitesi İnşaat Kulübü'nün 29 Mart 2017'de düzenlediği "Üniversite Sonrası Hayat" seminerinde öğrencilerle bir araya geldi.

Profesyonel hayatta başarılı olmak için iyi bir eğitimin yanı sıra, kişinin kendini tanıması ve geliştirilmesi gerektiğini söyleyen Kazazoğlu, hızla değişen dünyada sorgulayan, araştıran, bilgiyi geliştiren ve paylaşan, öz güveni yüksek birey

olmanın kariyer gelişimi için önemini altını çizdi. Soru-cevap bölümünün de yer aldığı seminer, katılımcılar tarafından yoğun ilgi gördü.



## MEDAŞ Personelinden Ağaçlandırmaya Destek

**M**erem Elektrik Dağıtım A.Ş. personeli sosyal sorumluluk projesi kapsamında 500 fidan dikti. Merkez Meram ilçesine bağlı Boyalı erozyon kontrol ve ağaçlandırma sahasında gerçekleştirilen etkinliğe, MEDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, Orman Bölge Müdürlüğü İşletme Müdür Yardımcısı Mustafa Uygun ve MEDAŞ personeli katıldı. MEDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, her insanın doğumundan ölümüne kadar hayatının her anında ağaca ihtiyaç duyduğunu söyledi. Erduran, "MEDAŞ olarak sosyal sorumluluk projesi kapsamında tüm çalışanlarımız adına birer fidan dikmek için buradayız. Emegi geçen herkese teşekkür ediyorum, hayırlı olsun" dedi. Orman Bölge Müdürlüğü İşletme Müdür Yardımcısı Mustafa Uygun ise, "MEDAŞ Genel Müdürlüğü'nün hatıra ormanları çerçevesinde ağaçlandırma çalışmalarına destek vermek için buradayız. MEDAŞ, adına 500 adet fidan bedeli yatırılarak hatıra ormanlarına ağaçlandırma çalışmalarına destek vermektedir" ifadelerini kullandı. Etkinlik sonunda, Mustafa Uygun, Eyüp Erduran'a ağaçlandırmaya katkılarından dolayı sertifika takdim etti.



## Müşteri Memnuniyetinde En İyi Dağıtım Şirketi Seçildi

**E**nerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı elektrik dağıtım şirketi müşterilerinin genel memnuniyet oranlarını araştırdı. Araştırma sonuçları, gerçekleştirilen ELDER 10. Sektör Toplantısında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Berat Albayrak tarafından açıklandı.

Ülke genelinde 2016 Mart- 2017 Mart tarihleri arasında 21 dağıtım bölgesinde toplam 22 bin 606 denekle yapılan çalışmada genel memnuniyet, elektrik arızası olduğunda anında müdahale edilip edilmediği, sorunların kısa sürede çözülüp çözülmediği, voltaj düşüklükleri, özelleştirmeden memnuniyet gibi konular araştırılmış ayrıca son altı ayda elektrik dağıtım şirketlerine işi düşenler arasında işlem kolaylığı, ulaşılabilirlik, personelin davranışı gibi konular da araştırma kapsamında değerlendirmeye alındı. MEDAŞ, 21 dağıtım şirketi arasında, müşteri memnuniyetini sağlama bakımından en iyi dağıtım şirketi oldu.

Genel müdürlüğü Konya'da bulunan MEDAŞ, Konya, Karaman, Aksaray, Kırşehir, Niğde ve Nevşehir illerinde elektrik dağıtım hizmeti veriyor.

## MEDAŞ'a Bir Plaket de Kırşehir'den Geldi

**K**ırşehir Belediyesi, yaptığı hizmetlerden dolayı Meram Elektrik Dağıtım A.Ş.'ye plaket verdi. Kırşehir Belediyesi'nde düzenlenen törene MEDAŞ adına Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, Yenilenebilir Enerji ve Tesis Kabul Müdürü İlçay Yüksel ve Kırşehir İşletme Sorumlusu Mustafa Çağrı Baysal katıldı. Tören öncesi kısa bir toplantı düzenlenirken, MEDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Erduran, hizmet kalitesini arttırmak için sürekli çalıştıklarını belirtti. Toplantıda MEDAŞ'ın Kırşehir'de yaptığı ve yapılması planlanan çalışmaları üzerinde görüşülüp, fikir alışverişi yapıldı. Toplantı sonunda Kırşehir Belediye Başkanı Yaşar Bahçeçi, Kırşehir'e yapılan hizmetlerden dolayı Erduran'a plaket takdim etti.



## Vali Canbolat'tan MEDAŞ'a Ziyaret



**K**onya Valisi Yakup Canbolat Meram Elektrik Dağıtım A.Ş.'yi (MEDAŞ) ziyaret etti. MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş tarafından karşılanan Konya Valisi Yakup Canbolat'a Seydişehir ve Beyşehir tarafında yapılan çalışmalar ve 2016 yılı içerisinde yapılan faaliyetler hakkında bilgi verildi. Vali Canbolat'a, Konya'nın yanı sıra; Karaman, Kırşehir, Niğde, Aksaray ve Nevşehir illerinde hizmet veren MEDAŞ'ın hizmet kalitesini arttırmak için yaptığı çalışmalar da anlatıldı.

## Mühendisler Arasında Bilgi Yarışması Düzenlendi

**M**EDAŞ mühendisleri arasında yapılan bilgi yarışması sonuçlandı. Meram Akademi eğitim platformu üzerinden online olarak gerçekleşen yarışmaya onlarca kişi katıldı. Çok sayıda katılımcı arasından Yapım-1 Başmühendisi Mevlüt Akbulut birinci, Tesis kontrol ve Kabul Mühendisi Emre Emniyet ikinci, Niğde-2 İşletme Sorumlusu Mehmet Bıyıklı ise üçüncü oldu. Kazananlara hediyeleri düzenlenen törenle verildi.



## MEDAŞ Mühendis Eğitim Programında İlk Mezunlarını Veriyor

**M**eram Elektrik Dağıtım A.Ş ve Türkiye İş Kurumu (İŞKUR)'un ortak yürüttüğü Mühendis Yetiştirme Programı tamamlandı. Tamamlanan program için MEDAŞ Genel Müdürlüğü'nde tören düzenlendi. Törene Konya Çalışma ve İş Kurumu İl Müdürü Emrah Keleş, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, MEDAŞ Genel Müdür Yardımcıları ve mühendisler katıldı. Düzenlenen törende, programa katılan mühendisler sertifikaları verildi. MEDAŞ, yeni mezun mühendisler tecrübe kazandırmak amacıyla İŞKUR ortaklığıyla geliştirdiği programda ilk mezunlarını verirken, program katılan ve başarılı olan mühendisler de iş imkânı



sunacak. MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ise, "Öncelikle bu programı uygulamaya koyan İŞKUR'a işbirliği için teşekkür ediyorum. İŞKUR sayesinde gündeme gelen bu program ile yeni mezun öğrencilere, Şirketimizde iş imkânı vererek tecrübe kazanmalarını sağladık. Böylece, genç arkadaşlarımız, üniversitede kazandıkları

teorik bilgilerini pratiğe dönüştürme imkânı buldular. Biz de bu program ile yeni işe başlayacak mühendislerin oryantasyonunu sağlarken, aynı zamanda işe başlamadan önce tanıma fırsatı elde etmiş olduk. Programa katılan tüm mühendisler yeni iş hayatlarında başarılar diliyorum." dedi.

# Meram Elektrik Perakende Satış A.Ş (MEPAŞ), Online İşlem Merkezini Hizmete Açtı

**M**eram Elektrik Perakende Satış A.Ş. (MEPAŞ), web sitesi üzerinden Online İşlem Merkezi'ni (OİM) hizmete açtı. Bu hizmet sayesinde MEPAŞ müşterileri online olarak hem üye girişi ile hem de üye girişi yapmadan birçok işlemi gerçekleştirebilecekler. MEPAŞ, müşterilerinin hayatlarını kolaylaştıran yeni bir platforma imza attı. MEPAŞ müşterileri için 'Online İşlem Merkezi' ile bilgisayar başından tüm işlemlere hızla ulaşmak mümkün. Online İşlem Merkezi aynı zamanda mobil platformda da kullanılabilir.

MEPAŞ Müşterileri, [www.mepasenerji.com](http://www.mepasenerji.com) adresinden ulaşabilecekleri Online İşlem Merkezi aracılığıyla, MEPAŞ işletmelerine gitmeden birçok işlemi kendileri yapabilecek.

## Tek Şifreyle Ulaşım Kolaylığı

MEPAŞ müşterileri daha önce birçok işlem için işletmelere giderken, artık sanal ortamda tek şifreyle tüm işlemlerini gerçekleştirebilecekler.

**OİM üzerinden;** borç sorgulama ve Axxess, Bonus, Card Finans, Maximum, Paraf ve World kart ile elektrik faturalarını 2-9 taksit arasında taksitlendirerek ödeme, son 1 yılın fatura detayını raporlama, (kendi tesisatları için) abonelik başvurusu, (mesken ve gerçek kişi ticarethane abone grubundaki tesisatlar için), serbest tüketici başvurusu, (limiti geçen tesisat için), abonelik iptal talebi ile güvence bedeli iade talebinde bulunma, fatura itirazı, tarife değişikliği, bilgi güncelleme gibi işlemler gerçekleştirilebilecektir. Sistem aynı zamanda MEPAŞ abonelerinin Online İşlem Merkezi üzerinden yaptıkları işlemlerinin (ödeme ve

başvurular) güncel durumlarını sorgulama ve ödemelerini doğrulamalarına da olanak sağlıyor.



# Muhtarlardan MEDAŞ'a Teşekkür Plaketi

**K**onya Karatay ve Tüm İlçeleri Muhtarlar Derneği, yaptığı hizmetlerden dolayı Meram Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ) Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ve MEDAŞ işletme sorumlularına teşekkür plaketi verdi. Muhtarlar Derneği'nde düzenlenen programa, Konya'nın merkez Meram ilçe Kaymakamı Resul Çelik, merkez Karatay ilçe Kaymakamı Selim Parlar, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, MEDAŞ işletme sorumluları ve muhtarlar katıldı.

Programda konuşan Konya Karatay ve Tüm İlçeleri Muhtarlar Derneği Başkanı Suat Uzun, geçmiş dönemlerde MEDAŞ'la birtakım sıkıntıları olduğunu belirterek, "Artık MEDAŞ'la sıkıntılarımızın yüzde 90'ı çözülmüş durumdadır. Eskiden biz bildirdiğimizde 1-2 ay gibi bir süre boyunca sokak lambası değiştiremediğimiz günleri çok iyi hatırlıyorum. Eski muhtar arkadaşlarımız da bunları biliyorlar. Ama şimdi; bizzat Sn. Uçmazbaş'ın talimatıyla, tüm muhtar arkadaşlarımız telefon açtığı anda bozuk sokak lambaları ve diğer sorunlarımızı da çözebiliyoruz artık" dedi.



şekilde her türlü şikâyetlerinizi bize bildirebilirsiniz. En kısa zamanda çözüme kavuşturmak bizim temel görevimizdir. Muhtarlarımızın bu teşekkürü, bizi daha da motive etmiştir. Amacımız hizmet kalitemizi daha da artırmaktır." diye konuştu.

Konuşmaların ardından Konya Karatay ve Tüm İlçeleri Muhtarlar Derneği Başkanı Suat Uzun, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ve MEDAŞ işletme sorumlularına plaket takdim etti.

## Carrier Global'in Başkanlık Ödülü'nü Bu Yıl da Alarko Carrier Kazandı

**A**BD merkezli Carrier, markası altında faaliyet gösteren şirketlerin 2016 yılı satış performanslarını değerlendirerek başarılı organizasyonları ödüllendirdi. Değerlendirme sonucunda Alarko Carrier, 23 farklı ülke ve bölgeden 50'yi aşkın şirketi geride bırakarak, yıl boyunca gerçekleştirdiği prestijli ve stratejik satışlarla bir kez daha "Başkanlık Ödülü"ne layık görüldü.

Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, ödülü, İtalya'nın başkenti Roma'da gerçekleştirilen Uluslararası Distribütörler ve Ortaklıklar Toplantısı'nda, Carrier Uluslararası Operasyonlar Başkanı Ross Shuster'den aldı.

Toplantıda, Carrier'in uluslararası pazar stratejileri, yeni trendler ve gelecek planlamaları hakkında bilgiler verildi, ülke temsilcileri ise kendi pazarlarındaki yapılanmaları, hayata geçirdikleri projeleri ve hedeflerini paylaştı. Toplantı sonrası tüm katılımcılar, iklimlendirmesi Carrier tarafından sağlanan, Michelangelo'nun yaptığı fresklerle ünlü Sistine Şapeli'ni gezme fırsatı buldu.



