



Aralık 2017 SAYI:106

# BizimDünyamız

## 2018'i karşılarken hedeflerimize doğru kararlılıkla ilerliyoruz

Elinizde tuttuğunuz Bizim Dünyamız'ın 106. Sayısı, sizlere Grup şirketlerimizin alanlarında yürütmekte olduğu projelerle birlikte, 2018'de kendilerini bekleyen işlerden haberler sunuyor. Taahhüt Grubumuz, Taldykol Arıtma Projesi'ni 31 Ekim 2017 tarihi itibarıyla tamamladı. UNESCO standartlarında arıtma yapan bu tesis ile atık su arıtma sistemleri modern bir başkentin ihtiyacını karşılayacak ölçülere getirilmiştir. 22,7 km uzunluğundaki Kabataş- Mecidiyeköy-Mahmutbey metro hattı, Mayıs 2018'de devreye alınacak şekilde ilerliyor. Ayrıca Kaynarca-Pendik-Tuzla hattındaki faaliyetler de devam ediyor. Enerji Grubumuz, her biri 660 MW kapasiteli 2 üniteden oluşan Karabiga Enerji Santrali ilk ünitesini tamamladı ve sistem 7 Kasım 2017 itibarıyla üretime geçti. Alarko Carrier, 1902'de Willis Carrier tarafından icat edilen klimanın insanlığa kazandırılmasının 115. Yılı'nı kutluyor. Bağımsız değerlendirme kuruluşu Brand Finance'in, "2017'de Türkiye'nin En Değerli 100 Markası" listesinde yerini alan Alarko Carrier, Avustralya'dan Almanya'ya, Orta Doğu'dan Afrika ülkelerine kadar geniş bir yelpazede ihracat gerçekleştiriyor. 1985 yılında merhum Dr. Üzeyir Garih ve merhum İshak Alaton tarafından kurulan Alarko İstikbal Kulübü'nün 2016-2017 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği Genel Kurul 18 Ağustos 2017'de yapıldı. Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton, 27 Ekim 2017'de "EMMC Mentorluk Zirvesi/Ustaya Saygı: İshak Alaton ve Üzeyir Garih Paneli"ne konuşmacı olarak katıldı. Hillside'in Yarattığı Yepyeni Fitness Akımı JUNGLE Challenge®, Rimini Wellness'da yer aldı. Bu haberlere ilaveten Grubumuzdan birçok haber daha bulacağınız "Bizim Dünyamız", yeni yılda da daha birçok güzel haberlerle karşınızda olacak.

2017 her alanda Topluluğumuz için başarılı bir yıl oldu.



## Karabiga Enerji Santrali Yatırımında Birinci Ünite Ticari İşletmeye Geçti

SAYFA 8



## Taldykol Arıtma Projeleri Tamamlandı

SAYFA 4



MEDAŞ Abonelerine 7/24 Hizmet Veriyor

SAYFA 12



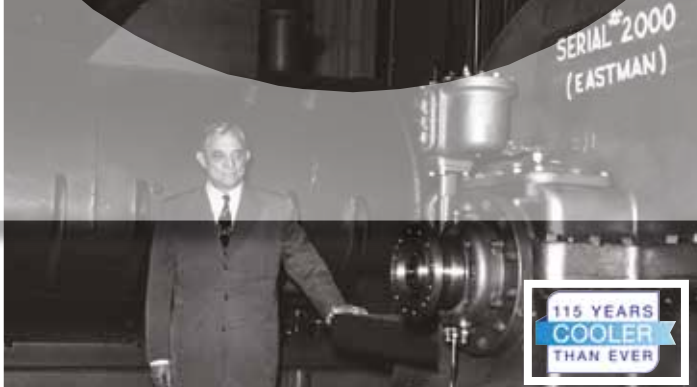
"4. Küresel İklim Değişikliği Fotoğraf Yarışması" Sonuçlandı

SAYFA 14



Hillside City Club Yeni Web Sitesi ile Kristal Elma'da Ödül Kazanan Tek Marka Oldu

SAYFA 26





## 2018 YILINI KARŞILARKEN

Çok değerli dostlarımız ve paydaşlarımız,

2017 yılını neredeyse geride bırakmış olduğumuz bu dönemde yine sizlerle birlikteyiz.

Geçtiğimiz bu yıl da gösterdi ki dünyamız, uygarlığın gelmiş olduğu tüm gelişmiş yapıya rağmen, bölgesel siyasal belirsizlikleri ve istikrarsızlıkları halen bünyesinde barındırıyor. Bir taraftan globalleşme ve küresel paylaşım dünyanın genel ekonomik büyümesini hızlandırırken diğer taraftan da birçok ülke gerek ekonomik gerekse siyasal açıdan birbirlerine üstünlük sağlamak için stratejiler geliştiriyorlar.

Coğrafi olarak dünyanın en zor bölgelerinden birinde bulunan ülkemiz de bu gelişmelerden etkileniyor.

Makroekonomik seviyede ülkemiz yöneticileri, mikroekonomik seviyede de şirketler olarak bizler elbirliği ile bu dalgalı sularda hedeflerimize doğru kararlılıkla ilerlemekteyiz.

Geliştirmeye çalıştığımız faaliyetlerde bu şartları gözönünde bulundurup ülkemize ve bize en büyük ortak faydayı sağlayacak projelere yönelmekteyiz.

Grubumuzun önemli bir unsuru olan taahhüt sektöründe uluslararası güvenilirliğimiz bize güzel fırsatlar sunuyor.

Kazakistan'da üstlenmiş olduğumuz yap-işlet-devret nitelikli otoyol projemize ortaklarımız ile birlikte 2018 yılında başlamayı planlıyoruz. Hatırlanacağı üzere bu projenin imza töreni, Sayın Cumhurbaşkanımızın geçtiğimiz aylardaki Kazakistan ziyareti sırasında, her iki ülke Cumhurbaşkanlarının huzurunda gerçekleştirilmişti.

Yine benzer niteliklerde kamu-özel sektör ortaklığı (PPP) şeklinde oluşturulmuş yeni iş arayışlarımız devam etmektedir. Afrika'nın Sub Sahara bölümü ülkelerinde taahhüt projelerinin yanında bu tür projeler de ilgilenmekte olduğumuz işler arasında yer alıyor.

Yurt içinde Sağlık Bakanlığı'nca hazırlanmakta olan şehir hastaneleri projeleri ihalelerine önceki yıllarda katılmıştık. 2018 yılında bu konuda duyurulacak ihalelere katılma arzumuzu devam ettiriyoruz.

Ülkemizin iklimlendirme sektöründeki liderlerinden Alarko-Carrier şirketimiz ihracattaki büyümesine Çin pazarı için üretmekte olduğu kombi ısıtıcıları ve radyatör panellerini satarak ivme kazandırdı. Çin gibi rekabetin zor olduğu bir pazarda son kullanıcıya sunulan bir ürünle yer almak şirketimizin maliyet kontrolünde gelmiş olduğu başarılı seviyeyi göstermektedir. Şirketimiz üretmekte olduğu diğer ürünler ile de global ortağı Carrier ile birlikte koordinasyon içerisinde ihracat yaptığı ülkelerin sayısını giderek arttırmaktadır.

Enerji dağıtım sektöründe istikrarlı çalışmalarımız sahip olduğumuz Konya merkezli MEDAŞ şirketindeki başarılı ortaklığımız ile devam ederken, aynı birlikteliği taşımış olduğumuz 1.320 Mw'lık termik santral yatırımımızda son aşamaya gelmiş olduğumuzu belirtmek isterim.

Kasım ayında 660 Mw'lık birinci türbinimizi faaliyete geçirerek elektrik üretimine ve satışına başlamış bulunuyoruz. Bu yatırımda emeği geçen ortağımız Cengiz İnşaat Grubuna ve tüm ekiplerimize teşekkür ederim.

Karakuz Hidroelektrik Santralımız bu yıl yağışlı geçen dönem ile birlikte elektrik üretiminde arzu edilen yüksek kapasite değerlerine ulaşmıştır. Bu santral, Enerji Grubumuzun yenilenebilir kaynaklara yönelmesinin ne kadar doğru bir karar olduğunu bize göstermiştir.

Turizm Grubumuzun işletmeciliğini yaptığı "Hillside Beach Club", 2017 yılında sektörün tekrar eski hareketli günlerine dönmesi ile birlikte üst gelir grubu ziyaretçileri hedefleyen hizmet ve kalite standardı ile tam kapasite doluluğunu yakalamıştır. Yıllar yılı sürdürülebilir hale gelmiş bu başarı bizleri Kuzey Kıbrıs Türk Cumhuriyeti'nde başlatmış olduğumuz yatırım için daha da heyecanlandırmaktadır.



**İzzet Garih**  
Yönetim Kurulu Başkanı

Şirketler Topluluğumuzun sağlıklı finansal yapısı ve yönetimi başarımıza katkıda bulunmaktadır. 2017 yılında finans birimlerimizin gösterdiği başarılı performans bu alandaki yetkinliğimizi teyid etmiştir.

Grubumuzun geleceğini çok iyi yetiştirilmiş yöneticilere teslim etmek hedeflerimizin arasında yer almaktadır. Bu strateji doğrultusunda Bahçeşehir Üniversitesi ile birlikte yürüttüğümüz MBA programımız 3. dönem mezunlarını vermiştir. Yeni mezunlarımız ile birlikte bu programdan mezun ettiğimiz ve programa devam eden genç yönetici sayımız 100'e ulaşmıştır. Yeni jenerasyon genç yöneticilerimizin dinamizmi ve inovatif katkıları ile Grubumuzun kurumsal kültürü harmanlandığında yönetimimizde yeni sinerjiler oluşacağına şüphe yoktur.

Değerli dostlarımız,

2018 yılının tüm ülkemize, müşterilerimize, çalışanlarımıza, hissedarlarımıza, ve diğer iş ortaklarımıza sağlık, mutluluk, huzur, barış, başarı, bolluk ve bereket getirmesini dilerim.

En derin sevgi ve saygılarımla,

# Taldykol Arıtma Projeleri Tamamlandı

**A**stana Valiliği tarafından Mayıs 2011'de Faz 1, Kasım 2011'de Faz 2 ve Eylül 2012'de Faz 4 projesinin ihaleleri tarafımıza yapılmıştır. Faz 1 Projesi, 29 ay yapım süreli 11,0 km basınçlı 1.200 mm çapında HDPE boru hattı döşenmesi, yeni araç tamir bakım atölyesi (1.227 m<sup>2</sup>), yemekhane binası rehabilitasyonu (50 kişilik, 652 m<sup>2</sup>), elektrik atölyesinin rehabilitasyonu (418 m<sup>2</sup>), 2 katlı güvenlik binası (62 m<sup>2</sup>), tek katlı güvenlik binası (20 m<sup>2</sup>) ve işletme-bakım ekipmanlarının tesliminden ibarettir. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 7 ay içinde tamamlanmıştır.

Faz 2 projesinin süresi 19,4 aydır. Proje kapsamında 65.000 m<sup>2</sup>'lik havalandırma tanklarının rehabilitasyonu, ultraviyole tesisinin rehabilitesi, paket laboratuvar ünitesinin kurulması, havalandırma binasında 2 adet kompresör değişimi, 2 adet birincil çökeltme pompa binasının rehabilitasyonu, tesis içi asfalt ve çevre düzenleme işleri mevcuttur. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 11 ay içinde tamamlanmıştır.

Yapım süresi 36 ay olan Faz 4 projesi kapsamında mevcut arıtma tesisinde arıtılan su, insanların yaşam alanlarının bulunduğu Astana şehrinin ortasın-



dan geçen Esil Nehri'ne verilecektir. Mevcut tesiste yapılan mekanik ve biyolojik arıtmaya ilave olarak 254 bin m<sup>3</sup>/gün kapasiteli kimyasal arıtma binası ve yardımcı ünitelerini kapsamaktadır. Bu işler hızlandırılmış iş programı uygulanarak yaklaşık 24 ay içinde tamamlanmıştır. 2015 yılında kimyasal arıtmanın da devreye alınmasıyla mevcut atık su arıtma tesisi UNESCO standartlarında arıtma yapan bir tesis haline gelmiştir.

## Taldykol Arıtma Projesi'nde 3. Fazın Göl Derinleştirme ve Rekültivasyon Toprak İşleri Ekim 2017 Sonu itibarıyla Tamamlandı

Astana'da bulunan mevcut atık su arıtma tesisi 1972 yılında faaliyete başlamış, bütçe yetersizlikleri nedeniyle 2000 yılından beri hemen hemen hiç artılmadan atık su arıtma tesisinin yanbaşındaki bulunan Taldykol Gölü'ne bırakılmıştır. Ciddi bir ekolojik probleme yol açan ve tabanı tamamıyla balçıkla kaplanan göl, taahhütümüz kapsamında toplam kapasitesi 8.500 m<sup>3</sup>/saat olan 5 adet tarak gemisi ile temizlenmiştir. Diğer yardımcı ekipmanlarla birlikte 11 adet gemiyle yürütülen dip taraması ve derinleştirme işlerinde kullanılan filonun 2.400 m<sup>3</sup>/saat kapasiteli en büyük gemisi, şirket mühendisleri tarafından dizayn edilmiş ve göl başında kurulan tersanede inşa edilmiştir.

Göl tabanından temizlenen çamur, yüzer borular vasıtasıyla drenaj sahasında bulunan 60x28 m ve 3.000 ton ebatındaki 960 adet geotekstil tüplerde susuzlaştırılmış ve susuzlaştırılan malzeme yeni oluşturulan dolgu alanlarında geri dolgu malzemesi olarak kullanılmıştır. Proje kapsamında 4,3 milyon m<sup>3</sup> toprak dolgu işi, 0,8 milyon m<sup>3</sup> derinleştirme işi, 740 hektar çimlendirme işleri yapılmıştır. 5,6 milyon m<sup>3</sup> balçık temizliği için kullanılan 960 adet geotekstil tüp, benzer projelerle karşılaştırıldığında en büyük ölçekli alana sahip dünyadaki ilk projedir. Bu sayede göl tamamen temizlenerek bataklık alanlar kurutulup bir rekreasyon alanına dönüştürülmüştür. Halihazırda bulunan sazlık, sivrisinek ve kötü kokudan arındırılarak doğal hayatın yeniden başlaması sağlanmış ve Astana'ya yeni bir çehre kazandırılmıştır.





### Taldykol Arıtma Projesi'nde 5. Faz Devreye Alma İşleri Tamamlandı

Bu proje, Astana Valiliği tarafından Aralık 2013 tarihinde ihale edilmiş olup 40 ay sürelidir ve 118.000 m<sup>3</sup>/gün kapasiteli arıtma tesisi inşaatını kapsamaktadır.

Proje kapsamında; 1 adet kum tutucu bina, 8 adet birincil çökeltme tankları, 12 adet ikincil çökeltme tankları, 1 adet havalandırma tankı, 2 adet çökeltme tankı, 1 adet çamur arıtma binası, 1 adet kompresör binası, 1 adet bunker binası, 9 adet tesis içinde kurutma havuzu, 2 adet Taldykol Gölü mevkiinde depo sahası, katı çökelek pompa binaları, muhtelif pompa istasyonları, tesis içi borulama işleri, tesis dışında 9 km uzunluğunda 1.200 mm'lik HDPE ve 4,6 km uzunluğunda 1.400'lük çelik boru döşeme işleri vardır. 11 Nisan 2017 tarihinde tesise atık suyun verilmesiyle başlayan devreye alma işleri 31 Ekim 2017 tarihi itibarıyla tamamlanmıştır.

Projelerin tamamlanması akabinde, atık su arıtma sistemleri modern bir başkentin ihtiyacını sağlayacak ölçülere getirilmiştir. UNESCO standartlarında

arıtma yapan bir tesis haline gelen yeni arıtma tesisinden arıtılan su, teknik su olarak geri dönüşüme kazandırılarak yerleşim bölgelerinin bulunduğu ve Rusya'ya kadar uzanan Esil Nehri'nin beslenmesinde kullanılmaktadır.



## Kabataş-Mecidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattı Projesi Tüm Hızıyla Devam Ediyor

**M** ayıs 2018'de tamamlanması hedeflenen Kabataş-Mecidiyeköy-Mahmutbey Metro Hattında (M7) Kabataş-Mecidiyeköy arasında TBM ve NATM çalışmalarında ve Mecidiyeköy-Mahmutbey arasındaki istasyonların ince inşaat faaliyetlerinde önemli gelişmeler kaydedilmiştir.

Projenin tümü, Kabataş – Mecidiyeköy – Mahmutbey arasında yer alan 22,7 km uzunluğundaki ana hat tünelleri ve viyadükleri, delme, aç-kapa ve viyadük tipinde toplam 19 istasyonu (1 adet ilave istasyon) ve yaklaşık 1,5 km depo sahası bağlantı hattı, depo sahası ile bakım binaları bulunan bir raylı toplu taşıma sistemidir.

Fulya'dan Kabataş (Hat-2) istikametine doğru Kasım 2016'da yola çıkan TBM, riskli zemin yapısına sahip İstanbul'un en önemli ve en kalabalık yerleşim yerlerinden biri olan Beşiktaş'ı hiçbir sorunla karşılaşmadan büyük bir başarıyla geçmiştir. TBM ve ekibi hız kesmeden Akaretler'e doğru devam etmektedir. Bu TBM'in ters istikameti olan Kabataş-Mecidiyeköy (Hat-1) güzergâhında ilerleyecek olan TBM'in kurulumu da neredeyse bitmek üzeredir. Kabataş ve Beşiktaş şaftlarından başlayan NATM faaliyetleri %15, Fulya, Yıldız ve Mecidiyeköy şaftlarından başlayan NATM faaliyetleri ise %80 ilerleme kaydederek hedefe emin adımlarla ilerlemektedir. Kabataş-Mahmutbey arasında yer alan 19 istasyonun 10'unda (Mecidiyeköy, Çağlayan, Nurtepe, Çırcır, Veysel Karani, Yeşilpınar, Kâzım Karabekir, Karadeniz, Tekstilkent, Göztepe) ince işler faaliyetleri titizlikle sürdürülmekte-

dir. Farklı tasarım çalışmaları devam eden istasyonlar İstanbul'a yeni ve farklı renkler katacaktır.

### AEC Mükemmellik Ödülleri 2017'de Finaldeyiz

2017 AEC Mükemmellik Ödülleri (AEC Excellence Awards) Yarışması'nda; Kabataş Mecidiyeköy Mahmutbey-İstanbul Metro Projesi olarak 32 farklı ülkeden 145 projenin 32 finalistinin ilk 8'i arasına girmiştir.

ABD ve İngiltere gibi Avrupa'daki birçok ülkenin kamu ihalelerinde standart hale getirmek için karar aldığı Building Information Modelling (BIM), dünyanın en önemli projelerinde kullanılıyor. 5D BIM, Türkiye'de bir kamusal projede ilk kez uygulanmaktadır.

Projemiz kapsamında hazırlanan tüm doküman ve modellere internet ortamında ve/veya çevrim dışı olarak bilgisayar ve mobil cihazlardan ulaşmamıza imkân sağlayan BIM360 Docs yazılımı kullanılmaya başlanmıştır. Böylece tüm proje paydaşları 2B ve 3B tasarım dokümanlarının ve gelen-giden yazıların en güncel ve eski versiyonlarına ulaşabilmektedir. Kullanıcılar paftaları karşılaştırabilecek ve paftalar üzerinde yorumlarını iletebileceklerdir. Bu sayede zaman kaybının önlenmesi, kalitesizlik maliyetleri minimize edilmesi ve sahadan günlük veri akışının dijital ortamda sağlanması da hedeflenmektedir.



## Kaynarca - Pendik - Tuzla Metrosu Projesi'nde Saha Faaliyetleri Başladı

14 Nisan 2017 tarihinde sözleşmesi imzalanmış olan Kaynarca-Pendik-Tuzla Metrosu İnşaat ve Elektro-Mekanik Sistemleri Temin, Montaj ve İşletme-ye Alma İşleri Projesi' nin yer teslimi 28 Nisan 2017 tarihinde gerçekleşmiştir. Sözleşme süresi 60 günlük deneme işletmesi dahil 1020 gün olup, sonrasında tüm sistemler ile ilgili 24 ay süreli işletme ve bakım gözetimi hizmeti verilecektir. Söz konusu işin sözleşme bedeli 1.613.815.000 TL olup, Alarko-Cengiz Metro Ortak Girişimi tarafından gerçekleştirilecektir.

Metro Projesi kapsamındaki hatlar;

- Kaynarca (Tavşantepe)-Çamçeşme-Tuzla Hattı,
- Pendik Merkez-Kaynarca Hattı

olmak üzere iki ayrı güzergâhtan oluşmaktadır.

Bunlardan birincisi mevcut Kadıköy-Kartal Metro hattının halen yapım işleri devam etmekte olan Kartal-Kaynarca Metro hattı kuyruk tüneli sonundan başlayarak, sırası ile Kaynarca Merkez, Çamçeşme, Kavakpınar, Esenyalı, Aydıntepe ve Tuzla Tersane İstasyonları'ndan geçerek Tuzla Belediyesi mevkiinde kuyruk hatları bitiminde son bulmaktadır. Tuzla Tersane İstasyonu da Marmaray ile entegre olmaktadır. Bu hattın toplam uzunluğu yaklaşık olarak 7,9 km dir. Pendik Merkez-Kaynarca Metro Hattı ise mevcut Marmaray ve hızlı tren istasyonları olarak işletilen Pendik istasyonu yanında teşkil edilecek olan Pendik Merkez İstasyonu'ndan başlayarak Kaynarca Merkez İstasyonu'na ulaşacak ve buradan da yapımı devam eden Sabiha Gökçen Havalimanı Raylı Sistem Bağlantısı'na ait Hastane İstasyonu öncesinde bağlanarak entegre olacaktır. Hattın toplam uzunluğu yaklaşık 4,1 km dir. Bu güzergâha ilave olarak tek hat bağlantı tüneli uzunluğu 1,1 km dir. Proje kapsamında 17.254 m 6 adet TBM ekipmanı ile tünel kazısı , ilaveten 7.054 m NATM yöntemi ile kazılacak istasyon ve hat tünel imalatı yapılacaktır.



TBM ekipman imalatları devam etmekte olup, Şubat 2018 tarihinden itibaren proje yerinde teslimatlar başlamış olacaktır. Kaynarca, Çamçeşme, Kavakpınar, Aydıntepe, Tuzla İstasyonları'nın yer teslimleri gerçekleşmiş olup, çevre güvenlik perdeleri imalatları, saha temizlik faaliyetleri sonrası, Tuzla İstasyonu aç-kapa yapısı kazı ve iksa işleri ve istasyon şaft kazı iksa faaliyetlerine başlanmıştır. Projemizdeki büyük istasyon yapılarından biri olan ve Tuzla Belediye Başkanlığı batısında kalan Belediyeye ait park alanı içerisinde yer alan Tuzla İstasyonunda kazı ve iksa faaliyetlerine başlanmıştır. 3 kattan oluşan aç kapa yapısı şeklinde inşa edilecek olan istasyon için bulunduğu park alanı içerisinde 2 adet giriş planlanmıştır. Bu girişlere ek olarak Marmaray Tuzla istasyonuna alt geçit ile bağlantı sağlanmaktadır. Orta peronlu bir istasyon olup net peron genişliği 10,70 m ve peron boyu 180 m'dir. En üst kat mağazalar ve teknik hacimlerden oluşmaktadır. Diğer taraftan projenin en önemli faaliyetlerinden biri olan tünel inşaatında kullanılmak üzere 6 adet TBM'in (tünel açma makinesi) fabrikada üretimleri devam etmekte olup, Mart 2018'de tünel açma faaliyetlerine başlanması planlanmaktadır.

## Fidanlık Projesi Eğitimleri Devam Ediyor

2016 yılında başlayan ikinci grup Fidanlık Projesi eğitimleri, Ekim ayında gerçekleştirildi. Eğitimler 16-19 Ekim 2017 tarihleri arasında Kartal Titanic Otel'de yapıldı. Katılımcılar ilk gün takım olmanın önemini "Acil Serviste Bir Cuma Gecesi Simülasyonu" ile deneyimledi. Oyunda her grup yaşanan vakaları diğer birimler ile koordine olarak aşmaya çalışarak, maliyet ve kaliteden de ödün vermeden 24 saatlik dilimde süreci yönetme becerilerini geliştirdiler.