## Alarko Carrier, Bir Kez Daha Sektörünün En Başarılı Markası Seçildi

**A**larko Carrier, bu yıl üçüncüsü gerçekleştirilen "The ONE Awards Bütünleşik Pazarlama Ödülleri" kapsamında, halk jürisi tarafından, iklimlendirme sektöründe yılın en başarılı markası seçildi. Marketing Türkiye dergisi ve Akademetre araştırma kuruluşunun, 40 sektördeki şirketlerin itibar ve marka performans ölçümü endeksini hazırladığı çalışmada; Alarko Carrier, bir kez daha "İklimlendirme Sektörü Yılın En Başarılı Markası" oldu. 5 Ocak'ta yapılan ödül törenine, şirketi temsilen Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hırant Kalataş ve Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü Hüdayi Öztürk katıldı. Törende, bu başarının paydaşları olan, markanın tanıtım ve iletişim çalışmalarına destek veren reklam, halkla ilişkiler ve dijital iletişim ajanslarının temsilcileri de hazır bulundu.

Konuyla ilgili bilgi veren Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Hırant Kalataş, "Alarko Carrier, Türkiye genelinde marka bilinirliği, yakından tanınma, güven duyulma, sosyal sorumluluk çalışmaları, iletişim ve reklam kampanyalarının beğenilmesi kriterleri üzerinden yapılan çalışmada, geçtiğimiz yıl da sektöründe liderliği elde etmişti. Tamamen halkın tercih ve görüşleri sonucunda, bir kez daha birinci seçilmemizin sevincini



yaşıyoruz. Türkiye genelinde yürütülen çalışmadan elde ettiğimiz sonuç, bizi daha da iyilerini tasarlamaya ve üretmeye teşvik ediyor. Alarko Carrier markasını liderliğe taşıyan halkımıza teşekkürlerimizi sunuyor, bu başarıda büyük payı bulunan Alarko Carrier mensuplarını ve paydaşlarımızı gönülden kutluyorum." dedi.

## Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı'na Niv Garih Atandı

**A**larko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 23 Mart 2017 tarihinde yapılan Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda Yönetim Kurulu üyeliğine seçilen Niv Garih, 24 Mart 2017 tarihinde yapılan Yönetim Kurulu toplantısında Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanlığı'na atandı.

1981 yılında doğan Niv Garih, 2006 yılında New York Üniversitesi Stern İşletme Okulu'nun Finans ve Uluslararası İşletme Bölümü'nden takdir derecesiyle mezun olmuştur. 2006 - 2008 yılları arasında New York eyaletinde JP Morgan'da yatırım bankacılığı ve varlık yönetimi bölümünde finansal analist olarak görev yapmıştır. Alarko Holding A.Ş. bünyesindeki görevine 2009 yılında İş Geliştirme Uzmanı olarak başlayan Niv Garih, müteakiben aynı departmanda Müdür Yardımcısı olarak görev yapmıştır. 2013 yılından bu yana Alarko Holding A.Ş. Yatırımcı İlişkilerinin başında bulunan Niv Garih İngilizce ve Fransızca bilmekte olup 2014 yılından bu yana Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu üyesidir.



## Alarko Carrier'ın Başarılı İhracat Performansı, İSİB Tarafından Ödüllendirildi

**A**larko Carrier, 2016 yılında gerçekleştirdiği başarılı ihracat faaliyetleriyle, İklimlendirme Sanayicileri İhracatçılar Birliği (İSİB) tarafından verilen "En Çok Ülkeye Klima Santrali İhracatı Yapan Firma" ve "En Çok Ülkeye İhracat Yapan Firma" dallarında bir kez daha ödüle layık görüldü. Ankara'da, çeşitli kurum ve kuruluşların yetkilileri ile sektör temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirilen ödül töreninde, Alarko Carrier, 2016 yılında en çok klima santrali ihracatı yapan firma kategorisinde 1'inci, en çok ülkeye ihracat yapan firma kategorisinde ise 3'üncü oldu.

Konuyla ilgili bilgi veren Alarko Carrier Genel Müdür Yardımcısı İsmet Gençer, iklimlendirme sektöründe 60 yılı aşkın tecrübeyle Carrier kalitesinde üretim yaptıklarını belirterek, "Türkiye dışındaki coğrafyalarda da en çok tercih edilen markalardan biriyiz. Farklı ihtiyaçlara cevap verebilecek nitelikteki zengin ürün yelpazemiz ve kaliteli hizmet anlayışımız, yurtdışındaki projeler için tercih edilmemizi sağlıyor. Portföyümüzde Kremlin Sarayı, Sistine Şapeli, Dubai Havaalanı gibi pek çok sembol proje yer alıyor. Türkiye'nin lider iklimlendirme üreticilerinden biri olarak ülke ekonomisine katkı sağlamanın gururunu yaşıyoruz. Yıllardır sürdürdüğümüz bu başarıda özveriyle emek veren ekibimize teşekkür ediyoruz." dedi.



## 2017 UTC CCS Uluslararası Ortaklar Buluşması

18 - 21 Mayıs tarihleri arasında Carrier'ı da bünyesinde bulunduran, United Technologies (UTC), 4 kıtada yer alan ortaklarını İtalya'da buluşturdu. Venedik'teki 3 günlük programa, aralarında Philippe Delpech, Başkan, Otis Elevator (Dünya Başkanı) ve Robert J. McDonough, Başkan, UTC Climate, Control & Security (Dünya Başkanı)'nın da olduğu UTC CCS'in üst yönetimi ile birlikte 23 farklı ülkeden UTC'nin ortak olduğu şirketlerin

sahipleri katılım gösterdi. UTC Climate Control & Security (CCS) şemsiyesi altında bulunan tüm şirketlerin arasında Alarko Carrier, Yönetim Kurulu Başkanı Niv Garih, Dalia Garih ve Tal Garih tarafından temsil edildi. Her iki yılda bir, UTC ortakları arasında sinerji oluşturmak ve ortaklık yapılarını güçlendirmek amacıyla düzenlenen organizasyonun bu yılki toplantısında, geçtiğimiz yıl hayatını kaybeden şirketimizin kurucusu

merhum İshak Alaton da saygıyla anıldı. Organizasyonda, UTC'nin üst yönetimi orta-vadeli stratejilerini ve ön görüşlerini kapsamlı bir şekilde sundu ve fikir alışverişinde bulundu. Bu kapsamda Alarko Carrier'in da uzun yıllara dayalı başarı hikayesi örnek olarak gösterildi. Bu başarıyı istikrarlı bir şekilde devam ettiren tüm Alarko Carrier çalışanlarımıza teşekkür ediyoruz.



Philippe Delpech, Niv ve Romina Garih ve Robert J. McDonough

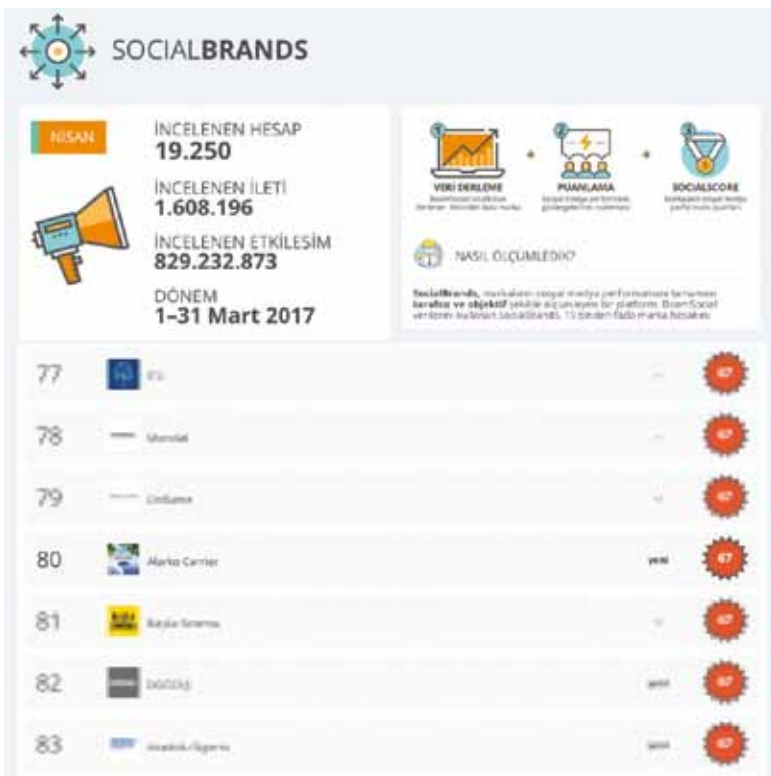


Philippe Delpech, Tal Garih ve Robert J. McDonough

## Alarko Carrier, “Social Brands Turkey Top 100” Listesinde

**A**larko Carrier, Türkiye sosyal medya ölçümleme platformu “Social Brands” tarafından, markaların sosyal medya performanslarının değerlendirilmesiyle belirlenen “Social Brands Turkey

Top 100” listesine girebilen, iklimlendirme sektöründeki ilk ve tek şirket oldu. Alarko Carrier, Facebook, Instagram, Twitter hesapları için oluşturduğu özgün ve etkili içerikler, eğlenceli yarışmalar ve özel günlerde hazırladığı anlamlı paylaşımlarla elde ettiği etkileşim ve takip oranları sayesinde, 19 binden fazla hesabı geride bırakarak listede yer almayı başardı.



Konuyla ilgili bilgi veren Alarko Carrier Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü Hüda Öztürk, sosyal medyanın şirketlerin iletişim çalışmalarındaki payının giderek arttığını belirtti. Öztürk, “Sosyal medyanın kitlelere erişim hızı ve gücü, markaların bu alana yönelmesinde etkili oluyor. Sistemin interaktif yapısı, hedeflediğimiz grupların görüş ve beklentilerini daha net görebilmemize imkân tanıyor. Üstelik yarattığımız etkiyi de ölçümleyebiliyoruz. Bu yüzden sosyal medyayı çok önemsiyor ve aktif kullanıyoruz. Sektörümüzde, Facebook'tan ilk canlı yayın, Instagram'da ilk kurumsal işletme sayfasının açılması gibi ilkleri biz hayata geçirdik. Yürüttüğümüz çalışmalarla elde ettiğimiz etkileşim, ilk 100 listesine girmemizi sağladı. Bu ve benzeri faaliyetlerimize hız kesmeden devam edeceğiz.” dedi.

Social Brands Top 100, markaların sosyal medya performansını doğru ölçümleyebilmek için, tüm performans göstergelerinin bir arada incelenmesi ve puanlanmasıyla hazırlanıyor. Değerlendirmede; sayfaların hayran sayısı, ileti kullanımı, iletilerin aldığı etkileşimin türü ve yoğunluğu, sektöründeki diğer markalara kıyasla bulunduğu konum etkili oluyor.



## Alarko Carrier, Teskon-Sodex Fuarı'nda

**i**klimalendirme sektörünün lider markalarından Alarko Carrier, sektörün önemli organizasyonlarından "Teskon-Sodex Isıtma, Soğutma, Havalandırma ve İklimlendirme Kongre ve Fuarı"ndaki buluşma noktası konsepti çerçevesinde kurmuş olduğu 24 m<sup>2</sup>'lik standıyla, ziyaretçilerin beğenisini kazandı.

Fuarın iklimlendirme sektörünün buluşma noktası olduğunu belirten Alarko Carrier Genel Müdür Yardımcısı İsmet Gencer, firmalar açısından bu tür etkinliklerde yer almanın önemli olduğunu ifade etti. Gencer, "Sektörün en geniş ürün yelpazesine sahip markalarından biri olarak, fuarlar ürün ve hizmetlerimizi en doğru biçimde anlattığımız, Ar-Ge çalışmalarımızın çıktılarını paylaştığımız, katılımcılardan gelen görüş ve önerileri dinlediğimiz ve soruları yanıtladığımız önemli buluşma noktaları. Prestijli standımızın yoğun ilgi görmesi, katılımcılardan tam not aldığımızın göstergesi oldu." dedi.



## Prestijli Projelerin İklimlendirme Tercihi: Toshiba

**i**stanbul'un Anadolu Yakası'nda inşaatı devam eden Pırlanta Göztepe konutları ve Marmara Üniversitesi Göztepe Yerleşkesi C-D Blok merkezi derslik binalarının tüm ısıtma-soğutma ihtiyacı, Toshiba VRF sistemleriyle karşılanıyor.

Anadolu Yakası'nın ilk kentsel dönüşüm alanı Fikirtepe'de gerçekleştirilen en büyük projelerden Pırlanta Göztepe konutları, 12 bin metrekare alanda, 20, 22 ve 24 katlı üç bloktan oluşuyor. 1+1, 2+1, 3+1, 4+1 ve 5+1 olarak tasarlanan toplam 446 dairenin iklimlendirmesinde, Toshiba SMMS-e Super Multi VRF sistemleri kullanılıyor. Kanallı tipte hazırlanan 31 adet dış üniteyle 540 adet kanallı iç ünite kullanılan proje, Alarko Carrier'in en büyük kapasiteli uygulamalarından biri olma özelliğini taşıyor.

Toshiba VRF (Değişken Soğutkan Akışlı) İklimlendirme Sistemleri, toplam alanı 39 bin m<sup>2</sup> olan Marmara Üniversitesi Göztepe Yerleşkesi C-D Blok merkezi derslik binalarının iklimlendirilmesinde de tercih ediliyor. 3 bod-



rum ve zemin kat ile 7 normal kat ve terastan oluşan yapılarda, 420 kişilik öğrenci yemekhanesi, teknik bölümler, 6 bilgisayar laboratuvarı ve arşiv odaları bulunuyor. Kanallı olarak tasarlanan iklimlendirme projesi kapsamında 91 adet dış ünite ve 445 adet iç ünite kullanıldı.