İkinci günde ise kısıtlı kaynaklar ile neler yapılabileceği konulu eğitimde verimli ve kaliteli iş çıkarma konusunda simülasyon gerçekleştirdiler. E&R firması ile yapılan eğitimde Rifat Bayraç sektöre dair örnekler ile süreci gerçek iş hayatı ile buluşturdu. Eğitimin son bölümünde ise katılımcılar, "Güvenin Hızı" başlıklı eğitimi Franklin Covey firmasından Selda Bağlan ile tamamladılar. Eğitime katılanlar, öz farkındalığı arttırarak, iletişim dillerini değiştirerek, kişilerin kendine, ilişkilerine, kuruma, piyasaya ve toplu-



ma nasıl güven yayacağını öğrendiler. İlişkilerinde yaşadıkları aksaklıkları fark ederek nasıl düzeltilebileceği yönünde anında geribildirimler aldılar. Tecrübe paylaşım toplantısına Alsim Merkezi Birimler Grup Koordinatör Yardımcısı Gökmen Ülgen katıldı. Ülgen, gerek şirket içi gerek şirket dışı deneyimlerini aktarırken, kariyer yolculuklarında genç fidanlarla tecrübelerini paylaştı.

# Karabiga Enerji Santrali Yatırımında Birinci Ünite Ticari İşletmeye Geçti

**H**er biri 660 MW kapasiteli 2 üniteden oluşan toplam 1.320 MW kurulu güçteki ithal kömüre dayalı Karabiga Enerji Santrali ilk ünitesi ve tüm yardımcı tesislerin montaj ve testleri başarıyla tamamlanmış, 7 Kasım 2017 itibarıyla ETKB geçici kabulü yapılmış ve santral ticari üretime geçmiştir.

İkinci Ünite'nin montajı tamamlanmış, kazan başarıyla ateşlenmiş, buhar hatlarının buharla temizliği bitirilmiştir. Takip eden test ve devreye alma faaliyetleri programına uygun olarak devam etmekte olup Aralık 2017 ayı içinde buhar türbinine ilk buharın verilmesi ve ünitenin Aralık 2017 ayı sonunda devreye alınması planlanmıştır.

Çevreye tozuma etkisinin önlenmesi amacıyla 40 m yükseklikte yarı eliptik uzay çatı ile tamamı kapalı olarak öngörülen her biri 46 dönümlük (357m x 129m) iki adet kömür stok sahasının uzay çatı çelik ve kaplama montajı tamamlanmış, devreye alınan kömür taşıma sistemleri sayesinde tesisin kendi iskelesinden 170'er bin tonluk iki kömür gemisinin boşaltılması ve kömürün stok sahasına depolanması sağlanmıştır.

Tesisin işletilmesi süreç içinde oluşturulan CENAL İşletme ve Bakım Grubu tarafından yürütülmektedir.





## MEDAŞ Yaptığı Yatırımlarla Bölgenin Kalkınmasında Hizmet Vermeye Devam Ediyor

**M**EDAŞ'ın arıza sayısını azaltmak, gerilim düşümünü gidermek ve yeni yerleşim alanlarına elektrik tedarik etmek için yaptığı yatırımlar sürüyor. Geçtiğimiz günlerde MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ile Genel Müdür Yardımcısı Mustafa Başer, yapılan bir yatırım yerinde ziyaret ederek, incelemelerde bulundu. İnceleme sırasında mühendis ve çalışanlarla konuşan Uçmazbaş, projenin ilerleyişi hakkında bilgi aldı.

Tüm MEDAŞ bölgesinde yatırımların son hızla devam ettiğine dikkat çeken Uçmazbaş, "Bu yıl yapacağımız yatırım tutarı 286 milyon liradır. Bu yatırımı 392 farklı noktada yapıyoruz. Bunun yanında küçük ek tesis olarak adlandırdığımız yatırım kapsamında yaklaşık 5 bin adet projemiz bulunmaktadır. Amacımız, tüm bu yatırımların yıl sonuna kadar tamamlanması ve bir an önce vatandaşların hizmetine sunulmasıdır. Bu ziyaretlerle, hem yapılan yatırımların gidişatını inceliyoruz hem de sahada zor şartlar altında çalışan arkadaşların ihtiyaçlarını birebir dinliyoruz" dedi.



## MEDAŞ'tan Sille'ye 600 bin TL'lik Yatırım

**K**onya'nın en önemli tarihi ve kültürel noktaları arasında yer alan, yerli ve yabancı birçok turistin uğrak ve bir o kadar da gözde mekânlarından biri olan Sille'ye yapılan yatırımlar sürüyor. Bu kapsamda Selçuklu Belediyesi ve MEDAŞ birlikte yeni bir projeyi uygulamaya sokuyor. Sille'nin silüetini bozan direk ve kablolar MEDAŞ tarafından yürütülecek 1 aylık çalışma ile kaldırılacak. Bu çalışma ile birlikte Sille'de film çekmek isteyen yapımcıların önündeki en büyük engel kaldırılmış olacak. Göze hoş görünmeyen görüntülere rastlanmayacak.

Çalışmalarla ilgili yerinde yapılan incelemede Selçuklu Belediye Başkan

Yardımcısı Hasan Görgülü ve MEDAŞ yöneticileri hazır bulundu. MEDAŞ Şebeke Planlama Müdürü Mustafa Emre Şafak Sille'nin Konya ve Konya turizmi için çok önemli bir yere sahip olduğunu aktardı. Şafak, "MEDAŞ için Sille'nin ayrı bir yeri var" dedi. Bu yıl Sille'ye 2 önemli yatırım yapacaklarını dile getiren Şafak, "Hacali Ağa, Hacı Kamber ve Mali Sokak'ta ve bunlarla bağlantılı daha küçük sokaklarda çalışmalar yapacağız. Bu çalışmalar için 400 bin TL bütçe ayırdık. 2. yatırımımız da Baraj Caddesi'nin aydınlatılmasıdır. Burası için de 200 bin TL'lik bir bütçe ayarladık. Toplamda Sille'ye 600 bin TL'lik bir yatırım yapmış olacağız. Sille'yi daha güzel bir hale getirmek istiyoruz" açıklamalarında bulundu.



## MEDAŞ'tan Muhtarlar İhbar Hattı

**M**EDAŞ, müşterilerine daha iyi hizmet verebilmek ve müşteri memnuniyetini arttırmak için çalışmalarını sürdürüyor. Yaptığı hizmetlere yenilerini eklemeye devam eden MEDAŞ, muhtarlar için Whatsapp ihbar hattını devreye aldı. Gelişen teknolojiye ayak uydurmak ve müşterileriyle interaktif bir etkileşim sağlama gayretinde olan MEDAŞ bu bağlamda muhtarlar için özel dünyanın en çok kullanılan anlık mesajlaşma programı olan Whatsapp üzerinden ihbar hattı oluşturdu. Yeni sistem sayesinde muhtarlar, herhangi bir sıkıntı ya da şikâyetle karşılaştıklarında MEDAŞ yetkililerine anında ulaşım sağlayabilecek. MEDAŞ, muhtarlar için bir süre önce de internet üzerinden Muhtarlık İletişim Merkezini hizmete açmış, muhtarların şikâyet ve taleplerini anlık olarak birimlere iletebilme imkânı sunmuştu. Genel müdürlüğü Konya'da bulunan MEDAŞ, Konya, Karaman, Aksaray, Kırşehir, Niğde ve Nevşehir illerinde elektrik dağıtım hizmeti veriyor.



## MEDAŞ, Konyaspor İle Sponsorluğunu Tazeledi

**A**tiker Konyaspor ile MEDAŞ arasında son iki yıldır devam eden sponsorluk anlaşması yenilendi. Konya Büyükşehir Belediye Stadyumu içerisinde yer alan basın toplantı odasında düzenlenen törenle imzalar atıldı. İmza töreni öncesinde Kulüp Başkanı Ahmet Şan ve yöneticiler, misafirleri Arena Restaurant'ta verilen yemekte ağırladı. İmza törenine Atiker Konyaspor Kulüp Başkanı Ahmet Şan, MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, MEPAŞ Genel Müdür Vekili İlker Arslanargun, yöneticiler Erhan Gökmen, Celalettin Çakıcı, Fatih Tınmaz, Genel Müdür Muhammed Ak ve basın mensupları katıldı.



İmza töreninde konuşan Ahmet Şan, "Konya'mızın ve bölge illerimizin elektrik dağıtım ve pazarlama şirketleri olan MEDAŞ ve MEPAŞ şirketleriyle bir ana sponsorluk sözleşmesi imzalayacağız inşallah. Daha önce formalarımızda ve stadyumda bazı alanlarda reklam alanları için ciddi katkı sağlamışlardı. Bu sezon inşallah daha kapsamlı bir reklam sözleşmesiyle hem MEDAŞ kuruluşumuz hem de MEPAŞ Konyaspor'umuza destek oldular. Bölgemizin yegâne elektrik dağıtım ve pazarla-

ma şirketi olarak zaten yakışan da buydu. Çünkü çok geniş bir alana hitap ediyorlar. Konyaspor'umuza destek vermeyi sosyal sorumluluk projesi olarak gördükleri için ve yoğun olarak iki seneden bu yana camiamıza katkılarından ötürü MEDAŞ ve MEPAŞ yönetim kurullarına ama başta Erol Uçmazbaş Bey olmak üzere, İlker Arslanargun Beye ve emeği geçen herkese bu vesileyle teşekkür ediyorum, camiamıza hayırlı olsun diyorum" dedi.

## MEDAŞ, Uygulamalı Eğitim Sahasını Kurdu

**M**EDAŞ teknik personelin gelişimi için uygulamalı eğitim sahası kurdu. MEDAŞ İnsan Kaynakları ve Eğitim Müdürlüğü tarafından hayata geçirilen proje, teknik personelin çalışma alanları ile ilgili bilgi, beceri, tutum ve davranışları kazanmalarını sağlayacak. Teorik bilginin pratiğe dönüştürüldüğü Uygulamalı Eğitim Sahası ile çalışan teknik personelin ön hazırlıklardan geçmesi sağlanarak, personelin iş güvenliği kurallarına uygun olarak çalışması ve iş kazalarının en aza indirilmesini amaçlanıyor.



## MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş'ın, Nevşehir Belediye Başkanı Hasan Ünver'i Ziyareti



**M**EDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, Nevşehir Belediye Başkanı Hasan Ünver'i makamında ziyaret ederek bir süre görüştü. Ziyarete konuşan MEDAŞ Genel Müdürü Uçmazbaş, MEDAŞ olarak Konya başta olmak üzere Nevşehir, Aksaray, Niğde, Kırşehir ve Karaman olmak üzere 6 il ve 65 ilçe, 331 belde 1379 köy ve 512 (köy bağılı) yaylanın sorumluluk alanı içerisinde hizmet sunduklarını belirtti. Erol Uçmazbaş, bu tür ziyaretlerle MEDAŞ'ın daha etkin hizmet sunma konumunda dilek ve önerileri de yetkililerden alma imkânı bulduklarını dile getirdi. MEDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran'ın da hazır bulunduğu ziyarette konuşan Nevşehir Belediye Başkanı Hasan Ünver de ziyaretten duyduğu mutluluğu dile getirdi. Belediye Başkanı Hasan Ünver, Nevşehir Belediyesi olarak 2004 yılından beri her kurum ve kuruluş ile sıkı ilişkiler içerisinde çalışmalar yaptıklarını belirterek, bu süreçte MEDAŞ ile de işbirliğini bundan sonraki süreçte daha da üst noktalara ulaştırma isteği ile hareket ettiklerini ifade etti.

## MEDAŞ Kırşehir'de Elektrik Mühendisleri İle Buluştu

**M**EDAŞ uygulamada yaşanan sorunları dinlemek ve görüş alışverişinde bulunmak üzere Kırşehir'de kahvaltılı toplantı düzenlendi. Toplantıya MEDAŞ'tan Genel Müdür Erol Uçmazbaş, Genel Müdür Yardımcıları Eyüp Erduran ile Mustafa Başer ve MEDAŞ yetkilileri, Kırşehir Elektrikçiler ve Elektronikçiler Odası Başkanı Kenan Kerimoğlu ile Kırşehir'de çalışan elektrik mühendisleri ve elektrikçiler katıldı. MEDAŞ yetkililerinin proje onayı, enerji müsaadesi ve tesis kabulü konularında yaptığı sunumda, mevzuat değişiklikleri ile hizmet kalitesini arttırmak ve yaşanan sorunların iyileştirilmesi için yapılan çalışmalar paylaşıldı. Sonrasında sektör temsilcileri uygulamalar ile ilgili görüş ve önerilerini dile getirdiler.

MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, "Bu toplantının temel amacı, uygulamada yaşanan sorunları bire bir işin sahiplerinden dinlemektir. İş ortamımız olarak gördüğümüz serbest elektrik mühendisleri ve elektrikçilerin sorunlarını çözmek asli görevlerimizden biridir. Toplantıya katılan tüm

katılımcılara çok teşekkür ediyorum. Eğer ki, işimizi daha iyi hale getireceksek, bunu karşılıklı iletişim ile sağlayabiliriz. Bu toplantılarda sektör temsilcileri tarafından paylaşılan fikirler ve dile getirilen öneriler, bizim işimizi daha iyi yapmamız ve hizmet kalitesini daha da yukarı taşımamız için çok kıymetlidir." dedi.



## MEDAŞ, İletişim Kanallarını Geliştiriyor

**M**EDAŞ müşterilerine daha iyi hizmet vermek ve sorunları daha hızlı çözüme kavuşturulabilmek için sosyal medya kanallarından ve kurumsal web sitesi destek hattı uygulaması "WebChat" aracılığıyla 7/24 hizmet veriyor. Meram Elektrik Dağıtım A.Ş. (MEDAŞ) Çağrı Merkezi bünyesinde uzman 5 kişilik sosyal medya ekibiyle 7/24 internet üzerinden gelen talep ve şikâyetleri karşılıyor. Ayrıca webchat hizmeti sayesinde MEDAŞ müşterileri, müşteri hizmetleri ile yazılı iletişime geçerek talep ve şikâyetlerini iletebiliyor.



## MEDAŞ Abonelerine 7/24 Hizmet Veriyor

**M**EDAŞ Konya'daki yatırımlarına devam ediyor. Konya'da kurulan çağrı merkezi 7/24 MEDAŞ abonelerine hizmet veriyor. Yaklaşık 150 kişiye istihdam sağlayan çağrı merkezinde görevliler vardiyalı şekilde çalışıyor. Günün her saatinde abonelerine her türlü işlem için hızlı bir şekilde hizmet vermek amacıyla kurulan merkez sadece Konya'ya değil MEDAŞ bünyesinde bulunan diğer illere de hizmet veriyor. Çağrı merkezinin bünyesinde sadece telefon birimi değil aynı zaman da bir sosyal medya departmanı da bulunuyor. Ekip sosyal medyadan gelen mesajlara hızlı bir şekilde geri dönüş sağlayarak sosyal medya uygulamaları üzerinden de abonelere destek veriyor.

### “MEDAŞ Bu Yıl Sektöre 258 Milyon TL'lik Yatırım Yaptı”

MEDAŞ'ın COMDATA şirketi altyapısı ile kurduğu bu üst düzey çağrı merkezi hem 150 kişiye istihdam sağlıyor hem de hızlı bir şekilde müşteriye geri dönüş yaparak memnuniyetin üst seviyelere çıkartılmasına katkıda bulunuyor. MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran ile birlikte çağrı merkezine yaptığı ziyarette yetkililerden bilgi alarak çalışanlarla sohbet etti ve yapılan çalışmaları inceledi. Uçmazbaş çalışanlarla birlikte gelen çağrılardan birini de dinledi. Uçmazbaş, MEDAŞ'ın bu yıl sektörde 258 milyon TL'lik yatırım yaptığını ifade ederek, bu çağrı merkezini açarken hızlı bir şekilde müşteriye çözüm odaklı bir yaklaşım sergilemeyi amaçladıklarını söyledi.



## MEDAŞ, Konya'da Elektrik Mühendisleri ve Tesisatçılarla Buluştu

**M**EDAŞ mevzuat değişikliği nedeniyle uygulamalar hakkında bilgilendirmek ve görüş alışverişinde bulunmak üzere Konya'da elektrik mühendisleri ve elektrik tesisatçıları ile bir araya geldi. MEDAŞ'ın hizmet verdiği illerde düzenlenen “FEN Adamları Bilgilendirme Toplantısı”na bu kez Konya ev sahipliği yaptı. MEDAŞ yetkililerinin toplantıda enerji talepleri, proje onayı ve tesis kabulü konularında yaptığı sunumdan sonra karşılıklı görüş alışverişinde bulunuldu. Bunun yanında sektör temsilcileri uygulama sırasındaki yaşanan sıkıntıları dile getirdi.



## Hüyük Belediyesi'nden MEDAŞ'a Teşekkür



**M**EDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş ve Genel Müdür Yardımcısı Eyüp Erduran, Konya'nın Hüyük İlçe Belediye Başkanı Mehmet Şahin'i makamında ziyaret etti. Uçmazbaş ve Erduran'a MEDAŞ Hüyük İşletme Şefi Hasan Hüseyin Süner de eşlik etti. MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş, Belediye Başkanı Mehmet Şahin ile yapılan görüşmede, 2016 yılında yapılan yatırımlar ve 2017 yılı sonuna kadar yapılacak olanlar hakkında bilgi verdi. Görüşme sonrası Başkan Şahin, Erol Uçmazbaş'a MEDAŞ'ın hizmetlerinden dolayı teşekkür ederek, hediye takdim etti.

## MEDAŞ 2017 Yılı Değerlendirme Toplantısını Antalya'da Gerçekleştirdi

**M**EDAŞ (Meram Elektrik Dağıtım A.Ş.) 2017 Yılı Değerlendirme Toplantısını 19-20-21 Mayıs tarihlerinde Antalya'da gerçekleştirdi. Toplantıda MEDAŞ'ın 2016 yılı çalışmalarını değerlendirdi.

Toplantı sonrasında katılımcılar, MEDAŞ çalışanları için hazırlanan Meram Orkestra Konseri, futbol ve voleybol turnuvalarıyla hoşça vakit geçirdiler.



## Meram Orkestra Yaza Veda Partisi Yaptı

**M**EDAŞ bünyesinde kurulan ve toplam 21 üyeden oluşan Meram Orkestra ve korusu 2. konserini MEDAŞ Kampüs'ünde verdi. Meram Orkestra tüm çalışanların davetli olduğu yaza veda organizasyonu ile çalışanlarına keyifli bir akşam yaşattı. Gecenin sonunda MEDAŞ Genel Müdürü Erol Uçmazbaş tarafından tüm üyelere plaket verildi.



## MEDAŞ'ta İş Sağlığı ve Güvenliği Konulu Video Yarışması Düzenlendi

**M**EDAŞ, İş Sağlığı ve Güvenliğine dikkat çekmek için şirket içi faaliyetlerine bir yenisini daha ekleyerek, çalışanları arasında İş Sağlığı ve Güvenliği (İSG) konulu video yarışması düzenledi. Yarışmada dereceye girenler ödül törenine aileleri ile birlikte katıldı. Video çalışmasıyla çocukların babalarına, iş güvenliğinin önemi konusunda mesaj vermelerinin amaçlandığı belirtilirken, düzenlenen törende İSG'nin geliştirilmesi ve bu etkinliklerinin yaygınlaştırılmasının büyük önem taşıdığı kaydedildi.



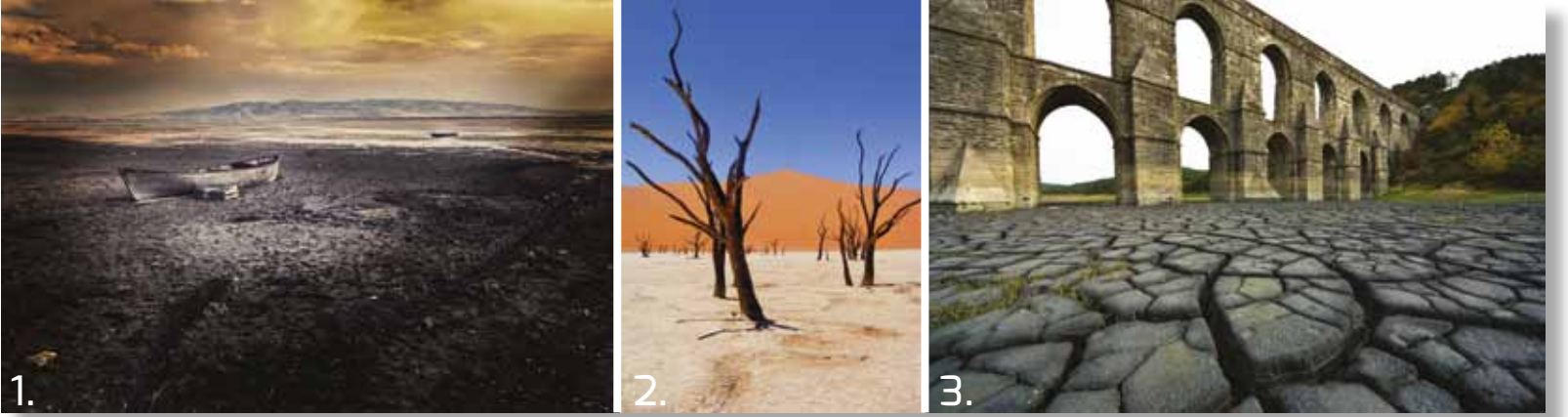
## “4.Küresel İklim Değişikliği Fotoğraf Yarışması” Sonuçlandı

**A**larko Carrier tarafından, küresel ısınma ve iklim değişikliğinin yıkıcı etkilerine dikkat çekmek amacıyla 4 yıldır düzenlenen Küresel İklim Değişikliği temalı fotoğraf yarışması sonuçlandı.

13 fotoğrafın finale kaldığı yarışmada 1.ligi kazanan Özgür Çetinel'e DJI SPARK Alpine Drone cihazı armağan edildi. 2. Onur Uygur Şahin ve 3. Şükürü Levent Deniz'e Toshiba Split Klima; 4. Hakan İlban'a Samsung tablet, 5. Meral Ateş'e Lenovo tablet hediye edildi. Yarışmada 6. olan Mustafa Doğan ise Ultimate Ears BOOM 2 taşınabilir hoparlör almaya hak kazandı. Finale kalan Fırat Kız-

tanrı, Arzu İbranoğlu, Tuncay Avcı, Kâzım Kuyucu, Oğuz Yalvaç, Hasan Güzel ve Ahu Algın ise D&R alışveriş kartıyla ödüllendirildi. Bu yılki yarışmanın seçici kurulunda; Yönetim Kurulu Başkanımız Niv Garih, Alarko Genel Koordinatör Yardımcısı - Taahhüt Alper Kaptanoğlu, fotoğrafçı Ali İhsan Gökçen, sanatçı Şükran Moral ve Instagram fenomeni ve fotoğrafçı Ahmet Erdem yer aldı. Sürdürülebilirlik kavramını benimseyen markamızın çalışmalarında çevre duyarlılığını ana hedef olarak belirlediğini söyleyen Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, “Sürdürülebilirlik kavramının, dünyadaki her bireyin geleceğini şekillendiren önemli bir rolü olduğunu düşünüyoruz. Yaşana-

bilir başka bir dünya olmadığını dikkate alırsak, elimizdeki değerini bilerek onu en iyi şekilde korumayı hedeflememiz gerekiyor. Alarko Carrier olarak, 20 yılı aşkın süredir iş süreçlerimizin her noktasında bu duyarlılıkla hareket ediyor, yaşanabilir bir dünya için var gücümüzle çalışıyoruz. Bu yıl dördüncüsünü düzenlediğimiz Küresel İklim Değişikliği temalı fotoğraf yarışmasıyla, etkilerini her geçen gün daha fazla hissettiğimiz iklim değişikliği sorununa dikkat çekmeyi amaçlıyoruz. Bu yılki yarışmamıza başvuran 2.800'ü aşkın kişiye katılımları için teşekkür ediyor, dereceye girenleri gösterdikleri duyarlılıktan ötürü gönülden kutluyorum.” dedi.