Toshiba SMMS-e VRF sistemlerinde, yeni yüksek verimli DC Twin Rotary kompresör ve vektör kontrollü inverter teknolojisinin mükemmel uyumu sayesinde, tüm kapasitelerde 7.00 üzeri ESEER (European Seasonal Energy Efficiency Ratio- Avrupa Mevsimlik Enerji Verimlilik Oranı) sağlanıyor. Bu etkileyici çalışma performansı, yıllık enerji tüketimi minimuma indirilebiliyor. VRF sistemlerinin yaratıcısı ve dünyadaki önemli üreticilerden Toshiba'nın geliştirdiği üstün teknoloji sistemler, sektörde en üst seviyedeki borulama mesafeleriyle, mühendis ve mimarlara tasarımda önemli esneklik sağlıyor. Sistemin eşdeğer uzunluğu 235 m, iç üniteler arası yükseklik farkı 40 m olarak seçilebiliyor. 40 m yükseklik farkıyla 11 katlı bir binanın tek bir sistemle iklimlendirilmesi mümkün oluyor. Böylece farklı katların iklimlendirilmesi için ayrı sistemlere ihtiyaç kalmıyor. Dış ve iç üniteler arasındaki yükseklik farkı 70 m'ye kadar çıkabiliyor ve bu sayede çok yüksek binalar için çözüm sağlanabiliyor.

VRF sistemlerinde, inverterli kompresörlerin hızı kontrol edilerek, soğutma-ısıtma sistemine gönderilen soğutkan miktarı, ihtiyaç duyulan kapasiteyi sağlayacak şekilde ayarlanıyor. Tümünü elektronik olarak kontrol edilen sistemde, hangi dış ünitelerin daha verimli kullanılacağı hesaplanıyor. Yük, dış üniteler arasında dağıtılıp, kompresörün dönme hızı belirleniyor, bunun sonucunda daha fazla ısı transferi sağlanıyor. Inverter teknolojisiyle aynı kapasite için gerekli elektrik gücünün geleneksel sistemlere göre çok daha düşük olması, VRF sistemlerinin yüksek verimliliğinin esasını oluşturuyor. Böylece çevreye daha az zarar veriliyor.

# Alarko Isı Payölçer, Yakıt Masrafı Tartışmasına Son Veriyor

**A**larko Carrier kalite ve güvencesiyle satışa sunulan ısı payölçer, merkezi sistemle ısıtılan konutlarda radyatörlere monte edilerek bireysel tüketim değerlerini kaydediyor. Bu sayede gider paylaşımı, dairelerin gerçek kullanım oranlarına göre yapılıyor. Cihazlar, tüketicilerin konfor parametrelerinden vazgeçmeden istediği kadar ısınıp tükettiği kadar ödemesine imkân sağlayarak, anlaşmazlıkların önüne geçiyor.

Ürünle ilgili bilgi veren Alarko Carrier ürün müdürü Aclan Karaman, "Bu sistemde cihazlar, monte edildikleri radyatörlerin ısı gücüne göre programlanıyor. İşletime alınan ısı payölçerler, tüketim değerlerini okuyucuya RF sistemi sayesinde iletiyor. Cihazlar, harici bir güç ünitesine veya elektrik şebekesine ihtiyaç duyulmadan, içerisinde bulunan uzun ömürlü bir pille çalışıyor. Cihazların üzerindeki LCD ekran, kullanıcıların tüketim değerlerini takip edebilmesini de sağlıyor." dedi.

## Isı Payölçerin Özellikleri

- Radyatörün harcadığı ısı enerjisini hesaplar ve entegre radyo modülü sayesinde tüketim bilgilerini aktarır.
- Oda ve radyatör sıcaklığını algılayan iki sensörü aracılığıyla, radyatörün tükettiği ısı miktarını hesaplar.
- Entegre manipülasyon sensörü sayesinde, cihaza yapılan müdahaleleri okuyucuya bildirir.
- 10 + 2 yıllık pil ömrüne sahiptir.
- Merkezi sistemle ısıtılan tüm binalar için uygundur.

## Performans Özellikleri

- Yazılım destekli manipülasyon ve demontaj algılama sistemine sahiptir.
- Okuma tarihindeki tüketim değeri, istenildiği zaman kontrol edilebilir.
- Isı payölçerlerin ürün kodlaması, tüketim göstergesi üzerinden optimum kontrol imkânı sunar.
- Verilerin otomatik olarak paylaşım sistemine aktarılmasıyla, yüksek veri kalitesi elde edilir.



# Toshiba'nın Multi Sistem Klimaları, Aynı Anda Birden Fazla Odayı Serinletiyor

**i**klimalendirme sektörünün lideri Alarko Carrier'in pazara sunduğu Toshiba multi sistem klimalar sayesinde, tek bir dış üniteyle, aynı anda evin farklı odalarında, isteğe uygun sıcaklık değerlerini sağlamak mümkün oluyor. A++ enerji sınıfında yer alan Toshiba klimalar, enerji tüketiminde tasarruf da sağlıyor.

Yaz aylarında meydana gelen sıcaklık artışının, birden fazla odada klima ihtiyacını beraberinde getirdiğini belirten Alarko Carrier bireysel ve ticari klimalar ürün yöneticisi Dilara Çayır, "Eskiden lüks olarak görülen klima, günümüzde artık olmazsa olmaz bir ihtiyaca dönüştü. Tüketiciler tek bir odada değil, aynı anda evin birkaç bölümünde birden klima kullanmak istiyor. Biz de, Toshiba multi sistemlerle, birden fazla odada iklimlendirme talebini karşılayacak mükemmel çözümü sunuyoruz. Bu sistemlerdeki tek bir dış ünite, 2, 3, 4 hatta 5 iç üniteyi aynı anda çalıştırabiliyor. Böylece tüketicilerin hem maliyetten hem de alandan tasarruf etmeleri mümkün oluyor." dedi.

Toshiba multi sistem klimaların hafif ve kompakt yapıya sahip dış ünitesi, diğer sistemlere oranla daha sessiz çalışıyor. Ürünlerdeki ileri teknoloji optimum performans sunarak, yaşam kalitesini iyileştiriyor. Farklı kapasitelerde tasarlanan dış üniteler, tüketicinin ihtiyacını hem ekonomik hem de konfordan ödün vermeden karşılamasını sağlıyor.



## Alarko Carrier'ın Gaziantep Yetkili Satıcısı, Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in Katılımıyla Açıldı

**B**aşbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek, Alarko Carrier'ın Gaziantep'te Carrier ve Toshiba Shop olarak hizmet verecek olan yetkili satıcısı, DNZ Enerji'nin 12 Nisan'da yapılan açılış törenine katıldı. DNZ Enerji Gaziantep'in artan doğalgaz kullanımına paralel olarak bölge halkını, Alarko Carrier'ın yüksek teknolojlü ürünleriyle buluşturmayı amaçlıyor. Türkiye genelinde yaygın ve güçlü bir satış ve servis ağına sahip Alarko Carrier, 250'ye yakın yetkili satıcısıyla, "yüzde yüz müşteri memnuniyeti hedefi" ile tüketicilere hizmet veriyor.



## Adana Çukurova Üniversitesi'nden Alarko Carrier'e Ziyaret

**A**larko Carrier ürünlerini tercih eden Adana Çukurova Üniversitesi'nde görevli kontrol mühendisleri, 6 Şubat 2017'de Gebze'deki fabrikayı ziyaret ederek üretim süreçlerini yerinde inceleme fırsatını buldu. Alarko Carrier Kalite Mühendisi Ece Yengül'ün ev sahipliği yaptığı gezide, fabrikadaki ACE kalite sistematığı anlatıldıktan sonra, klima santralleri, dalgıç pompalar, kazan, kombi ve rooftop üretim hatları gezildi. Fabrika gezisinin ardından Ankara Büro Satış Şefi Alper Özgür, Alarko Şirketler Topluluğu ve Alarko Carrier'ın geniş ürün yelpazesi hakkında bilgi verdi. Kalite Mühendisi Ece Yengül, Alarko Carrier'da hem konutlar hem de üniversite, sağlık kompleksi, havaalanı gibi büyük mekânlar için farklı çözümler sunduklarını belirterek, "Uzun yıllardır Alarko Carrier'ın iklimlendirme sistemlerini tercih eden Çukurova Üniversitesi, 2016 yılında Tömer Binası ile Teknokent Binası'nda, Toshiba VRF sistemlerini ve Wolf kazanlarını kullanmaya başladı. Ürünlerimizi tercih eden ekip-leri fabrikamızda ağırlamayı ve üretim süreçlerimiz hakkında bilgi vermeyi önemsiyoruz. Sürekli yatırım yaptığımız ve yenilediğimiz üretim hatlarımızla gurur duyuyoruz. Bu ziyarette, Aldens kazan ve klima santralü üretim hatları konuklarımızın yoğun ilgisini çekti." dedi.



## Alarko Carrier, Yeni Kombi Boyler ve Isıl Denge Tankını Satışa Sundu

**i**klmlendirme sektörünün öncü firması Alarko Carrier, yenilenebilir enerji kullanarak sıcak su üreten cihazlarla uyumlu, kombi boyler ve ısıl denge tankını pazara sundu. Bu ürünler, klasik yardımcı ünitelerin yenilenebilir enerjiyle sıcak su üreten cihazlar için yeterli olmadığı durumlarda ideal sıcak su konforu sunuyor.

Alarko Carrier kombi boyler, ısıtma tesisatından gelen suyun depolanmasını ve duşla musluklara gidecek sıcak kullanım suyunun üretimini tek bir cihazda gerçekleştirerek alandan tasarruf imkânı sağlıyor. En üst seviyede ısı yalıtımı yapan kombi boyler, kazan suyuyla kullanım suyunu birbirine karıştırmadan, ısılarını birbirine aktarıyor. İçinde serpantin bulunan boyler tipinde güneş enerjisi de sisteme katkıda bulunarak daha ekonomik bir ısıtma sağlıyor. Bağlantı serpantine yapılarak güneş enerjisi sisteminde dolaşan ve özel katkı maddeleri içeren suyla diğer ısıtma kaynaklarının suları birbirine karışmıyor. Kullanım suyuyla temas eden yüzeyleri emaye, diğer iç yüzeyleri siyah çelik sacdan üretilen serpantinli boylerin 500 litreyle 2000 litre arasında 9 farklı modeli bulunuyor. Isıtma tarafı 3 bar, sıcak su tarafı 10 bar'lık basınca dayanabiliyor.



Isıl denge tankı, birden fazla ısı kaynağının tesisatı besleyeceği durumlarda, sıcak suyun tek bir hacimde toplanmasını ve buradan dağıtılmasını sağlayan basınca dayanıklı bir su deposu işlevi görüyor. Isıl denge tankında depolanan sıcak su, ısıtma tesisatından gelen ani ısı ihtiyacına cevap veremeyen katı yakıtlı kazan ya da ısı pompasının yerine bu ihtiyacı kolayca giderebiliyor. Yüksek seviyede ısı yalıtımı yapılan tank, üzerinde bulunan çok sayıdaki giriş çıkışla projelendirme ve montaj kolaylığı sağlıyor.

## Alarko Carrier'in Çin'deki İş Ortağı OYRD, HVAC Toplantısının Ana Sponsoru Oldu

**A**larko Carrier'in Çin'deki iş ortağı Ouya Rongda HVAC Technology Beijing (OYRD), Çin'in Wuhan şehrinde gerçekleştirilen HVAC toplantısına sponsor oldu. Alarko Carrier tarafından Türkiye'de üretilen yüksek teknolojlü ürünlerin sergilendiği toplantıda, yoğuşma teknolojisi konusunda bir konferans gerçekleştirildi. Etkinliğe Wuhan'ın yanı sıra Hubei, Sichuan ve Anhui bölgelerinde iklimlendirme ürünlerinin satışını yapan firma temsilcileri de katıldı. Basın mensuplarının yoğun ilgi gösterdiği etkinliğin

konferans bölümünde, OYRD Genel Müdürü Lily Lu söz alarak, Alarko Carrier'in pazara sunduğu ve Çin pazarı için de bir ilk olan çift yoğuşma teknolojisinin kombilerde uygulanması konusunda kapsamlı bilgiler verdi. Özellikle yoğuşmalı kombilerin bir trend olarak ortaya çıktığına değinen Lily Lu, çift yoğuşmalı sistemin çalışma prensipleri, diğer kombilere kıyasla sağladığı avantajlar, verim değerleri, Alarko Carrier'in üretim teknolojileri ve kalite kontrol süreçleri hakkında bilgi aktardı.



## Alarko Carrier, Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi Sertifikası Aldı

**A**larko Carrier, yazılı, sözlü, görsel veya elektronik ortamdaki bilgilerin gizliliğinin, bütünlüğünün ve bu bilgilere erişimin korunması amacıyla TÜV AUSTRIA HELLAS danışmanlığında ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi (BGYS) projesini hayata geçirdi.