## Alarko Carrier, “Türkiye'nin En Değerli 100 Markası” Listesinde Yerini Aldı

**A**larko Carrier, lider ve bağımsız uluslararası marka değerlendirme kuruluşu Brand Finance'in her yıl hazırladığı “Türkiye'nin En Değerli 100 Markası” listesinde yerini aldı. Brand Finance, markaların son 3 yıl içinde Kamu Aydınlatma Platformu'yla (KAP) paylaştıkları finansal verileri ve başka kaynaklardan edindikleri bilgileri yorumlayıp gelecek 5 yıla dair bir projeksiyon çıkararak, ilk 100'e giren firmaları belirliyor.

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Alarko Carrier Yönetim Kurulu Başkanı Niv Garih, markanın gücünü yansıtan pek çok verinin yanı sıra bu listede yer almanın kendileri için büyük gurur kaynağı olduğunu belirtti. Garih, “Listenin uluslararası bağımsız bir değerlendirme kuruluşu tarafından hazırlanmasını çok önemsiyoruz. Türkiye'de faaliyet gösteren büyük kurumsal firmalarla birlikte değerlendirmeye alınmamız ise ayrı bir önem taşıyor. Markamızın yarattığı değeri ve gücü kanıtlayan listede önümüzdeki yıllarda da yer almak hedefiyle, iş süreçlerimiz ve hayata geçirdiğimiz projelerle Alarko Carrier'ı daha da yukarıya taşımaya devam edeceğiz.” dedi.

Brand Finance®



**Turkey  
100  
2017**

# Alarko Carrier, İhracat Ağını Genişletiyor

**A**larko Carrier, Avustralya'dan Almanya'ya, Orta Doğu'dan Afrika ülkelerine kadar geniş bir yelpazede ihracat gerçekleştiriyor.

Üretimlerinin yarısına yakınına ihracat ile tüketicilere ulaştırdıklarını dile getiren Alarko Carrier Ticari Klimalar Ürün Müdürü Volkan Arslan, Avustralya'dan Almanya'ya, Orta Doğu'dan Afrika ülkelerine kadar geniş bir yelpazede ihracat gerçekleştirdiklerini vurguladı. İhracat ürünlerinin büyük bir kısmını klima santralleri, radyatörler ve çatı tipi klimaların oluşturduğunu belirten Arslan, "Başta klima santrali ve çatı tipi klima olmak üzere ihracat yaptığımız ülke sayısını 57'ye yükselttik. Bu kapsamda; Fildişi Sahili, Cibuti, Macaristan, Malta, Makedonya, Mauritius, Umman, Papua Yeni Gine, Filipinler, Uganda, Ukrayna ve Yemen'i ihracat listemize ekleyerek ülkeye ve sektöre katma değer yaratmaya devam ediyoruz. Ürünlerimize ilgi gösteren bölgelere ihracatı artırmayı hedefliyoruz, bu doğrultuda pazar potansiyeli yüksek ülkeleri tespit ederek iş birliği için girişimlerde bulunuyoruz" açıklamalarında bulundu.

Ürün gamlarının dağılımı hakkında bilgiler aktaran Arslan, şunları kaydetti: "Hafif ticari modellerde ve inverter segmentte, 20 seride 60'tan fazla ürünle, en geniş ürün gamına sahip firma olarak yılda ortalama 40 bin klima satışı gerçekleştiriyoruz. Bu segmentte pazar payımız artmaktadır. Merkezi klima pazarında ise adetsel veriler değil cirosal veriler büyük önem taşımaktadır. Bu pazarda gerek klima santrali gerekse soğutma grubu, otomasyon uygulamaları ve diğer proje ihtiyaçlarına göre özel olarak tasarlanıp üretimi yapılan sistemlerin satışı söz konusu.

Gerek imalatını yaptığımız gerekse ithal ederek iç pazara satışını yaptığımız bireysel ve merkezi sistem klimalarda pazar payını tek bir rakamla ifade etmek mümkün değil. Farklı hedef segmentlerde, kendimizi farklı noktalarda konumlandırmış durumdayız." "F-gaz regülasyonu için çalışıyoruz" Enerji tasarruflu ve çevreci ürünler tasarlama yönünde Ar-Ge çalışmaları gerçekleştirdiklerini ifade eden Arslan, "Carrier ile ortaklığın doğal bir sonucu olarak, şirketimiz Carrier



teknolojisi ve markasıyla üretilen klima santralleri ve çatı tipi klimaların iç ve dış pazarda satışını yapıyor. Ürünleri sürekli geliştirmek için 'Test ve Ar-Ge Merkezi'nde, üniversitelerle ortak çalışmalar yürütüyor. Ayrıca Carrier'dan yaptığımız teknoloji transferleriyle, ürünlerimizde önemli geliştirmeler yapıyoruz. Ürünlerimiz, üretimden kullanıma kadar tüm aşamalarda çevreye en az etki edecek şekilde tasarlanıyor.

Ar-Ge çalışmalarını sürekli bu yönde geliştirip kullanıcıya konfor sağlarken, enerji kaynaklarını korumayı amaç ediniyoruz. Avrupa'da yürürlüğü giren Ekotasarım (Ecodesign ya da ERP) yönetmeliklerini yakından takip edip ürünlerimizi bu yönetmeliklerin gerektirdiği şekilde güncelliyoruz. Ayrıca klimalarda kullanılan soğutucu akışkanların çevreye olan etkisini minimuma indirecek F-gaz regülasyonu için de Carrier'in yürütmüş olduğu global platformda hareket ederek doğa dostu soğutucu akışkan içeren ürünlerimizi pazara sunmak için ça-

lışmalar yapıyoruz" diye konuştu.

## "Inverter Klimalara Talep Artıyor"

Projelerde ısıtma ve soğutma sistemlerinin konfordan çok gereklilik haline geldiğini belirten Arslan, önümüzdeki dönemlerde özellikle konut sektöründe ve kentsel dönüşüm projeleri kapsamında kombi, klima, radyatör, kazan, gibi iklimlendirme sektörünün ana ürünlerine yönelik talebinin daha da artacağını öngördüklerini aktardı. Bireysel klima pazarı açısından da tüketicilerin yüksek verimli, tasarruflu inverter klimalara ilgi ve talebin her yıl arttığını söyleyen Arslan, "Sunduğumuz üstün verimli Toshiba ve Carrier klimalarımız bu yıl da yoğun ilgi görüyor. Pazarda önceki yıllarda inverter klimaların payı çok küçüken, artan tüketici bilinciyle bu oran oldukça yükseldi. Düşük enerji verimliliğine sahip klimaların satışını engelleyen düzenlemelerle birlikte, Türkiye'de pazar, tamamen inverter klimalardan oluşuyor diyebiliriz" dedi.

## Alarko Carrier, “Social Brands Turkey Top 100” Listesinde

**A**larko Carrier, Türkiye sosyal medya ölçümleme platformu “Social Brands” tarafından, markaların sosyal medya performanslarının değerlendirilmesiyle belirlenen “Social Brands Turkey Top 100” listesine girebilen, iklimlendirme sektöründeki ilk ve tek şirket oldu. Alarko Carrier, Facebook, Instagram, Twitter hesapları için oluşturduğu özgün ve etkili içerikler, eğlenceli yarışmalar ve özel günlerde hazırladığı anlamlı paylaşımlarla elde ettiği etkileşim ve takip oranları sayesinde, 19 binden fazla hesabı geride bırakarak listede yer almayı başardı.

Konuyla ilgili bilgi veren Alarko Carrier Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü Hüdayi Öztürk, sosyal medyanın şirketlerin iletişim çalışmalarındaki payının giderek arttığını belirtti. Öztürk, “Sosyal medyanın kitlelere erişim hızı ve gücü, markaların bu alana yönelmesinde etkili oluyor. Sistemin interaktif yapısı, hedeflediğimiz grupların görüş ve beklentilerini daha net görebilmemize imkân tanıyor. Üstelik yarattığımız etkiyi de ölçümleyebiliyoruz. Bu yüzden sosyal medyayı çok önemsiyor ve aktif kullanıyoruz. Sektörümüzde, Facebook’tan ilk canlı yayın, Instagram’da ilk kurumsal işletme sayfasının açılması gibi ilkleri biz hayata geçirdik. Yürüttüğümüz çalışmalarla elde ettiğimiz etkileşim, ilk 100 listesine girmemizi sağladı. Bu ve benzeri faaliyetlerimize hız kesmeden devam edeceğiz.” dedi.

Social Brands Top 100, markaların sosyal medya performansını doğru ölçümleyebilmek için, tüm performans göstergelerinin bir arada incelenmesi ve puanlanmasıyla hazırlanıyor. Değerlendirmede; sayfaların hayran sayısı, ileti kullanımı, iletilerin aldığı etkileşimin türü ve yoğunluğu, sektöründeki diğer markalara kıyasla bulunduğu konum etkili oluyor.

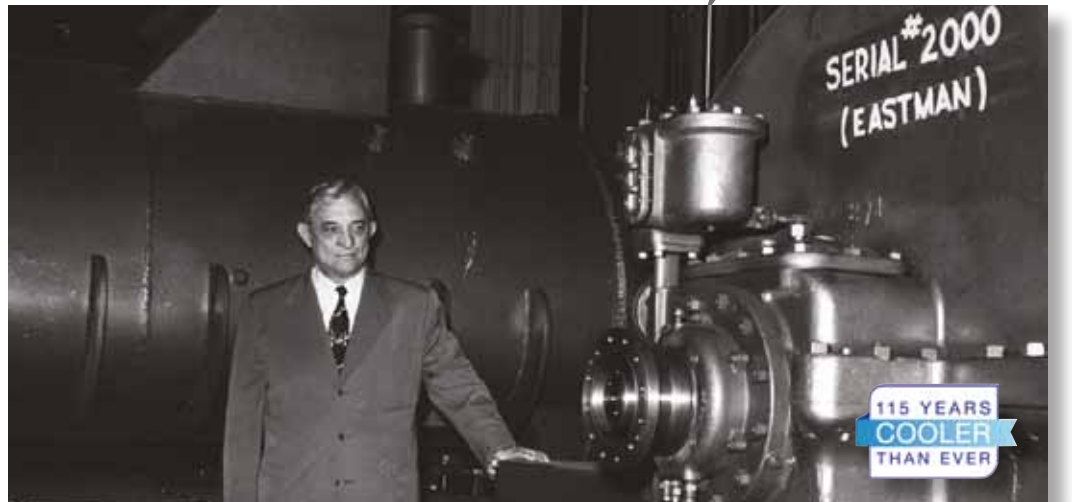


## Carrier, Klimanın İcadının 115. Yılını Kutluyor

**i**klimler sektörünün lider kuruluşu Carrier, klimanın icadının başarılarla dolu 115. yılını kutluyor. Willis Carrier tarafından 1902’de icat edilen klima, birçok yeni buluşun gerçekleştirilmesini sağlayarak, insanların alışkanlıklarını değiştirmeyi sürdürüyor. Willis Carrier’in adını taşıyan şirket, tüm dünyada her geçen gün daha da büyüyen ve gelişen iklimlendirme sektörünün liderliğini üstleniyor. Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, “Alarko Carrier olarak, Carrier’in 115 yıllık iklimlendirme serüveninin son yirmi senesine ortak olduğumuz için mutluyuz. Carrier, 115 yıldır olduğu gibi bugün de, yeni teknolojiler, girişimler, küresel diyaloglar ve pek çok yeniliklerle geleceğimizi şekillendiriyor. Carrier’in Türkiye’deki iş ortağı olarak, sektördeki liderliğimizi sürdürmeye ve dünyayı serinletmeye devam edeceğiz.” dedi.

### Modern Klimanın Keşfi

Willis Carrier, 26 Kasım 1876 tarihinde New York’ta doğdu. 1901 yılında Cornell Üniversitesi Elektrik Mühendisliği bölümünden master derecesiyle mezun oldu. Ardından, Buffalo Forge



şirketinde çalışmaya başladı. Şirketin müşterisi Sackett Wilhelms’in matbaasında ortam ısısına bağlı olarak bazı sorunlar yaşanması üzerine, Willis Carrier, içerideki sıcaklık ve nem düzeyinin sabit tutulması gerektiğini gördü.

Willis Carrier’in aklına önce, havadaki bağıl nemi kontrol etmek geldi. Nemi gidermek ve sabit tutmak için, ısıtıcı borulardan buhar yerine soğuk su geçirmeyi denedi. Daha sonra, seçilen çığ noktası sıcaklığına ulaşmak amacıyla, boru yüzeyinin sıcaklığıyla buradan geçecek hava miktarını den-

gelemeye çalıştı. Bu deneyler sonucunda, basımevinde gerekli olan şartlar için kullanılacak boru yüzeyini, boru yüzeyi sıcaklığını ve geçmesi gereken hava miktarını buldu. Carrier’a göre, bir iklimlendirme sisteminin dört temel işlevi yerine getirmesi gerekiyordu. Sıcaklığı, nemi, hava dolaşımını ve havalandırmayı kontrol etmek ve bunlara ek olarak havayı temizlemek. Carrier’in, çizimlerini tamamladığı ve dünyanın ilk iklimlendirme sistemini kurmak üzere harekete geçtiği 17 Temmuz 1902 tarihi, iklimlendirme sanayisinin doğuşu olarak kabul edildi.



## Alarko Carrier “Fortune 500 Türkiye” Listesinde

**A**larko Carrier, Türkiye'nin en büyük 500 şirketinin listelendiği Fortune 500'de bu yıl da yerini aldı. Şirketlerin 2016 yılı net satış rakamlarının değerlendirilmesi sonucu belirlenen listede Alarko Carrier, “Sihhi Tesisat ve İklimlendirme” sektöründeki en büyük şirketlerden biri oldu.

Konuyla ilgili bilgi veren Alarko Carrier Genel Müdürü Önder Şahin, ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayan firmalarla birlikte bu listede yer almaktan mutluluk duyduklarını belirterek, yurtiçinde olduğu gibi yurtdışında da faaliyetlerini yoğun olarak sürdürdüklerini ifade etti. Hem üretim hem de satış ve servis ağını genişletmek için yatırımlara aralıksız devam ettiklerini söyleyen Şahin, “Bu yıl, Sanayi İhracatçıları Birliği tarafından verilen ‘En Çok Ülkeye İhracat Yapan Firma’ ve ‘En Çok Klima Santrali İhracatı Yapan Firma’ ödüllerini de kazandık. Fortune 500 Türkiye listesinde yer alabilmek, yıl boyu gösterdiğimiz başarılı performansın bir neticesidir. İklimlendirme sektöründeki en büyük şirketlerden biri olarak sorumluluğumuzu biliyor, işimizi ‘daha iyi yapmak’ için çalışmalarımızı ilk günkü heyecanla sürdürüyoruz.” dedi.



## Türkiye'nin En Sosyal 500 Şirketi Arasında

**A**larko Carrier, Business Life Dergisi'nin her yıl düzenlediği “Türkiye'nin En Sosyal 500 Şirketi” araştırmasında iklimlendirme sektöründe lider olurken, genel listede 141. sırada yer almayı başardı. Dijital iletişim çalışmalarına büyük önem veren Alarko Carrier, sosyal medya kanallarını aktif ve etkin yönetmek için pek çok farklı proje hayata geçiriyor. İklimlendirme sektöründe Facebook'tan ilk canlı yayın yapan ve Instagram'da ilk kurumsal işletme sayfası açan marka olan Alarko Carrier, Instagram'da küresel iklim değişikliğine dikkat çekmek için fotoğraf yarışması düzenleyerek, tüketicileri bilgilendirmek için özgün videolar ve sektör profesyonellerinin yararlanması için LinkedIn üzerinden makaleler paylaşarak hedef kitleleriyle interaktif iletişimi sürdürüyor.

## Alarko Carrier'dan Yüksek Verimli Seradens Super Plus Çift Yoğuşmalı Kombiler

**Ü**stün teknoloji ürünleriyle iklimlendirme sektörünün lider kuruluşlarından Alarko Carrier'ın, Türkiye'nin ilk ve tek çift yoğuşma özelliğine sahip Seradens Super Plus tam yoğuşmalı kombileri, tüketicilerden yoğun talep görüyor. Seradens Super Plus kombiler hem ısıtma hem de kullanım suyunda yoğuşma teknolojisi kullanarak %100'ün üzerinde verim sağlıyor. Alarko'nun en çevreci ürünleri arasında yer alan kombiler, düşük ses seviyesi, 40°C'ye kadar düşen baca gazı sıcaklığı ve düşük emisyon oranlarıyla konforlu ve ekonomik bir ısınma tecrübesi yaşıyor. Seradens serisi, opsiyonel solar bağlantı seti ve ilave boyler montajıyla, kullanım suyu ısıtmasında güneş enerjisinden yararlanma fırsatı da sunuyor.

Yoğuşma suyuna karşı yüksek dayanıma sahip paslanmaz çelik eşanjörlü kombiler, 20, 24, 28 ve 36 kW olmak üzere dört farklı kapasitede üretiliyor. Uzun kullanım ömrüne sahip kombiler, %17-100 aralığına kadar çıkan geniş ısıtma modülasyon aralığıyla, minimum dur-kalk ve maksimum yakıt tasarrufu sağlıyor. Eco moduyla hem ısıtma hem de kullanım suyunu pratik ve ekonomik bir şekilde ayarlamaya imkân tanıyan Seradens Super Plus serisi, beyaz aydınlatmalı LCD ekran, dijital manometre ve opentherm uzaktan kumanda bağlantısıyla kolay bir kullanım sunuyor.



# Alarko Carrier, Azerbaycan'da Gerçekleştirilen Aqua – Therm Bakü Fuarı'na Katıldı

**A**larko Carrier, 18 - 21 Ekim tarihleri arasında gerçekleştirilen Aqua Therm Bakü Fuarı'na, Azerbaycan distribütörü Nobel Elektrik firmasıyla birlikte katıldı. T.C. Bakü Büyükelçisi Erkan Özoral ve İstanbul Milletvekili Türkan Dağoğlu, fuarın ilk gününde Alarko Carrier standını ziyaret etti.

Türk firmalarından destek beklemediklerini belirten ve fuara sürekli katılımından dolayı Alarko Carrier'a teşekkür eden Özoral, "Geçtiğimiz yıllarda fuara olan ilgi, Azerbaycan ekonomisindeki daralmaya bağlı olarak azaldı. 2017'nin ikinci yarısında Azerbaycan ekonomisinde başlayan iyileşmeyle birlikte fuara olan ilginin de artmasını bekliyoruz." dedi.



## Alarko Carrier Uyarıyor: "Kışa Girerken Kombi Bakımını İhmal Etmeyin"

**T**ürkiye iklimlendirme pazarının lider markalarından Alarko Carrier, yaklaşan kış aylarından önce kombilere bakım yapılmasının önemini vurguluyor. Uzmanlara göre, periyodik bakımı yapılan kombiler uzun ömürlü oluyor ve tam verimli çalışarak doğalgaz tasarrufu sağlıyor. Zamanında yapılan bakımlar olası arızaların önüne geçiyor, istenmeyen olayların yaşanmasını engelliyor.

Tecrübe gerektiren kombi bakımının yalnızca yetkili servislere yaptırılması gerektiğinin altını çizen Alarko Carrier Servis Müdürü Menduh Çağlı, "Kombilerin yılda en az bir kez bakımının yapılması, hem daha verimli çalışmasına hem de oluşabilecek arızaların önüne geçilerek kesintisiz ısınma sağlanmasına yardımcı olur. Uzman ekipler tarafından düzenli yapılan bakımla, kombiler uzun yıllar boyunca sorunsuz, ekonomik ve güvenli şekilde kullanılabilir." dedi.

Bakımı yapılmayan kombilerin tehlike yaratmanın yanı sıra verimsiz çalıştığına da değinen Menduh

Çağlı, "Yaz aylarında kullanımı azalan kombilerin, havaların soğumasından önce periyodik bakımının yapılması çok önemli. Bakımı yapılmayan kombiler doğalgaz tüketimini artırarak faturaların yükselmesine neden olur. Periyodik bakımlarla, yakıt tasarruf sağlanabilir. Maliyet nedeniyle ertelenen bakımlar, uzun vadede ısıtma işlemini verimsizleştirir ve gaz tüketimini artırır. Bu yüzden tüm kullanıcıların havalar soğumadan önce gerekli bakımları yaptırmasını tavsiye ediyoruz." şeklinde konuştu.

### Kombi Bakımının Yararları

- Arızaların önüne geçerek kesintisiz ısınma sunar.
- Doğalgaz tüketiminde tasarruf sağlayarak, ısınma giderlerini azaltır.
- Kombinın tam verimle çalışmasını mümkün kılar.
- Kombinın kullanım ömrünü artırır.
- Daha konforlu bir yaşam alanı sunar.

### KOMBİ BAKIMININ FAYDALARI



**Dayanıklılık**  
Zamanında gerçekleştirilen bakım, olası arızaların önüne geçerek kesintisiz bir ısınma sağlar. Soğuk kış günlerinde bakımsızlıktan kaynaklı ani arızalar sebebiyle ısı değişiklikleri yaşanmaz.

**Tasarruf**  
Bakımla birlikte kombinın doğalgaz tüketimi azalır. Ekonomik gaz tüketimi sayesinde aylık fatura miktardan düşer.

**Verimlilik**  
Temizlik ve bakım işlemi yapılan kombiler, eskisine oranla daha az yakıt harcar. Böylece enerji tasarrufu sağlanır.

**Kullanım ömrü**  
Düzenli bakımı yapılan kombiler, daha uzun süre çalışır. Kombinın ömrü uzar ve bakımsızlıktan kaynaklanan arızaların önüne geçer.

**Konfor**  
Bakım sayesinde daha verimli çalışan kombi, ortamı eskisine oranla daha çabuk ısıtarak sıcaklığı belirlenen konfor şartlarına en kısa sürede ulaşmasını sağlar.

 /alarko\_carrier 
  /alarko\_carrier 
  /alarko\_carrier 
 

## Pepsico'nun Manisa'daki Yeni Fabrikası İçin, Alarko Carrier'in Ürünleri Tercih Edildi

**P**epsiCo'nun Manisa'da faaliyete geçmesi planlanan Türkiye'deki 6'ncı üretim tesisinin iklimlendirme sistemi için Alarko Carrier ürünleri tercih edildi. Projede, Alarko-Carrier'in 2 adet soğutma grubu, 27 adet akıllı klima santrali, 104 adet fancoil ve bina yönetim sistemi yer alıyor. Proje kapsamında Alarko-Carrier Gebze fabrikasında üretilen enerji verimliliği yüksek, korozyon direncine sahip, modüler yapıda, yüksek parça kaliteli, bakımı kolay ve çevre dostu 39HQ Klima Santrali tercih edildi. Ürün, güç ve kontrol panosunun birleştirilerek modüler bir şekilde santral üzerine monte edilmesiyle fark yarattı.

Alarko-Carrier mühendisleri tarafından her bir santral için ayrı ayrı tasarlanan panolar, kontrol ve güç ekipmanlarını içerisinde barındırıyor. Bu sayede ana ve alt yüklenici firmalar mekanik ve elektrik koordinasyonu konusunda büyük bir iş yükünden kurtularak, Alarko Carrier'in tecrübe ve birikimlerinden faydalanabiliyor. UTC grubuna bağlı Automated Logic marka kontrolörlerin kullanıldığı panolar, WebCTRL yazılımıyla izlenerek kontrol ediliyor, sınırsız sayıda kullanıcı, hiçbir ek yazılım gerekmeksizin PC, akıllı telefon ve tablet üzerinden sisteme erişebiliyor. Windows, Linux ve MacOS gibi birçok işletim sistemini de destekleyen WebCTRL yazılımı, dinamik ve interaktif grafikleriyle kolay yönetilebilir bir müşteri deneyimi sunuyor. Projede, enerji verimliliği ve çalışma ses seviyesi bakımından günümüzün ve geleceğin ihtiyaçlarını karşılamak üzere tasarlanan 2 adet



30XA950 vidalı kompresörlü hava soğutmalı su soğutma grubu bulunuyor. Bugün var olan en iyi teknolojiyi kullanan soğutma grubu, Alüminyum mikro kanallı ısı değiştiriciler (MCHX), dokunmatik Pro Dialog kontrol sistemi, değişken kapasite valfli ikiz rotorlu vidalı kompresörler, saf R134a soğutucu, kompozit malzemeden yapılmış düşük sesli 4. jenerasyon Flying Bird fanları ile göze çarpıyor.