Proje kapsamında danışman firmanın koordinatörlüğünde oluşturulan bilgi güvenliği ekibi, ilk olarak BGYS kapsam, amaç ve hedeflerini belirledi. Planlanma aşamasında, proje yürütücüleri, olası risklerin nedenlerini ve kaynaklarını tespit ederek bu risklerin etkilerini puanladı. Risk ihtimali yüksek olan durumlar için aksiyon planı oluşturularak gerekli çalışmalar başlatıldı. Danışman firma, yapılan çalışmalar hakkında bilgi vermek ve çalışanların farkındalığını sağlamak amacıyla tüm Alarko Carrier personeline seminerler düzenledi. Seminerlere katılmayan çalışanların, online eğitim platformu ACademi

üzerinden eğitim alması sağlandı. Projenin kapanış aşamasında ise danışman firma, 2 farklı iç denetimle, bilgi güvenliği açıklarını tespit ederek sistemde iyileştirme çalışmaları yaptı.

Proje sonucunda, Alarko Carrier, TÜV AUSTRIA HELLAS kriterlerini sağlayarak ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikasını almaya hak kazandı.



## Alarko Carrier, Data Center Dynamics (DCD) İstanbul 2016'ya Sponsor Oldu

**A**larko Carrier, Türkiye distribütörlüğünü yaptığı RC Group ile bölgenin bir numaralı veri merkezi ve buluta dönüşüm konferansı Data-center Dynamics İstanbul'a (DCD) sponsor oldu.

RC Group konferansta, gelişen bilgi teknolojileri alanında artan altyapı ihtiyaçlarına cevap veren ürünlerini sergiledi. Ziyaretçilere sunduğu çözümler hakkında bilgi veren şirket, yeni ürünü X TYPE sistem cihazını da tanıtmaya fırsatını buldu. Bu yıl 7.si düzenlenen, Türkiye pazarının yanı sıra Ortadoğu



ve Avrupa'daki bilişim profesyonellerini buluşturan DCD İstanbul konferansında, yerli ve yabancı pek çok uzman sunum yaptı. Nesnelerin interneti, dijital dönüşüm, bulut tabanlı hizmetler için gerekli altyapı teknolojileri ve servisleri konularının ele alındığı konferans, yeni teknolojiler, sektördeki zorluklar ve başarı hikâyelerinin paylaşıldığı benzersiz bir platform oldu. Firmamız 2011 yılından bu yana Türkiye'de pazara sunduğu RC Group SPA ürünleri; veri merkezleri, sistem odaları, laboratuvarlar, hastaneler gibi sıcaklık ve nemin düşük toleranslarla kontrol edilmesinin gerekli olduğu ortamlar için, hassas iklimlendirme çözümleri sunuyor.

## Alarko Carrier AR-GE 250 Listesinde Ön Sıralarda Yer Aldı

**A**larko Carrier 2016 yılında araştırma, geliştirme ve inovasyon faaliyetlerine ayırdığı yaklaşık 8,5 milyon TL tutarındaki kaynakla; Turkish Time dergisi tarafından belirlenen, Türkiye'nin Ar-Ge'ye en fazla yatırım yapan firmalarının yer aldığı Ar-Ge 250 listesine 69. sıradan girdi. Konuyla ilgili bilgi veren Fabrikalardan Sorumlu Genel Müdür Yardımcımız Murat Çopur, Ar-Ge'yi teknolojinin, rekabetin, üretimin ve nitelikli işgücü istihdamının anahtarı olarak gördüklerini belirtti. Çopur, "Gelişim ve inovasyona odaklanarak Ar-Ge çalışmaları için ciddi miktarlarda kaynak ayırıyoruz, bu alanda yaptığımız yatırımlar her yıl giderek artıyor. 1986 yılında kurulan Ar-Ge merkezimizde bulunan klima, pompa, ısı, ölçüm ve malzeme laboratuvarları, kapasite ve özellik bakımından Türkiye'nin önde gelen tesisleri arasında yer alıyor. Alarko Car-



rier Ar-Ge departmanı tarafından dizayn edilen veya Carrier ile ortak platformda geliştirdiğimiz ürünlerin tamamını belli oranlarda yurtdışına ihraç ediyoruz. Herkesin ithalat yaptığı Çin dahil olmak üzere, dünya genelinde 53 ülkeye ihracatımız bulunuyor." dedi. Turkish Time dergisi, Ar-Ge 250 araştırmasını; Türkiye İhracatçılar Meclisi'nin en büyük 1.000 şirketi belirlemek amacıyla gerçekleştirdiği "TİM 1.000" araştırması kapsamında derlenen verilerden yola çıkarak hazırlıyor. Tüm şirketlere Ar-Ge faaliyetleriyle ilgili sorular yönelten dergi; elde edilen verileri, Borsa İstanbul şirketlerinin yıl sonu bilançolarında yer alan Ar-Ge tutarlarıyla zenginleştirerek, listeyi belirliyor.

## Alarko Carrier'in Ürünleri, Pakistan'da Düzenlenen 24. HVACR Fuarı'nda Yoğun İlgi Gördü

**A**larko Carrier, Pakistan'ın en büyük ikinci şehri Lahor'da 30 Mart – 1 Nisan 2017 tarihleri arasında düzenlenen 24. Uluslararası HVACR Fuarı'nda, yetkili distribütörü Catkin Engineering Sales & Services aracılığıyla ürünlerini sergileme fırsatı buldu.

Fuardaki 72m<sup>2</sup>'lik standda; katı yakıtlı kazanlar, brülörler, hidroforlar, sirkülasyon pompaları, genleşme tankları, dalgıç pompalar, kombiler, radyatör ve radyatör vanaları gibi pek çok ürünü sergileyen Alarko Carrier, ziyaretçilerin beğenisini topladı. Fuara, müteahhit ve proje

firmalarının yanı sıra, yerel üretici ve kullanıcılar da yoğun ilgi gösterdi. 143 ülkeden binlerce firmanın katıldığı fuarı, 10.000'den fazla ziyaretçi gezdi. Alanında uzman 14 konuşmacının düzenlenen konferanslarda bildiri sunduğu fuar süresince, çeşitli etkinlikler de gerçekleştirildi.



## Servis Web Eğitimi

**A**larko Carrier Satış Sonrası Hizmetler birimi ve Yetkili Servislerinin ortak bir platformda senkronize çalışabileceği SERVİS WEB PROGRAMI'na (servis takip programı) geçilmesi hedeflendi. Alarko Carrier Servis Web Programı'nın amaçları;

- İnsan gücü ve zamanın en iyi şekilde kullanılması,
- Yetkili servislerimizin veriminin en üst seviyeye çıkarılması,
- Servis, bakım – arıza onarım – işletmeye alma / süpervizyon aktivitelerinin ve fatura takibinin yapılması,
- Tüm servis elemanlarının ofis dışında gerçekleştirdikleri hizmetlere ilişkin bilgileri elektronik ortamda giriş yapabilmesi,
- Yönlendirilen arıza onarım - bakım - işletmeye alma / süpervizyon takibinin yapılması,
- Hizmetin türü, harcanan yedek parçalar, masraflar ve müşteriye faturalanacak rakamların takibinin yapılması.

Yetkili servisin programda yapacağı işlemler; servis üzerinde devam eden hizmetlerini takip etmek, servisin işlemi tamamlandıktan sonra yapmış olduğu hizmete istinaden servis formlarının girişini yapmak, firmamız yapılan hizmete ve faturasına onay verdikten sonra fatura bilgilerini Servis Web'e girmek ve alacağı çıktılarla birlikte faturasını Servis formları, kontrol listeleri ile birlikte satış destek birimine göndermektir. Bu programın tanıtımı için 1. grup eğitimi uygulamalı olarak 2 Aralık 2016 tarihinde Alarko Carrier Gebze Tesisimizde Satış Destek Şefi Özlem Örçen tarafından verildi. Eğitim ile ilgili dokümanlar eğitimcilere dağıtıldı. Toplam 7 saat süren eğitime 6 yetkili servisimiz ve Satış Sonrası Hizmetler personeli katıldı.



## Alarko Carrier, Adana'da Bayileriyle Buluştu

**A**larko Carrier şirketimiz bayileriyle buluşmaya, Aralık'ta Adana'da düzenlediği eğitimlerle devam etti. Bu kapsamda ilk olarak; Adana'ya bağlı bölge dalgıç pompa ihtisas bayilerimize yönelik, 2016 yıl sonu değerlendirme toplantısı düzenlendi. Adana Bölge Sorumlusu Emre Kaburcuk tarafından organize edilen toplantıda; zorlu şartlara rağmen başarıyla geçilen yıla dair değerlendirmeler yapılırken, 2017 itibarıyla uygulanacak yeni politikalar üzerinde duruldu. Adanalı bayilerimize yönelik ikinci toplantı, "Toshiba ESTIA Powerful ve Carrier Yüksek Sıcaklık Isı Pompası" konulu eğitim oldu. Açılış konuşmasını Alarko Carrier Ankara Büro Satış Müdürü Ali İsmet Koçak'ın, sunumu ise İzmir Büro Satış Müdür Yardımcısı Mustafa Gürsoy'un yaptığı toplantıya, Adana ve çevre illerden 38 kişi katıldı. Toplantıda; cihaz tanıtımının yanı sıra, kapasite seçim kriterleri, seçim programının kullanılması ve uygulamada dikkat edilecek detaylar anlatıldı.



## Toshiba Air Conditioning'den Alarko Carrier'e Ödül



**T**oshiba Air Conditioning firması tarafından düzenlenen EMEA bölgesi distribütör toplantısı bu sene Lizbon'da düzenlendi. Alarko Carrier birçok farklı ülkeden katılımcıların olduğu toplantıda 2016 yılında Multi Klima ürün segmentindeki üstün başarısından ötürü Best Sales Growth ödülü almaya hak kazandı.

2016 yılında Multi klima satışlarını 13 katına çıkararak şirketimiz hem en yüksek artış hem de en çok satan Toshiba distribütörü unvanına aynı anda sahip oldu.

Törene şirketimizi temsilen Alarko Carrier Grup Koordinatör Yardımcısı Hırant Kalataş ve Bireysel Ticari Klimalar Ürün Yöneticisi Dilara Çayır katıldı.

Her zaman müşteri memnuniyetini birinci önceliği olarak benimseyen markamız bu yüksek başarıya "Salona Sizden Diğer Oda Bizden" kampanyası ile ulaştı. 2016 yılı gibi zor bir yılda elde edilen bu başarı bir defa daha şirketimiz sektörün lider firması olduğunu gösterdi.

## Manisa, Adana ve Eskişehir Belediyelerinin Tercih Alarko Carrier

**M**anisa, Adana ve Eskişehir Büyükşehir Belediyeleri içme suyu temini için, geniş ürün yelpazesiyile su basınçlandırma segmentinde noryl fanlı Alarko Carrier dalgıç pompalarını tercih etti.

Manisa, Adana ve Eskişehir Büyükşehir Belediyelerine bağlı merkez ilçe ve köylerinde kullanılacak olan toplam 283 adet noryl fanlı dalgıç pompası, tüm fabrika ve kontrol testlerimizin ardından teslim edildi. Türkiye genelinde içme suyu ihtiyacının karşılanmasında büyükşehir belediyelerinin tercih ettiği noryl fanlı dalgıç pompalar, yatırımı kısa sürede geri ödeyen kesintisiz bir su kaynağı olarak öne çıkıyor. İşletmelerde gerekli suyun sağlanmasında yüksek verimi ve uzun ömrüyle kullanıcıların tercih ettiği pompalar, özellikle içme ve kullanım suyunda güvenilir bir su kaynağı işlevi görüyor.

Müstakil evlerden gökdelenlere kadar tüm binalarda çeşitli amaçlarla kullanılan pompalar, hidrofor gibi suyun depolanmasını da sağlıyor. Ürünlerimizdeki tüm bu üstün teknik özelliklerin yanı sıra, sağladığı sürekli ve kaliteli hizmet ve hızlı yedek parça teminiyle de en çok tercih edilen markalar arasında yer alıyor.