Fabrika içerisinde bulunan 104 adet Carrier 42GW serisi kaset tipi Fan-Coil, hafif ve kolay montajı, ultra sessiz Carrier santrifüj fan tasarımı, kolay filtre temizliği ve sık hava giriş menfeziyle her türlü oda dekoruna uyumlu olarak hizmet veriyor. Bina içerisinde bulunan tüm Fan Coiller, WebCTRL bina yönetim yazılımıyla izlenerek kontrol ediliyor, bu sayede enerji verimliliği ve konfor kalitesi yüksek bir fabrika ortamı sağlanıyor.

## ODTÜ Teknokent'teki Satgeb-2 Projesinde Alarko Carrier Ürünleri Tercih Edildi

**K**urulduğu günden bu yana binalarındaki HVAC ekipmanları için Alarko Carrier güvencesini tercih eden ODTÜ Teknokent, yapıyı bu yıl tamamlanan SATGEB-2 projesinde de seçimini Alarko Carrier'dan yana kullandı. Proje kapsamında temin edilen 30XA soğutma grupları ve 39HQ klima santralleri, aktif halde bulunan Automated Logic bina otomasyon sistemine başarıyla entegre edildi. Alarko-Carrier Sistem Satışları Ankara Ofis Satış Müdürü Tamer Şenyuva, "2000 yılından beri yürütülen başarılı süreci daha da geliştirerek, Türkiye'nin önemli teknokentinin sonraki yatırımlarında da yer almak en büyük arzumuz. Geleceğin Türkiye'sini inşa etmek için Ar-Ge faaliyetlerinin gerçekleştirildiği merkezde, Alarko Carrier olarak ürünlerimizin tercih edilmesinden gurur duyuyoruz." diye konuştu.

Airovision serisi 39HQ Carrier klima santralleri, Alarko Carrier'in ISO9001, ISO14001, ISO27001, ISO50001, OHSAS18001 ve SA8000 sertifikalarına sahip Gebze Fabrikası'nda üretiliyor. 2.000 ve 125.000 m<sup>3</sup>/h debi aralığında 122 farklı kesitte üretilebilen 39HQ klima santralleri, patentli panel/profil tasarımı, yüksek mekanik dayanım ve ısı performans özellikleri, tamamen düz santral tabanı, 60 mm standart sandviç panel kalınlığı ve

# ODTÜ·TEKNOKENT

# ODTÜ·TEKNOKENT

sahip olduğu çok çeşitli opsiyon ve aksesuarlarıyla kullanıcıların her türlü ihtiyacına cevap verebiliyor.

Aquaforce 30XA soğutma grupları, enerji verimliliği ve çalışma ses seviyesi bakımından günümüzün ve geleceğin ihtiyaçlarını karşılıyor. Alüminyum mikro-kanallı ısı değiştiricilere (MCHX), dokunmatik Pro-Dialog kontrol sistemine, değişken kapasite valfli ikiz rotorlu vidalı kompresörlere, saf R134a soğutucuya ve kompozit malzemeden yapılmış düşük sesli IV. jenerasyon Flying Bird fanlarına sahip ürün, en son teknolojiyi kullanıyor.

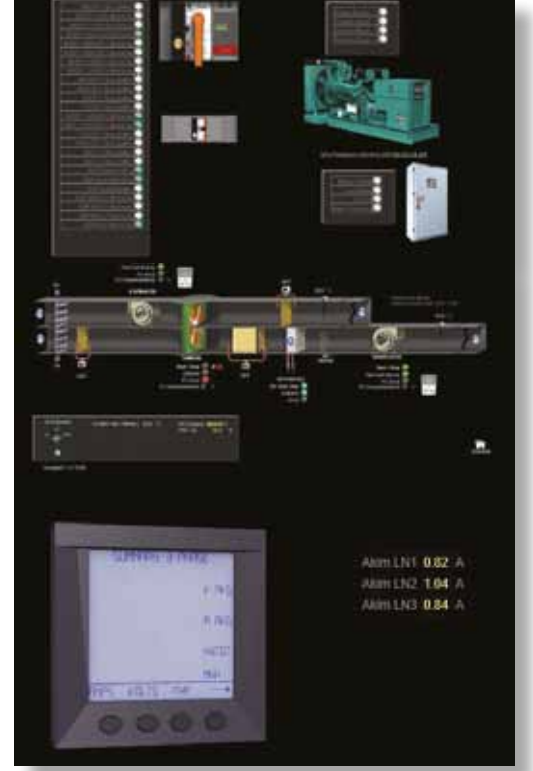
## Bodrum'daki Allium Villas Resort, Alarko Carrier ile Serinliyor

**A**larko Carrier, bilgi, birikim ve tecrübesiyle, Bodrum Yalıkavak'ta bulunan Allium Villas Resort'un ziyaretçilerine konforlu bir ortam sunuyor. Projede, Alarko Carrier klima santrali ve otomasyon sistemlerinin yanı sıra, kompleks içinde bulunan VRF iç ve dış üniteler, ana dağıtım panoları, MCC panoları, aydınlatma ve perde kontrolü, VRF sistem kontrolü de kullanılıyor. Her villada, VRF iç ünitelerinin ve perdenin kontrolünü sağlayan termostatlar kullanılıyor. Bu şekilde birden fazla donanımın kontrolü tek bir cihaz üzerinden gerçekleştirilerek, şık bir görüntünün yanı sıra kullanıcı kolaylığı sağlanıyor.

Proje, son teknolojik çözümleri sunmak ve en yüksek konfor deneyimi yaşatmak amacıyla tablet üzerinden mahal aydınlatma ve iklimlendirme kontrolü imkânı sunuyor. Otel müşterileri, kablo-

suz sistemin avantajıyla odasını olduğu yerden kolayca kontrol edebiliyor ve izleyebiliyor. Ayrıca MCC panolarında ve ADP panolarında bulunan 22 adet enerji analizöre, WebCTRL yazılımı üzerinden takip edilebiliyor.

Mekanik sistemde bulunan 2 adet soğutma grubu, 2 adet klima santrali, 21 adet aspiratör, 52 adet sirkülasyon pompası ve 5 adet hidroforun kontrolü ve izlenmesi, Carrier'ın da bünyesinde bulunduğu UTC grubuna bağlı Automated Logic marka kontrolörler ve WebCTRL yazılımıyla gerçekleştiriliyor. Bu sayede sınırsız sayıda görevli, hiçbir ek yazılım gereksiz PC, akıllı telefon ve tablet üzerinden sisteme erişilebiliyor. Windows, Linux ve MacOS gibi birçok işletim sistemini destekleyen WebCTRL yazılımı, dinamik ve interaktif grafikleriyle kolay yönetilebilir bir müşteri deneyimi sunuyor.



## Bahçeşehir Üniversitesi Mühendislik Öğrencileri Alarko Carrier Fabrikasını Ziyaret Etti

**B**ahçeşehir Üniversitesi'nde mühendislik ve teknik konularda eğitim gören 56 Güney Afrikalı öğrenci Alarko Carrier fabrikasını ziyaret etti. Bahçeşehir Üniversitesi İşletme Fakültesi'nin Yönetim Kurulu Başkanlığı'na yapan Alarko Enerji Grubu İş Geliştirme Müdürü Tal Garih'in 2 yıldır MBA yüksek lisans programında Global Stratejik Yönetim derslerine girdiği öğrencileri şirketimize büyük ilgi gösterdi. 24 Ağustos, Perşembe günü iki grup halinde tesisimizi ziyaret eden öğrenciler, Alarko Carrier Grup Koordinatör Yardımcısı Hırant

Kalataş'ın sunumuyla şirketimiz hakkında bilgi sahibi oldular. Fabrika gezisinde ise Yalın Üretim ACE ve Kalite Kontrol Müdürü Cem Çelikörsü ile Yalın Üretim ACE Şefi Ece Yengül öğrencilere eşlik etti. Ziyaretin ardından Rektör Vekili Prof. Dr. Ali Güngör tarafından bir teşekkür mesajı gönderildi. Dr. Güngör mesajında; "Ziyaretimiz, teknik görüş, bilgilendirme ve girişimcilik yönünden öğrencilerimize çok yararlı olmuştur. Ayrıca teknolojik olarak Türkiye'nin yapmış olduğu atılım örneği öğrencilerimize benzer çalışmalarını memleketlerinde yapma heyecanı vermiş-



tir. Göstermiş olduğunuz misafirperverliğinize Bahçeşehir Üniversitesi adına şükranlarımızı sunar, Üniversite Sanayi işbirliğimizin artması konusundaki arzumuzu iletiriz. Firmanızın Türk Sanayi ve Teknolojisi'ne katkılarının daha da ileri seviyelere çıkması dileklerimizle." ifadeleriyle memnuniyetlerini belirtti.

## Alarko Carrier, İş Ortağı OYRD ile Çin'deki HVAC Toplantılarında Ürünlerini Tanıtıyor

**Ç**in'deki iş ortağımız Ouya Rongda HVAC Technology Beijing (OYRD), Çin'in Jiading şehrinde düzenlenen HVAC toplantısına katıldı. Firmamız tarafından Türkiye'de üretilen yüksek teknolojlü ürünlerin sergilendiği

toplantıda, çeşitli konferanslar gerçekleştirildi. OYRD Genel Müdürü Lily Lu da konferansta bir konuşma yaparak, Alarko Carrier'in pazara sunduğu ve Çin pazarı için de bir ilk olan çift yönlü teknolojinin kombilerde uygulanması

konusunda kapsamlı bilgiler verdi. Çin'in değişik bölgelerinden iklimlendirme cihazları üreticisi, perakendeci ve tesisat firmalarının temsilcilerinin ilgi gösterdiği toplantıda markamızın ürünleri büyük beğeni topladı.



## Alarko Carrier, Antalya Cam Piramit Fuarı'na Yetkili Satıcısıyla Katıldı

7-10 Eylül tarihleri arasında Antalya Cam Piramit Fuar Merkezi'nde ikincisi düzenlenen KOSGEB destekli iklimlendirme Fuarı'na Yetkili Bayimiz Groser İklimlendirme ile katıldık. Birçok ısıtma ve soğutma firmasının katıldığı fuarda; Toshiba Estia Isı Pompası, Multi Sistem ve Split Klimalar Akdeniz Bölge Sorumlularımız Mehmet Keresteci ve Serkan Sayılğan ile Groser İklimlendirme'nin satış personelleriyle birlikte ziyaretçilere tanıtıldı.



## Isparta Kamu Kurum ve Kuruluşlarına Seminer

21 Eylül 2017 tarihinde Isparta Basmacıoğlu Otel'de, Alarko Carrier Bölge Sorumlusu Mehmet Keresteci tarafından organize edilen seminer, İş Geliştirme ve Denetim Müdürü H. Özgen Çoğulu tarafından verildi. Seminerde Alarko Aldens Yoğuşmalı Kazanların; uygulama alanları, uygulama kriterleri, üstün özellikleri, rekabet analizi, verimlilikleri gibi konular üzerinde durularak, cihazın tanıtımı yapıldı. İl Millî Eğitim Müdürlüğü, ASAL Bölge Başkanlığı, Çevre ve Şehircilik İl Müdürlüğü, İl Özel İdaresi, Süleyman Demirel Üniversitesi kontrol mühendislerinin katılımı ve Alarko Carrier Isparta Bayisi Özgen Tesisat'ın destekleriyle seminere yoğun ilgi gösterildi.



## Alarko Dalgıç Pompa'nın Çözüm Ortağı 70'e Ulaştı

**A**larko Carrier'in Türkiye genelinde yürüttüğü pazar yapılandırması ve geliştirilmesi çalışmaları çerçevesinde, Dalgıç Pompa bayi ve çözüm ortağı sayısı 70'e ulaştı. Üç sene önce başlatılan proje kapsamında art arda açılan dalgıç pompa ihtisas bayi showroom'lar, satış ve servis hizmetini bir arada verecek. Halen Türkiye genelinde, 20 dalgıç pompa ihtisas bayisinin showroomu bulunuyor. Dalgıç pompa ihtisas bayi showroom'ları; Akhisar (Cansu Pompa), Antalya (AKS Pompa), Aydın

(Tacıroğlu Bobinaj), Batman (Tanrıkulu Sondaj), Bursa (Neojen Mühendislik ve Tekniker Bobinaj), Çanakkale (As Elektrik), Fethiye (Ege Elektrik), Gaziantep (Uğur Su Teknolojileri), Hatay (Öz İş Elektrik), İstanbul (Hür Sondaj), İzmir (Yavuzsu), Karaman (Aktan Bobinaj), Konya (Al-Kon), Konya Ereğli (Serkan Güngör), Mardin Midyat (Alan Ticaret), Mardin Kızıltepe (Kurtuşsan), Milas (Önel Torna), Tekirdağ (Azca Sondaj) ve Urfa'da (Uğur Bobinaj) hizmet sunuyor.