## Alarko Carrier Klima Santralleri Açık Denizlerde

**A**larko Carrier klima santralleri, üç kıtanın açık denizlerinde (off-shore) dünyanın en büyük enerji yatırımları yapılarak gerçekleştirilen ve en ileri teknolojilerin kullanıldığı Katar'da FMB-Tchnip petrol, Avustralya'da ICHTYS doğal gaz ve Almanya'da BorWin rüzgar enerjisi gibi geleceğe yönelik projelerde üstün özellikleri nedeni ile tercih edildi. Dünya enerji sektörü geleceğe yönelik arayışlar içinde karadan sonra, 1950'lerde açık denizlere yöneldi. Bu yönelişin ilk aşamasında aramalar, en çok tüketilen kaynak olduğu, çok uzak olmayan bir gelecekte tükenmesi beklendiği ve teknolojik olarak gelişmiş olması gibi nedenlerle petrol ağırlıklı idi. İlk açık deniz petrol üretim tesisi, 1950'lerin başında, Azerbaycan'da gerçekleştirildi. Ancak üretim teknolojisi çok sınırlıydı; ancak 40 metre derinliklerde araştırma yapılabiliyordu. Petrolü karaya taşıma olanakları da sınırlıydı. Zaman içinde önemli gelişmeler oldu ve açık deniz petrol üretimi dünyaya yayıldı. Doğal gaz insanlık tarafından antik dönemlerde bilinmesine ve yerel olarak ilkel usullerle taşınıp kullanılmasına karşın, evlerde ve sanayide yaygın olarak kullanılmasına II. Dünya Savaşı'ndan sonra başlandı. 1950'de dünya enerji tüketiminde doğalgazın payı %10'du. Bu oran günümüzde %25'e yükseldi. Açık denizde petrol aramaları sırasında doğal gaz yatakları da keşfedilmişti. Ancak bu kaynakların değerlendirilmesine üretim, depolama ve taşıma gibi konulardaki teknolojik zorluklar ve yüksek maliyet gibi kısıtlamaların aşılması ile 1980'lerde başlanabildi. Açık denizden karaya taşınan doğal gaz, buradan boru hattı ile tankerlere aktarılıp sıvılaştırılmış olarak taşınıyordu. Özellikle 2000'lerden sonra yaygınlaşan alternatif enerji arayışları içinde öne çıkan rüzgâr enerjisi alanında kara ile birlikte denizler de gündeme geldi. Rüzgâr zenginliği açık denizlerde bu kaynağı karaya göre çok daha verimli kullanmak mümkündür. Bu nedenle açık deniz rüzgâr enerjisi projeleri karadaki projelere göre daha yüksek yatırımlar gerektirmesine karşın gelişmeye başladı. Bu süreç içinde gelişen teknoloji ile birlikte açık deniz rüzgâr enerjisi üretimi giderek yaygınlaşıyor ve bu alanda çok büyük projeler oluşturuluyor ve uygulanıyor. Alarko Carrier klima santralleri çok zor çalışma koşullarında gösterdiği başarı ile açık denizlerde gerçekleştirilen çok büyük petrol, doğalgaz ve rüzgâr enerjisi projelerinde tercih ediliyor.

### Katar - Katar Petrol'un "Stratejik Projesi"

Alarko Carrier, geçen sürede Orta Doğu ve Körfez ülkeleri ile oldukça kapsamlı ilişkiler geliştirdi. Bu ülkelerde gerçekleştirilen önemli otel, alışveriş merkezi, kamu binaları ve kraliyet sarayları vb gibi yüksek prestijli birçok projeye hava koşullandırma ürünleri sağladı. Deniz üstünde ve karadaki tesisleri ile dünyanın en önemli petrol ve doğal gaz üreticilerinden biri konumunda olan Katar Petrol (QP), 2013 yılında, Katar'ın Kuzey doğusunda yer alan ve yeni petrol yatakları keşfedilen P52 ve P53 açık deniz petrol üretim alanlarında yeni ve önemli bir açık deniz petrol platformu projesini gündemine almıştı. Proje kapsamında bir köprü ile birbirine bağlanacak, biri üretimin yapılacağı ikincisi destek olacak iki tesis kurulacaktı. QP bu proje için açık deniz tesisleri alanında dünyanın en büyük firmaları arasında yer alan Fransız Technip şirketi ile mühendislik, tedarik, kurulum ve devreye alma sözleşmesi imzaladı. Şirket, projenin tamamının yürütülmesinden sorumlu olacaktı. Her iki platformun üst tarafı, Technip'in



geliştirdiği "floatover" teknolojisi kullanılarak kurulacaktı. Bu teknoloji ile deniz üstünde çok büyük üst yüzeyler yapılabiliyordu. Denizde çok büyük yüzer vinçler kullanmadan platform inşa ediliyordu. Böylece hem zamandan kazanılıyor hem de maliyet düşürülüyordu. Bağlantılar ve devreye alma işlemleri de daha kolay yapılabiliyordu. Bu teknoloji Katar'da ilk defa kullanılıyordu. Proje sağladığı olanaklar nedeniyle "stratejik proje" olarak niteleniyordu. Projenin bedeli 250 milyon Euro olarak belirlendi. Alarko Carrier'in bu proje için ürettiği özel klima santralleri bağımsız uzmanların uluslararası dayanıklılık ve verimlilik testlerinin başarıyla geçti.

### Avustralya- Ichtys Dünyanın En Büyük Açık Deniz Lng Projesi

Batı Avustralya'daki Ichtys doğal gaz yatakları 2000 yılında keşfedilmişti. 140 bin kilometrekare alanı kapsayan sahada enerji alanında Avustralya'daki "en büyük keşif"ti. Gerekli mali ve teknolojik hazırlıkların tamamlanmasından sonra 2012 yılında başlayan, küresel çapta çok önemli ve teknik açıdan çok karmaşık olan bu projede 20 milyar dolar harcandı. Proje birbirine bağlı üç mega projenin birleşiminden oluşuyordu. Doğal gaz yatakları Batı Avustralya'daydı; burada dünyanın en büyük açık deniz doğal gaz üretim tesisi kuruldu. Karadaki doğal gaz işleme tesisleri ise 890 kilometre uzakta Kuzey Avustralya'da Darwin bölgesindeydi. İki merkezin arasında dünyanın en uzun deniz altı gaz boru hattı yapıldı. Siemens Energy'nin liderliğinde kurulan tesislerde yılda 1,6 ton LNG ve 1,6 milyon ton LPG üretilenler. Bunlara ek olarak tüketimin tepe yaptığı günler için 100 bin varil üretim kapasitesi devreye girecek. 40 yıl üretim yapılacağı hesaplanan tesislerde 30 binden fazla insana iş olanağı sağlanacağı ve bölge ekonomilerine 8 milyar dolar katkının gerçekleştirileceği belirtiliyor. Kısa bir süre önce tamamlanan proje için Alarko Carrier'in ürettiği klima santralleri, uzun bir deniz yolculuğundan sonra Avustralya'ya ulaştı. Görevlerini güvenli bir şekilde yerine getiriyorlar.

### Almanya- Değişiklik Rüzgârı - Borwin3 Açık Deniz Rüzgâr Projesi

Almanya'da, enerji sektörünün öncü firmalarının bir araya geldiği BorWin3 HVDC Açık Deniz (Offshore) Projesi'nde iletim teknolojisini konsorsiyum



lideri Siemens HVDC sağlıyor, platform kurulumundan sorumlu yüklenici firma ise Petrofac. Petrofac'ın pek çok projesinde yer alan Alarko Carrier, bu kez de Almanya'nın Kuzey Deniz rüzgârlarından üretilecek enerji projesinde sorumluluk üstlendi. BorWin3 projesi, Almanya'nın Kuzey Almanya ve Baltık denizlerinde geliştirdiği, açık denizde kurulan rüzgâr tarlalarından elde edilen elektrik enerjisinin, Siemens'in geliştirdiği HVDC teknolojisi ile deniz altı kablo hattından taşınarak ulusal elektrik sistemine aktarılmasını kapsayan bir dizi projenin devamı niteliğinde. Bu kapsamda daha önce yapılan HelWin1 ve HelWin2, BorWin2 ve SylWin1 üretim merkezleri bir ağ ile birbirlerine bağlandı. BorWin3 projesi bu büyük projenin beşinci ve en önemli ayaklarından birisi. 2019'da faaliyete geçmesi planlanan platform, Kuzey Denizi'ndeki Almanya kıyılarından yaklaşık 100 kilometre uzaklıkta, yaklaşık 40 metre derinlikte kuruluyor. Siemens HVDC (yüksek gerilimli doğru akım) teknolojisinde rüzgâr türbininin jeneratöründen 33 kV AC olarak alınan elektrik denizdeki platformda, karaya gönderilmeden önce 155 kV DC akıma dönüştürülüyor. Bu akım yeraltı kabloları ile karadaki dönüşüm merkezlerine geliyor. Burada akım 400 kV doğru akıma evriliyor ve şebekeye veriliyor. Proje, iki dönüştürücü istasyondan birinin denizdeki bir platform üzerine kurulması nedeniyle diğer HVDC sisteminden farklı. Açık denizdeki enerji üretimi genellikle tüketim alanına uzak olduğu için ener-



jinin iletimi, üretimi kadar önemli hale geliyor. HVDC teknolojisi, daha verimli güç aktarabilme kabiliyetiyle uzun mesafeli iletim avantajı sağlıyor. Bu teknolojiye kayıpların yüzde 4'den daha az olduğu belirtiliyor. BorWin3 platformu tamamlandığında 900 MW elektrik üretecek, ki bu da yaklaşık bir milyon kişinin tüketiminin karşılanması anlamına geliyor. ALARKO CARRIER, yükselen trend yenilenebilir enerji endüstrisinin büyük ve önemli projesinde yer almayı, bu alandaki varlığını ilerletmek ve mühendislik tecrübesini pekiştirmek için önemli bir adım olarak değerlendiriyor. Kirliliğin dünya üzerindeki olumsuz etkilerini engellemek için sürdürülebilir enerjiyi desteklemeyi kurum felsefesi olarak benimseyen Alarko Carrier, bu projeye ürünlerinin çok işlevli ve geleceğin ihtiyaçlarını karşılayabilecek nitelikte olduğunu kanıtıyor.

## Sondaj ve Montaj Ustalarına Dalgıç Pompa Eğitimi

**S**u basınçlandırma segmentinde geniş ürün yelpazesıyla Türkiye'nin lider markalarından Alarko Carrier, 16 Ocak'da İstanbul Kaya Ramada Otel'de sondaj ve montaj ustalarına yönelik bir eğitim semineri düzenledi. Yetkili dalgıç pompa ihtisas bayisi Hür Pompa'nın sahibi Yavuz Selim Özdemir ve Bölge Uzmanı Celal Alp tarafından organize edilen seminerde, Ürün Müdürü Cüneyt Bulca ve Satış Müdürü Yüksel Pınar eğitim verdi. İlginin yoğun olduğu seminerde, sondaj kuyusu, dalgıç pompa ilişkisi, dalgıç pompa montajı, demontaj kuralları ve pompa arızaları konularında kapsamlı bir bilgilendirme yapıldı. Seminere katılanlar İş Güvenliği ve İş Hukuku konularında da uzmanlar tarafından bilgilendirildi.



## Türkiye Genelindeki Tanıtım Toplantıları Devam Ediyor

**i**klîmlendirme sektöründe geniş ürün yelpazesıyla 60 yılı aşkın süredir faaliyet gösteren Alarko Carrier, ülke genelinde çeşitli toplantılar düzenleyerek yeni ürün ve hizmetleri hakkında bilgi vermeye devam ediyor. Alarko Carrier, son olarak Nevşehir'de Kapadokya Lodge Otel'de düzenlediği geniş katılımlı toplantıda, pazara sunduğu yüksek teknolojlü ürünleri hakkında bilgi verdi.

8 Mart'ta düzenlenen etkinliğe, bölgede faaliyet gösteren pek çok mekanik taahhüt firma ustası, yatırımcı ve kamu kurumu temsilcisi katıldı. Toplantıda, Alarko Carrier Su Basınçlandırma Ürün Müdürü E. Cüneyt Bulca optima sirkülasyon pompaları, İş Geliştirme ve Denetim Müdürü H. Özgen Çoğulu Aldens duvar tipi yoğunlaşma kazan ve çift yoğunlaşma teknolojisine sahip Süper Seradens Plus kombileri tanıttı. Katılımcıların soru, öneri ve taleplerini Alarko Carrier yöneticilerine iletme şansı bulduğu toplantı, akşam yemeğinin ardından sonlandı.



## Alarko Holding Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih'ten Columbia Üniversitesi'nde Yeni Seminer



**N**ew York'taki Columbia Üniversitesi'nde Mühendislik Fakültesi'nde eğitim gören master öğrencilerine İnşaat Yönetimi (Construction Management) konusunda 5'inci seminerini veren İzzet Garih öğrencilerin yoğun ilgisiyle karşılaştı. Genellikle belirli inşaat şirketlerinde çalışıp tecrübe edindikten sonra master programına katılan öğrenciler İzzet Garih tarafından sunulan planlama, maliyet kontrol, kaynak dengeleme (resource levelling) teknikleri, şirket hayat döngüleri ile ilgili örnekleri (corporate lifecycles) ve benzeri konuları dinlediler. Yurt dışında hizmet veren Türk müteahhit firmalarının başarı öykülerinden de bahseden İzzet Garih, yurt dışı müteahhitlik hizmetlerinde Türk firmalarının gerek Amerikan gerekse diğer uluslararası firmalarla joint venture şeklinde işbirliklerinin sinerjik avantajlarını anlattı.

İnşaat Mühendisliği departmanındaki İnşaat Yönetimi (Construction Management) bölümünün yöneticisi olan Dr. İbrahim Odeh'nin davetiyle gerçekleşmekte olan bu seminerler son 3 yıldır yoğun talep görüyor.



İzzet Garih - Dr. İbrahim Odeh

## 2016 Yılına İlişkin Olağan Genel Kurullar Yapıldı

**H**alka açık şirketlerimizden Alarko Holding A.Ş., Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş. ve Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş.'nin 2016 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği olağan Genel Kurulları Mart ve Nisan aylarında yapıldı.

17 Nisan 2017 tarihinde yapılan Alarko Holding A.Ş. Genel Kurulu'nda Alarko Holding A.Ş.'nin 2016 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği toplantıda, Topluluğun 2017 yılı yatırım hedefleri de anlatıldı.

2016 yılı konsolide dönem kârı 151.469.315 TL olan Alarko Holding A.Ş.'nin ortaklarına dönem kârından 35.023.597 TL (Brüt), önceki yıllardan olağanüstü akçelere eklenmiş olan; 2005 yılı kârından 5.170.550 TL, 2006 yılı kârından 8.728.512 TL, 2007 kârından 12.308.022 TL, 2010 yılı kârından 2.262.213 TL, 2011 yılı kârından 5.016.909 TL, 2013 yılı kârından 763.059 TL ve 2014 yılı kârından 1.908 TL olmak üzere toplam 69.274.770 TL (Brüt) tutarında nakit temettü dağıtılmasına karar verildi.

Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2016 yılı Genel Kurul'u 23 Mart 2017 tarihinde yapıldı. Yönetim Kurulu mesajının okunmasıyla başlayan Genel Kurul'da, Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin 2016 yılı faaliyetleri değerlendirildi. 2016 vergi öncesi kârını 46.138.222 TL olarak açıklayan Alarko Carrier Sanayi ve Ticaret A.Ş.'nin, yatırımcılarına dönem kârından 13.993.238 TL (Brüt), 2011 yılı kârından Özel Fonlara Aktarılan taşınmaz ve iştirak hissesi satış kârından 18.471.562 TL (Brüt) olmak üzere çıkarılmış sermayenin %300,60'ına tekabül eden 32.464.800 TL (Brüt) tutarında nakit temettü dağıtılmasına karar verildi.

Alarko Gayrimenkul Yatırım Ortaklığı A.Ş. 2016 yılı Olağan Genel Kurul Toplantısı ise 28 Mart 2017 tarihinde yapıldı. 2016 yılına ait 133.207.239 TL tutarındaki dönem kârından, çıkarılmış sermayenin %100'üne tekabül eden 10.650.794 TL'lik kısmının ortaklara kâr payı olarak dağıtılmasına karar verildi.





## Kariyer.net'ten Alarko Holding'e İnsana Saygı Ödülü

Alarko Holding, İnsan Kaynakları sektöründe Kariyer.net tarafından her yıl adaylarla ilişkiler açısından en ikeli ve kurumsal yaklaşıma sahip firmalara verilen insana saygı ödülünü aldı.

**i**nsan Kaynakları sektörünün en prestijli ödüllerinden olan ve Kariyer.net tarafından her yıl adaylarla ilişkiler açısından en ikeli ve kurumsal yaklaşıma sahip firmalara verilen 16. İnsana Saygı Ödülleri sahiplerini buldu. Alarko Holding olarak ve Holding, Arazi Geliştirme Grubu, Enerji Grubu işe alım faaliyetlerimiz kapsamında ödül almanın heyecanını yaşadığımız tören, 15 Şubat tarihinde Lütfi Kırdar Kongre ve Sergi Sarayı'nda düzenlenen 2017 İnsan Kaynakları Zirvesi'nin ilk gününde gerçekleştirildi.



## TMI Türkiye'den Alarko Holding'e Ödül

**K**urulduğu 1989 yılından bu yana "Liderlik Gelişimi", "Performans Gelişimi", "Markalaşmış Kurum Kültürü" ve "Hizmet Gelişimi" alanlarında ulusal ve uluslararası ölçekte birçok başarılı proje yapan İsveç kökenli Global İK Yönetim ve Eğitim Danışmanlık firmalarından olan TMI Türkiye 2017 Proje Ödülleri Töreni 16 Mayıs Salı günü @Meeting Maslak'ta gerçekleştirildi. "Performans Gelişimi" En İyi Proje Ödülünü Alarko Holding A.Ş. aldı. Projemiz aynı zamanda Uluslararası platforma da taşınmış olup, her yıl dünyadaki 45 TMI Ülkesinin Yönetim, İş Geliştirme, Eğitim Danışmanları ve Satış Ekiplerinin katılımı ile yapılan ve en iyi projelerin anlatıldığı, bu yıl Temmuz ayında Londra'da gerçekleştirilecek olan Dünya Kongresinde "TMI Global 2017 Proje Ödülleri - Performans Gelişimi" kategorisinde Türkiye'yi temsil edecektir. Alarko İK proje ekibimize ve süreçlerde bizlerle birlikte olan tüm yönetici, çalışan ve çözüm ortaklarımıza teşekkür eder, Dünya Kongresi'nde başarılar dileriz.



# Sektöre Akademik Anlamda Donanım Sağlayan BAU & Alarko MBA 2. Dönem Mezunlarını Verdi

**T**ürkiye’de ilk kez kuruma özel, şirket çalışanlarının ihtiyaçlarına uygun olarak hazırlanan Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) ile Alarko Şirketler Topluluğu’nun işbirliği neticesinde verilen yüksek lisans programı “BAU & Alarko MBA” 2. dönem mezunlarını verdi.

Bahçeşehir Üniversitesi (BAU) ve Alarko Şirketler Topluluğu, Türkiye’nin ilk YÖK onaylı kurumsal eğitim programını 2013 yılından itibaren birlikte dizayn etmek ve yürütmek amacıyla işbirliği kararı almıştı. Yapılan işbirliği neticesinde içeriği Alarko’ya özel hazırlanan eğitim programı çerçevesinde Alarko Şirketler Topluluğu çalışanları; Mali İşler, Pazarlama – Satış, Mühendislik ve Destek Birimler alanlarında eğitim ve MBA derecesi alma imkânı yakaladı. İlk dönem 28 çalışanın mezun olduğu yüksek lisans programından ikinci dönem 22 öğrenci düzenlenen mezuniyet programı ile diplomalarına kavuştular.

Saygı duruşu ve İstiklal Marşı ile başlayan mezuniyet töreninin açılış konuşmalarını BAU Sosyal Bilimler Enstitüsü Müdürü Burak Küntay, Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Koordinatörü Ayhan Yavrucu, BAU Rektörü Prof. Dr. Şenay Yalçın, Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton ve Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garip yaptı. Ardından yüksek lisans programında Kurumsal İç Eğitimci olarak görev alan akademik programı, profesyonel iş deneyimleri ve Alarko’ya özel iş süreçleri ve vaka çalışmaları ile destekleyen Alarko Yöneticilerine ödülleri takdim edildi. MBA Programı’nı derece ile bitiren ilk üç öğrenciye de yine BAU ve Alarko Yönetimi tarafından ödülleri takdim edildikten sonra diploma törenine geçildi.

## “Türkiye’nin Önde Gelen Kurumlarıyla Bu Çalışmalara Devam Edeceğiz”

BAU Rektörü Prof. Dr. Şenay Yalçın, üniversitelerin topluma karşı sorumlulukları olduğuna vurgu yaparak, “Üniversiteler sadece bilgi aktaran ve

bilgi üreten kurumlar değildir. O bakımdan toplumda var olan sorunlara çözüm getirmek ve katkı sağlamak bakımından bu görevlerini yerine getirmeleri gerekiyor. Yakın zamana kadar üniversite- sektör işbirliği açısından yeterli miktarda ilerlemeler gerçekleşmemişti. Oysaki gelişmiş ülkelere baktığımız zaman bunun çok güzel örneklerini görmekteyiz. Bu bağlamda olmak üzere başlatmış olduğumuz sektör-akademi işbirliği çerçevesinde özellikle ihtiyaca yönelik çalışmalarımız oldu. Türkiye’nin pek çok önde gelen kuruluşları ile bu çalışmaları başlattık. Fakat Alarko Holding’in ayrıca bir yeri var bu noktada. Özellikle değişik yelpazeden çalışanlarının olması, farklı disiplinlerden gelen insanların orada olması bizi biraz daha motive etti. Çünkü farklılıklar aslında iyi sonuç alabilmek bakımından kullanılması gereken avantajlardır. Bu manada Alarko Holding ile başlatmış olduğumuz bu yüksek lisans programında ilk deneyimimizde gördük ki öğrencilerimizin başarısı açısından iyi bir adım atmışız. Ben inanıyorum ki karşılıklı güven çerçevesinde karşılıklı imkân ve kabiliyetlerin bölünmesi esasına dayanan bu işbirlikleri bölgesinde artık bölgesel güç olan yavaş yavaş global güç olma konusunda ilerleyen ülkemiz için çok önemli faydalara vesile olacaktır. Bunun için bize güvenmeleri açısından Alarko Holding üst yönetimini tebrik ediyor ve teşekkür ediyoruz. Biz de elimizdeki imkânların daha fazlasını sunmak açısından motive olmuş oluyoruz. Öğrencilerimizi de tebrik ediyor ve bu tarz güzel örneklerin çoğalmasını diliyoruz” diye konuştu.

## “Sektör ve Akademik İş Birliğinin İlkini Gerçekleştiriyoruz”

Sektör ve akademinin buluşması noktasında ilk örneklerini oluşturmanın gururunu yaşadıklarını dile getiren Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Koordinatör Ayhan Yavrucu bu doğrultu da BAU’ye teşekkürlerini ileterek, “BAU bizim ihtiyaçlarımızı bizimle beraber en doğru şekilde belirledi. Karşılıklı olarak belirlediğimiz bu programın içeriği gerçekten çok zengin. Bir madalyonun iki yüzü gibi bir araya gelerek eksikler ortaya





konuldu ve üniversitenin dünyadaki gelişmelere ve yeni trendlere hâkim olmasını değerlendirerek ortaya çıkan bu programdan gerçekten biz de çalışanlarımız da çok memnun. Eminim çok iyi sonuçları hep birlikte göreceğiz” dedi.

#### “Bizim Eğitimden Gelen Bir Kültürümüz Var”

Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton da şirket olarak eğitime çok önem verdiklerini ve bunun için her zaman çalışanlarını destekleyeceklerini dile getirerek, “Bizim Alarko olarak eğitimden gelen bir kültürümüz var. Yani eğitime ve insan bilgisine son derece önem veren ve insana yatırım yapan bir şirkettiz. Biz de çalışan gençlerimizin daha donanımlı olması ve daha da bilgili olmaları için onlara bir fırsat vermek istedik. Onların hem iş hayatı hem de üniversiteden edinecekleri bilgiler ile daha donanımlı olmaları için desteklediğimiz ve böyle bir şirket olduğumuz için gurur duyuyorum. Bizler iş dünyasından gelenler olarak iş hayatının gerçeklerini biliyoruz. Fakat üniversitenin de vereceği bir bilgi var. Elbette bu ikisinin harmanlanması insana çok yeni şeyler katabiliyor. Gençlerimizin çalışmalarında umarım bu sonuçları da göreceğiz” şeklinde konuştu.

#### “Hem Kişisel Gelişim Hem Şirkete Katkı”

Hem iş hayatını sürdürüp hem de öğrenciliğini devam ettirmek isteyenler için böyle bir fırsat oluşturmak istediklerini belirten Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Niv Garih, “Çalışanlarımızın iş hayatından büyük bir fedakârlık yapmadan akademik alana girebilmeleri ve aynı zamanda kendilerine katkı sağlayabilmeleri önemliydi. Burada hem kişisel gelişim söz konusu hem de kişilerin geliştikçe şirkete katkı sağlamaları önemli. Bu eğitimle insanlarımızı, çalışanlarımızı, gençlerimize yatırım yapıyoruz” ifadelerinde bulundu.

#### “Her Şeyin Temelinde Eğitim ve Gençlik Yatıyor”

Alarko Enerji Grubu İş Geliştirme Müdürü ve BAU Graduate School of Bu-

siness Yönetim Kurulu Başkanı Tal Garih de ancak bu tarz işbirlikleri ile eğitimin daha çağdaş olabileceğine vurgu yaptı. Tal Garih aynı zamanda, “Öncelikle çok gurur duyduğumuzu belirtmek isterim. Çünkü Türkiye’de bu bir ilk. Özel bir şirketin bir üniversite ile beraber o şirketin çalışanlarına yönelik eğitimlerine yönelik bir programımızın umarım devamı da gelir. Çünkü her şeyin temelinde eğitim ve gençlik yatıyor. Bahçeşehir Üniversitesi çok öncü bir okul. Uluslararası bir marka haline dönüştü. Fakat Türkiye’de özel kuruluşlar ve akademik kuruluşlar biraz kopuk maalesef. Dolayısıyla Graduate School of Business olarak özel sektörün temsilcilerinden oluşan bir yönetim kurulu oluşturduk ki MBA programlarına en doğru şekilde yön verebilelim. Ancak el ele hareket edersek eğitimi daha çağdaş ve vizyoner hale getiririz. Biz de bu inançla yola çıkarak özel sektör ve akademiyi bir araya getirdik ve güzel çalışmalara da başladık” dedi.

#### “Sektörü Tanıdıktan Sonra Akademik Bilgileri İş Hayatında Daha Kolay Uyguluyorsunuz”

“BAU & Alarko MBA” 2. dönem Yüksek Lisans Programı Birincisi Aylin Yurttadur da özellikle iş hayatına başladıktan sonra akademik olarak ilerlemenin daha faydalı olduğuna dikkat çekerek, “Bu eğitim programı öncelikli olarak sektörde çevremın daha geniş olmasını sağladı. Alarko’nun diğer şirketlerindeki kişilerle tanışmama vesile oldu. Akademik olarak daha önceleri doktora yapmayı düşünmüyordum ve şu an doktora yapmayı da düşünüyorum ve daha sonra burada kazandığım teorik bilgiyi iş hayatında uygulayabilirim. Önceden de işletme mezunuydum ama bu kadar rahat bir şekilde edindiğim teorik bilgileri iş hayatımla birleştiremiyordum. Bence iş hayatında bir süre çalıştıktan sonra insanların akademik hayata yönelmesi gerektiğini düşünüyorum. Yani piyasayı tanıdıktan sonra akademik ve teorik bilgileri öğrenmek çok daha faydalı oluyor. Daha fazla ilerliyorsunuz. Bütün bilgileri çok daha kolay bağdaştırabiliyorsunuz. Bahçeşehir ve Alarko’ya bizlere böyle bir fırsat sağladığı için teşekkür ediyorum” diyerek sözlerini sonlandırdı.

## Alarko MBA Koçluk & Mentorluk Programı Başladı

Programın ilk tanışma etkinliği 06 Ocak 2017 tarihinde Holding Konferans Salonu’nda Alarko İnsan Kaynakları Departmanı ve AİK işbirliği ile gerçekleştirildi.

**i**lk MBA mezunları (Koç’lar), ikinci MBA mezunları (Mentee’ler) ve alanında en az 10 yıl, Alarko’da en az 3 yıl ve üzeri deneyim sahibi değerli Alarko yöneticilerini (Mentor’lar) bir araya getiren kurum içi programın amacı; bugünün liderleri ışığında kurumu geleceğe taşıyan liderlere yol göstermek ve potansiyellerini gerçekleştirmelerinde onlara destek olmaktır.

24 Mart 2017 tarihinde Holding İnsan Kaynakları moderatörlüğünde gerçekleştirilen “Mentorluk & Koçluk Çalıştayları” ve 24 Nisan 2017 tarihinde çözüm ortağı PDR ve 2 Profesyonel Koç eşliğinde gerçekleştirilen “Koçluk & Mentorluk Becerileri (Uygulama)” eğitimlerinin ardından Nisan ayında birebir görüşmeler başlamıştır. 2017 yılı programı, Kasım ayındaki Değerlendirme Toplantısı öncesi her bir Mentee ile en az 4’er görüşme ile tamamlanmış olacaktır.



## Eşitliği Destekliyorum Seminerleri

**A**İK ve Kadının İnsan Hakları - Yeni Çözümler Derneği'nin ortaklaşa düzenlemiş olduğu "Eşitliği Destekliyorum" seminerlerini 15 Şubat 2017 Çarşamba günü Alarko Holding Konferans Salonunda, 17 Şubat 2017 Cuma günü Alarko-Carrier Gebze Konferans Salonunda ve 18 Şubat 2017 Cumartesi günü ise AİK Meram Bölgede toplamda üç konferans ile birlikte 400 kişiye yakın katılımcı sayısı ile gerçekleştirdik. Seminer, Uluslar Arası Çalışma Örgütü'nün (ILO) Yürüttüğü "Kadınlar İçin Daha Çok Ve Daha İyi İşler: Türkiye'de insana yakışır iş için kadınların güçlendirilmesi projesi" kapsamında gerçekleştirilmiştir. Katılımcılara ayrıca katılım sertifikası verilmiştir.



## AİK ile Masterpiece

**A**larko İstikbal Kulübü Eğitim Komitesi, resim sanatına ilgi duyan AİK üyelerini, Materpiece etkinliğinde bir araya getirdi. Daha önceden hiç resim yapmamış kişilere ünlü sanat eserlerini çizdirme fırsatı veren bu etkinlikte, yağlı boya ile çizimler yapıldı. Üyelerin büyük keyif aldığı 2,5 saat süren etkinlik sonunda katılımcıların duvarlarına asabileceği, tamamen kendi emekleri ile yapılmış olan eserler ortaya çıktı.



## AİK Meram İle Tavla Turnuvası Sonuçlandı

28 Ocak 2017 tarihinde MEDAŞ Genel Müdürlük Binası'nda tavla turnuvası düzenlendi. Şirketimizden Şeyma Baba ve Burcu Tüfekçi arasında oynanan turnuvanın finalini Şeyma Baba kazandı. Çok sayıda katılımcının ilgi gösterdiği ve erkeklerin domine ettiği bir alan olarak bilinen tavla turnuvasında finalin kadın katılımcılar arasında oynanması MEDAŞ'ta büyük ses getirdi. Turnuva şampiyonu olan Şeyma Baba turnuva ardından tebrikleri kabul etti.



## Ritim Atölyesi Muhteşem Bir Konserle Sonlandı "Bizden Sesler"

**A**İK ile Ritim Atölyesi 6 aylık bir çalışmayı muhteşem bir konser gecesi ile taçlandırdı. 31 Mart Cuma akşamı Taksim Asmalı Sahne'de düzenlenen konserde "Alarko Ritim Gurubu" üyeleri 2 saate yakın canlı sahne performansı sergiledi. Alarko çalışanlarına özel gerçekleştirilen ve performans sonunda büyük alkış alan etkinlik ile birlikte Ritim Grubunun ilerleyen AİK çalışmalarında da performanslarını sergilemelerini istendi.



## AİK'dan Edirne Gezisi

**A**İK Edirne turu, 3 Aralık 2016'da katılımcıların saat 06:00'da İzmit Halkevi önünden alınmasıyla başladı. İstanbul'daki katılımcılar da alındıktan sonra Edirne'ye hareket edildi. Osmanlı İmparatorluğu'nun Trakya'da önemli bir kültür mirası olan camileri, çarşıları, köprüleri, tarihi evleriyle kültürel mirasın yoğun bir şekilde hissedildiği sınır kenti, eski başkent Edirne'de II. Balkan Savaşları sırasında savunmada kullanılan askeri mimari örneği Bucuk Tepe Kıyık Tabyası, Balkan Savaşı Müzesi, Sırp-sındığı Savaşı Müzesi, Saray İçi gezisi, Tarihi Kırkpınar Yağlı Güreş Meydanı, Adalet Kasrı, Fatih Sultan Mehmet ve Cem Sultan'ın doğup hükümdarlık sürdürdükleri Edirne saray kalıntıları (Sarayı-Cedide-i Amire), Saray Mutfakları, Cihannüma Kasrı, Kum Kasrı ve Hamamı, Balkan Şehitliği, 16.yy.da su sesi, müzik ve güzel kokularla akıl

hastalarının tedavi edildiği ve 2004 yılında Avrupa Konseyi tarafından Avrupa müze ödülü kazanan II. Beyazid Külliyesi ve Sağlık Müzesi gezilerinin ardından meşhur Edirne tava ciğerini yemek için, öğle yemeği molası verildi.

Geziye, Edirne'ye 4 km'lik doğa ve tarih yoluyla bağlanan Karaağaç, Tarihi Meriç Köprüsü (Mecidiye Köprüsü), Lozan Anıtı ile devam edildi. Sonrasında Edirne şehir merkezine dönülerek, kapısıyla ünlü Üç Şerefeli Camii, yazılarıyla ünlü Eski Camii (Ulu Camii), Bedesten ve Mimar Sinan'ın "Ustalık Eserimdir" dediği Selimiye Camii ve Arasta Çarşısı gezilerinden sonra Edirne'ye özgü hediyelik alışverişi için alışveriş molası verildi. Katılımcılar, yorucu fakat dolu geçen bir günün ardından yeni keşiflerde buluşmak üzere geziyi tamamladılar.



## AİK Üyeleri Uludağ'daydı

**A**larko İstikbal Kulübü'nün her yıl kış sporlarını seven üyeler için düzenlediği etkinlik 11-12 Şubat tarihlerinde Uludağ'da gerçekleşti. ODTÜ tesislerinde konaklanan 2 günlük gezide, dileyenler dağ havasının tadını çıkarırken, diğer üyeler gruplar halinde kayak takımları kiralayıp kayak eğitimi aldı. Tesisteki akşam yemeğinin ardından AİK'lular, kendileri için özel olarak getirilen müzik grubunun şarkıları eşliğinde güzel zaman geçirdiler. Pazar günü kahvaltı sonrasında kaymak isteyen üyeler hiç zaman kaybetmeden kayağa kaldıkları yerden devam ettiler. Öğle yemeği sonrasında İstanbul'a dönen grup yorucu ve keyifli geçen hafta sonu gezisini güzel anılarla tamamladı.



## Yeşil Sahaların En Eğlenceli Maçı Balon Futbolu



**A**larko İstikbal Kulübü üyeleri bu yıl, dünyanın en hızlı yayılan spor aktivitelerinden biri olan balon futbolu ile tanıştılar. Norveç'te doğan, Avrupa'ya, ardından da Türkiye'ye yayılan ve çarpışan otoları andıran futbol oyunu, oynayanlara ve izleyenlere de oldukça keyif veriyor. Kuralları futbola benzeyen ancak bazı yönleriyle bilinen futboldan biraz daha farklı olan ve rekabetin ön planda olmadığı, temel amacı eğlenmek olan bu sporla tanışan AİK'lular çok eğlenceli vakit geçirdiler.

## Melen Çayı'nda Rafting Macerası

**D**oğa sporlarını seven AİK üyeleri için her yıl düzenlenen ve bu yıl 1 Nisan'da gerçekleşen Melen Çayı gezisinde, etkinlik öncesinde köy kahvaltısı yapıldı. Daha sonra; Melen Çayı'nın eşsiz doğal güzellikleri eşliğinde doğanın eski yapıları keşfedildi. Doğal güzellikleri seyir imkanı veren gezinti sonrasında katılımcılara Rafting etkinliği hakkında eğitim verildi ve Melen Çayı'nın serin sularında kıyasıya bir rekabetle Rafting yapıldı. Oldukça zorlu ve eğlenceli anlara sahne olan doğa mücadelesinde AİK üyeleri hoşça vakit geçirdiler.



## Belgrad Ormanı'nda Oryantiring Macerası



20 Kasım 2016'da Belgrad Ormanı'nda gerçekleşen etkinlik öncesinde Tarihi Sarıyer Bilice Börekçisi'nde kahvaltı yapıldı. Daha sonra, Belgrad Ormanı'nda sessizliğin ve huzurun verdiği keyif eşliğinde katılımcılara Oryantiring etkinliği hakkında eğitim verildi ve doğanın tüm güzellikleriyle birlikte üyeler rotalarını haritalarına göre bulmaya çalıştılar. Oryantiring (Yön Bulma), harita yardımı ile yön bulmayı içeren, zamana karşı yapılan bir spordur. Farklı arazi koşullarında yapılabilir de, genellikle ormanlık arazide yapılması tercih edilmektedir. Çoğu ülkede federasyonlar halinde örgütlenmiştir ve belirli kurallar çerçevesinde gerçekleştirilir.

## 23 Nisan'da Karaman Çocuk Yuvasını Ziyaret Ettik

**A**İK MERAM Eğitim komitesinin "Bir Çocuk Gülerse, Dünya Güler" sloganıyla yola çıkarak 23 Nisan Ulusal Egemenlik ve Çocuk Bayramı'nda Karaman Çocuk Yuvası'nda organize ettiği etkinlik, çalışanların yoğun desteği ile gerçekleşti. Etkinlikte hediyeler verilen çocuklar, yiyecek ve palyaço organizasyonu ile eğlenceli bir gün geçirdiler.



## AİK MERAM ile Athena Konseri

**A**thena'nın konseri, 18 Şubat 2017 tarihinde Konya Rixos Otel'de gerçekleşti. 1998 yılından beri yurtiçinde ve yurtdışında sayısız konser ve festivalde yer almış olan Athena, Türkiye'de punk ve ska akımının ilk ve tek başarılı ismi olarak Konya'da kendisini izleyenlere keyifli bir akşam yaşattı. Etkinlik 20 kişinin katılımı ile gerçekleştirildi.

**AİK MERAM İLE  
ATHENA KONSERİ**

**ÜCRET**  
**AİK 33 TL**  
ALARKO-MİSAFİR  
55 TL

**ATHENA** 18.02.2017 Saat: 20:30  
Yer: Rixos Otel Konya

ÖZGÜN BAĞCAN DOĞAN AİK BAŞKANI GÖKÇEN YILDIRIM AİK MERAM SANAT KOMİTESİ BAŞKANI

Başvuru Sorumlusu: Gökçen Yıldırım @mepsenerji.com Tel: 0549 779 49 42  
IBAN: TR67 0006 2000 4190 0006 6716 56

\*Katılım için son tarih: 16.01.2017, katılım kontenjanında sınırlıdır.\*

**KEYİF AL, DEĞER KAT! 32.DÖNEM**





## “Komşu Köyde Sizi Ne Bekliyor” Semineri

**A**İK MERAM Eğitim komitesinin düzenlemiş olduğu “Komşu Köyde Sizi Ne Bekliyor” seminerini yaklaşık 150 çalışanımızın katılımıyla gerçekleştirdik. Eğitimde çalışanların motivasyonlarını en üst seviyeye çıkarmak ve başarıya ulaşmak için hayatlarındaki 5 seviyenin neler olduğunu öğretmek hedeflenmiştir. Eğitim boyunca çalışanlarımızın ilgisinin hiç tükenmediği gözlemlenmiştir.



## AİK MERAM ile Bir Delinin Hatıra Defteri

**N**ikolay Vasilyeviç Gogol'un eseri olan ve yaşadıklarıyla baş etmeye çalışan bir adamın hatıra defterinde yazanları konu alan tiyatrodaki Genco Erkal sahne almıştır. 22 kişi etkinliğe katılmıştır.



## “Gençlik Gelecektir. Sen de AİK'ya Üye Ol”

**A**larko İstikbal Kulübü ALARKO Şirketler Topluluğu'nun İstikbalinin; yüksek tahsillerini tamamlamış, dinamik, çalışkan, yaratıcı, bilgili, yükselme hırs ve azmine sahip ve ALARKO'dan İstikbal bekleyen genç neslin elinde olacağı düşüncesinden hareketle, bu vasıflara sahip genç ALARKO mensuplarını, kooperatif olarak ve iş bölümü içinde çalışmaya intibak ettirmek ve ilerinin değerli uzman, teknisyen ve yöneticileri olarak eğitmek ve yetiştirmek amacıyla kurulmuştur. AİK 'ya üye



olabilmeniz için Alarko Şirketler Topluluğu çalışanı olarak Yüksek Öğrenim Mezunu ve 33 yaşından küçük olmanız yeterlidir. 32. Dönem Alarko İstikbal Kulübü Yönetim Kurulu olarak sizleri de aramızda görmekten mutluluk duyarız.

## AİK MERAM ile Notre Dame Quasimodo Müzikali

23 Şubat 2017 tarihinde Konya Rixos Otel'de gerçekleşen ve Victor Hugo'nun ölümsüz eseri olan , Fransız İhtilali sonrası Fransa'nın karanlık günlerinden kesitler veren Notre Dame Quasimodo müzikali AİK MERAM üyelerinin yoğun ilgisiyle karşılandı.



## Köy Okullarına Yardım Kampanyası

**A**İK MERAM, kardeş köy okulları projesi kapsamında AİK ile Konya ve Muş bölgesinde ihtiyaç sahibi olan öğrenciler için köy okullarına giyecek ve kırtasiye yardımında bulundu. Yardım sever çalışanlarımız ve AİK'nın katkıları ile gerçekleştirilen organizasyonda 72 öğrencinin ihtiyaçları karşılandı.



# Hillside Snap-J Projesiyle Bir İlke İmza Attı

**Y**eniliklerin öncüsü Hillside, dünyada bir ilke imza attı ve Snapchat ve Instagram stories üzerinden iş ilanı vererek, kameralarla barışık, yenilikleri keşfetmeyi seven, sosyal medya tutkunu "Snap-J" arayışını verdiği iş ilanı ile duyurdu. Adaylara kendilerini ifade etme imkânı sağlayan bu renkli işe başvurular sadece Snapchat ve Instagram stories üzerinden yapıldı. #SnapJWanted hashtagı ile yapılan 8.000'e yakın başvurunun gerçekleştiği ilan, kısa süre içinde yurt dışında da ses getirdi ve İngiltere'nin önde gelen yayınlarından The Sun ve kariyer sitesi recruiter.co.uk'de de yer buldu. İş tanımı Hillside'ı temsil ederek, en yeni mekânların tadını çıkarmak, uluslararası festivallere katılmak, sanat etkinliklerini takip etmek ve şehirde yeni keşifler yapmak olan SNAP-J'ler bu keşiflerin sunucusu olmaya hak kazandı. Dünyanın dört bir yanından yapılan başvurular değerlendirilerek belirlenen 8 Snap-J, Hillside'in Snapchat, Instagram stories ve Youtube kanallarında yayınlanacak mini dizilerinin sunuculuğunu da üstlenecek.



## Hillside Beach Club

# Sosyal Medyadan Rezervasyon ile Bir İlki Başlattı

**K**ullanıcıların tatilleri için rezervasyon taleplerini instagram haber akışından ayrılmadan iletmesine imkan sağlayan Hillside Social Booking'i kullanmak çok kolay. Misafirlerin konaklama isteklerini vakit kaybetmeden iletmeleri için Hillside ile ilgili bilgilerin de yer aldığı, keyifli @hillsidebooking instagram hesabında yer alan görsellerden herhangi birinin yorum kısmına yaz temalı emoji'lerden birini bırakması yeterli oluyor. Hillside ekibinin direkt mesajla kişiye dönüş yapması ve gerekli bilgileri almasıyla rezervasyon talebi alınmış oluyor.

**Bir Yenilik Daha: Hillside Beach Club web sitesi yeni yüzü ve teknolojisi ile sezona merhaba dedi**

Hillside Beach Club, bu yaz misafirlerini Social Booking hizmetinin yanı sıra yenilenen web sitesiyle de buluşturdu. Daha renkli, interaktif ve ilgi çekici bir hale bürünen www.hillsidebeachclub.com, sadece otelin olanaklarını tanı-



makla kalmıyor, özel arayüzü ile ziyaretçilerine tatillerini planlarken tercihleri ve ilgi alanlarına göre program da sunuyor. Gün batımı sonrası yapılabilecek aktivitelerin sıralandığı ENJOY THE NIGHT, ruha ve bedene iyi gelecek farklı seçeneklerin bulunabileceği RELAX, damak tadına hitap eden lezzetli yeme içme alternatifleriyle TASTE & JOY, ailece yapılabilecek aktiviteler ile her yaş grubundan çocuklara özel programların yer aldığı ALL THE FAMILY ve aksiyon tutkunlarına özel IN ACTION seçenekleriyle Hillside'in yeni web sitesinde her ruh haline uygun bir içerik bulunuyor.

Rezervasyon ve tatil planlama sürecini yenilikçi çözümleriyle kolaylaştıran Hillside Beach Club ekibi, misafirlerinin plajdayken şezlongdan bile kalkmadan istedikleri içeceği arzu ettiği şekilde sipariş edebilecekleri Beach Order uygulamasını da daha önce kullanıma açmıştı.

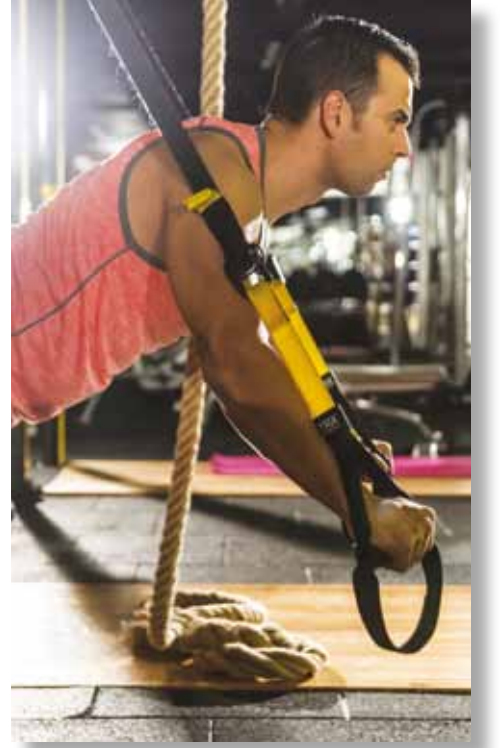
## Hillside City Club Yaza Hazırlık İçin Yeni Paketler Sundu



**H**illside City Club üyeleri için tasarlanan 6 haftalık "Summer Ready Camp" kişiye özel bir antrenman programı hazırlanması ile başlıyor. Kısa sürede ve sağlıklı bir şekilde en iyi performansa ulaşmak isteyen spor tutkunlarının haftanın 3 günü Hillside Sports Team ile birebir Functional Training® antrenmanı yaptığı özel program, vücudun ideal formuna kavuşmasını hedefleyen beslenme programıyla da destekleniyor.

Functional Training® sisteminde denge, güç ve kondisyon odaklı egzersizlerle pek çok spora göre daha kısa sürede kaslar güçleniyor, vücut sıkılaşıyor. Bu egzersiz sistemi kişinin günlük fonksiyonel hareketlerini rahat bir şekilde yapmasına da yardımcı oluyor.

Sanda Spa ise 3 haftalık bir güzellik paketi hazırladı. "Yaza Hazırlanın" isimli bu bakım kürü, içerdiği 7 masaj ve 3 bakım ile yaza yenilenmiş bir beden ve ciltle girmek isteyenler tarafından tercih ediliyor.



## Hillside City Club'da PALMS Teras Açıldı

**S**ağlıklı ve hafif lezzetleriyle yazın enerjisini menüsüne taşıyan PALMS Teras, çok sevilen ve günlük olarak hazırlanan lezzetli alternatiflerini menüye eklenen yeni seçeneklerle birlikte terasında sunmaya yaz boyunca devam edecek.

Servisin her gün 11.30 - 21.30 saatleri arasında gerçekleştiği PALMS'ta, yeterince vakti olmayanlar için alternatif to - go (paket) menüsü de bulunuyor. Keten tohumlu ananas, çörek otlu parmak salatalık, granola ve meyveli yoğurt gibi hafif ve serinletici lezzetler sağlıklı atıştırmalık tercih edenler için bire bir.

Sağlıklı ev yapımı ve taze sıkım meyve suları ile de öne çıkan PALMS Teras, menüsünde yaz aylarına özel hurmalı soğuk latte ve yeşil sebzelerin karışımından oluşan "green juice" seçeneklerine de yer verdi.

Aile ve dostlarla keyifli buluşmalar veya ilham veren toplantılar için bire bir olan PALMS Teras'ta yaz boyunca farklı markalara ait etkinliklerin yanında spor ve müziğin birleştiği egzersiz partileri de gerçekleşecek.



## Hillside Beach Club'da Yaz Başladı

**K**onuklarına unutulmaz anılar kazandırmak için tüm detayları en ince ayrıntısına kadar düşünen Hillside Beach Club, heyecanla beklenen yaz için rengârenk bir etkinlik programı sundu.

### Özel haftalarla dopdolu bir yaz

Dinginlik arayanların vazgeçilmezi "İyi Hissetme Haftası" (Feel Good Week) ile başlayan Mayıs ayı, su sporu tutkunlarının heyecanla beklediği Wakeboard Dünya Şampiyonu Dean Smith şovları ile renklenmiş "Water Sports Week" ile devam etti. Hillside, Haziran ayında ise sporseverlerin hayallerindeki tatil programını "Summer Challenge" ile gerçekleştirdi. Misafirler bu hafta boyunca deniz kenarında cycle partileri, Fethiye'nin muhteşem doğası eşliğinde koşu, yürüyüş ve bisiklet parkurları ile daha birçok spor aktivitesini deneyimleme imkanı buldu.

### Yeni hobiler edinmek isteyenlere öğretirken eğlendiren atölyeler

Öğretirken eğlendiren "edutainment" akımının Türkiye'deki öncüsü ve başarılı uygulayıcısı Hillside Beach Club artık gelenekselleşen atölye programlarına bu yıl da yenilerini ekledi. Yeni tekniklerin öğretildiği, ilham veren kâğıt ve seramik atölyeleri yanında, rahatlatan terrarium uygulamasını da öğrenen misafirler evlerine yeni bir hobi edinmiş olarak dönme imkânı buldu.

Hillside'in çocuklara özel programları da birbirinden renkli. Bu sezon Hillside'in minik misafirleri My Hillside Artfolio ile ünlü sanatçılar Andy Warhol, Picasso ve Henri Matisse eşliğinde yeni bir sanat akımını öğrenirken, bu sanat akımını uygulama şansı da elde etti.



Tarih Haziran 2017 Sayı 105 Sahibi Alarko Holding A.Ş. adına Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garip

Genel Yayın Sorumlusu Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton

Yapım Topprint Basım Tanıtım ve Yayıncılık Ltd. Şti.

Esentepe Mah. Atom Sk. Kanyon Apt. No: 20/1 İstanbul Tel 90 (212) 264 33 11 Fax 90 (212) 264 33 10 www.topprint.com.tr

Baskı Yeri Umut Doğa Matbaacılık - Mas-sit Matbaacılar Sitesi 1. Cadde No: 160 Yüzyıl-Bağcılar 34204 İstanbul Tel 90 (212) 438 02 05

Yazışma Adresi Alarko Holding A.Ş. Muallim Naci Cad. No: 69 Ortaköy 34347 İstanbul Tel 90 (212) 227 52 00 (Pbx) Fax 90 (212) 259 49 09 - 227 04 27

http www.alarko.com.tr Email info@alarko.com.tr