## 20. Dalgıç Pompa Bayisi İstanbul Esenler'de Açıldı

**A**larko Carrier dalgıç pompaları Türkiye genelinde yeniden yapılandırma ve geliştirme projesi çerçevesinde, 20. Dalgıç Pompa Bayisi İstanbul Esenler'de açıldı. Dalgıç pompa ihtisas bayisi Hür Sondaj San. Tic. Ltd. Şti.'nin sahip olduğu galerinin açılışını, Alarko Carrier Bayilik Grup Koordinatör Yardımcısı Haluk Ferizoğlu yaptı. Mağazada, Alarko Dalgıç Pompalar'ın teşhir ve satışının yanı sıra servis hizmetleri de verilecek.



## Denizli Büyükşehir Belediyesi, Dalgıç Pompalarımızı Tercih Etti

**D**enizli Büyükşehir Belediyesi'nin, şehre içme suyu temin etmek amacıyla firmamızdan satın aldığı 100 adet 6-8" Noryl Fanlı Dalgıç Pompa, yapılan test ve denemelerin ardından Denizli Büyükşehir Belediyesi'ne teslim edildi. Fabrikamıza yaptıkları ziyaret sırasında ACE sistemi, Noryl fan teknolojisi ve Türkak belgeli test ünitesiyle ilgili bilgi alan ekip, markayı seçmekten mutlu olduklarını belirterek, firmaya duydukları güveni vurguladı.



## Ankara'da İki Açılış Birden

**A**larko Carrier, Türkiye genelindeki yaygın satış ve servis ağını genişletiyor. Son olarak Ankaralı tüketicileri pazara sunduğumuz ürünlerle buluşturacak olan Promit Mühendislik, Timko'da hizmete açıldı. Alarko Carrier Shop ve Toshiba Shop olarak iki ayrı konseptte hizmet verecek olan Promit Mühendislik'in açılışını Alarko Carrier Grup Koordinatör Yardımcısı Haluk Ferizoğlu yaptı. Ferizoğlu, şirket olarak satış ve servis kanallarına sürekli yatırım yaptıklarını ve bu sayede Türkiye'nin tamamında tüketicilerin ihtiyaç ve beklentilerini hızla çözebildiklerini belirtti. Ferizoğlu ayrıca, HVAC sistemlerinin tamamının çalışır vaziyette sergilendiği Promit'in, ürünlerin çalışır durumda ve tüm tesisat bağlantı elemanlarının açıkta tüketiciler tarafından görülebilecek şekilde açık tesisat uygulamasıyla da Ankara'da bir ilki gerçekleştirildiğini belirtti.



## Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığının Karaman'daki Projelerinde, Noryl Fanlı Dalgıç Pompalarımız Tercih Edildi

**G**ıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığının Tarım Reformu kapsamında hazırladığı "Karaman 1. Kısım Arazi Topluştırma ve Tarla İçi Geliştirme Hizmetleri" projelerinde, Alarko Carrier noryl fanlı dalgıç pompalarımız kullanıldı. Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığına bağlı komisyonun üyeleri ve Alarko Carrier Konya yetkili satıcısı Alkon Mühendislik'in yetkilileri, Gebze'deki üretim tesislerini ziyaret ederek pompaların testlerini gerçekleştirdi. Ayrıca, ACE Kalite Kontrol sistemleri, dalgıç pompa üretim hattı, uluslararası kalite kontrol belgesine sahip dalgıç pompa test kabul standartları ve noryl fanlı dalgıç pompaların üretim hatları hakkında bilgiler verildi. Pompaların, montaj ve demontaj süreçleri izlendikten sonra, test işlemleri tamamlanarak montaj yerlerine şevkleri yapıldı. Alarko Carrier'in geniş ürün yelpazesi su basınçlandırma segmentinde ürünlerimizdeki üstün teknik özelliklerin yanı sıra, sağladığımız sürekli ve kaliteli hizmet ve hızlı yedek parça teminiyle de en çok tercih edilen markalar arasında yer alıyor.



## Bursa Sanayi ve Ticaret Odası Müşteri Eğitimi

**B**ursa Sanayi Ticaret Odası'na 20 yılı aşkın bir süre hizmet eden Carrier 30 GTN model su soğutma grubu yerini yine Carrier ailesinden son teknolojik gelişmeleri içerisinde bulunduran touch pilot kontrollü 30 XA 0752 model su soğutma grubuna bıraktı. 30 XA 0752 model hava soğutmalı kondenserli su soğutma grubunun işletmeye alınması sonrasında cihazın işletilmesi, bakım ve onarımına ilişkin olarak Alarko Carrier Teknik Destek Eğitim ve Müdür Yardımcısı Tolga Aydın tarafından müşteri teknik eğitimi düzenlendi. Eğitim sonunda katılımcılar şirketimize teşekkürlerini ilettiler.



## Cenal Karabiga Termik Santrali Teknik Destek Eğitimi

**C**enal Karabiga Termik Santrali'nde kurulu bulunan Carrier 30 XA, 30RBP hava soğutmalı kondenserli su soğutma grupları ve klima santrallerinin işletilmesi, bakım ve onarımına ilişkin olarak Alarko Carrier Teknik Destek ve Eğitim Müdür Yardımcısı Tolga Aydın tarafından müşteri teknik eğitimi düzenlendi. Eğitime firma bünyesinde görevli olan 35 teknisyen ve mühendis katıldı. Katılımcılara soğutma çevrimi, soğutucu akışkanlar, soğutma sisteminde kullanılan temel ekipmanlar, su soğutma gruplarının süpervizyon konuları, genel tesisat bilgileri, 30 XA, 30RBP hava soğutmalı kondenserli su soğutma gruplarının temel ekipmanları, cihazların işletilmesi, bakım ve onarımına ilişkin bilgiler aktarıldı, eğitim notu dağıtıldı.



## Alarko'da Öğrenme ve Gelişimde Yepyeni Bir Dönem Başlıyor

**A**larko Holding ve Taahhüt, Enerji, Sanayi ve Ticaret, Turizm, Arazi Geliştirme Gruplarımız İnsan Kaynakları ve Çözüm Ortağımız E-NOCTA işbirliği ile 2017 yılında kurulan ALARKO AKADEMİ ile "öğrenme ve gelişimde yepyeni bir dönem" başladı.

Alarko Akademi'de Kurumsal Yıllık Eğitimler kapsamında Humanist sistemine kayıtlı yaklaşık 2000 beyaz yaka çalışmamızın sınırsız olarak faydalanacağı, başlangıç olarak 5 Ana Grupta toplanan E-Learnig Programları mevcut:

1. Liderlik ve Lider Yöneticiler (Prof. Dr. Acar BALTAŞ Video Koleksiyonu)
2. X ve Y Kuşakları (Mehmet AUF Video Koleksiyonu)
3. Başarı ve Sonuç Odaklılık (Alp BEYCE)
4. Harekete Geçiren, Lider Yapan Davranışlar (Anonim)
5. Değişim Süreci (Anonim)

Programlar; zengin içerikleri, gerçek vaka ve güncel konu anlatımları, saygın eğitimcilerin telifli video koleksiyonları ile X ve Y kuşaklarının pozitif iletişimini arttıran ipuçlarından, çalışanlar, yöneticiler ve ekipler için başarı ve sonuç odaklılığa uzanan benzersiz bir deneyim sağlıyor.

Keyifli, eğlenceli e-öğitimler, öğrenirken eğlendiren video eğitimler ve daha birçok zengin içerikli dijital materyal artık dilediğiniz zaman ve dilediğiniz yerde sizi bekliyor.



## Alarko İstikbal Kulübü 32. Dönem Genel Kurulu Yapıldı



1985 yılında merhum Dr. Üzeyir Garih ve merhum İshak Alaton tarafından kurulan ve Alarko'nun gelecekteki uzman, yönetici ve teknisyenlerini yetiştirmeyi amaçlayan Alarko İstikbal Kulübü'nün 2016-2017 yılı faaliyetlerinin değerlendirildiği Genel Kurul'u 18 Ağustos 2017'de Alarko Holding Konferans Salonu'nda yapıldı. 32. Dönem Başkanı

Özgün Bağcan Doğan'ın ardından Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi ve Genel Koordinatör Ayhan Yavrucu, Yönetim Kurulu Üyesi ve AİK Danışmanı Niv Garih, Altek Alarko İş Geliştirme Müdürü Tal Garih'in konuşmalarıyla başlayan Genel Kurul, AİK'nın 32. Dönemi'nde gerçekleştirilen faaliyetlere ilişkin bilgi aktarımı ve 32. Dönem Yö-

netim ve Denetleme Kurulu'nun ibra edilmesiyle devam etti. Genel Kurul, 33. Dönem AİK Yönetim Kurulu'nun tanıtılması ile son buldu. Genel Kurul sonrasında Alarko Holding konferans salonu terasında düzenlenen ve Alarko Şirketler Topluluğu çalışanlarının davetli olduğu organizasyon ile katılımcılar güzel bir akşam geçirdiler.





## Alarko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton Aile Şirketlerine Küresel Bakış Konferansı'na Katıldı

**L**eyla Alaton, 4 Ekim 2017 Çarşamba günü Sakıp Sabancı Müzesi'nde gerçekleşen ve aile şirketi kavramına global bir çerçeveden bakmayı ve Türkiye'de aile şirketlerinin gelişimini incelemeyi amaçlayan "Aile Şirketlerine Küresel Bakış Konferansı"na konuşmacı olarak katıldı. Moderatörlüğünü Bloomberg HT' den Ali Çağatay'ın yaptığı "Türkiye'de Aile Şirketleri" başlıklı panelde konuşan Leyla Alaton, aile şirketlerinde çalışmanın, aile fertleri açısından özellikle gençlik yıllarında zorluklarından bahsetti. Aile ilişkilerindeki hissi bağların iş yüzünden zedelenebileceğine dikkat çeken Alaton, iş ve aile yaşamında başarı için aile şirketlerinde bu hassas dengeyi korumanın önemli olduğunu ifade etti.



## EMMC Mentorluk Zirvesi/Ustaya Saygı: İshak Alaton ve Üzeyir Garih Paneli Düzenlendi

**A**larko Holding Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton, 27 Ekim 2017 Cuma günü Conrad Otel'de gerçekleşen "EMMC Mentorluk Zirvesi/Ustaya Saygı: İshak Alaton ve Üzeyir Garih Paneli"ne konuşmacı olarak katıldı. Alarko Holding'in iki kurucu ortağı İshak Alaton ve Üzeyir Garih'in hayatları boyunca, çocukları olarak kendilerine yapmış oldukları mentorluğun dışında, Alarko Holding çalışanlarına da mentorluk yapmış olduklarını ifade etti. Alarko Holding'in, sağlam prensipleri ve güçlü kurumsal kültürü ile yetiştirdiği ve iş hayatına kattığı insanların, piyasanın kalitesini arttırdığını, Alarko Holding'in insanı ve kaliteyi odağa alan felsefesini ve iş yapış süreçlerindeki verimlilik anlayışını şirket sınırlarının ötesine de taşıdıklarını düşündüğünü söyledi.



## Alarko GYO Genel Müdürü Harun Moreno Boğaziçi Üniversitesi İnşaat Ekonomisi Zirvesine Panelist Olarak Katıldı

**H**arun Moreno, Boğaziçi Üniversitesi İdari Bilimler Fakültesi'nin GYODER ile ortak düzenlemiş olduğu paneldeki konuşmasında kentsel yenileme süreçlerinde dar gelirlilere hitap edebilecek konut üretiminin belediyelerin desteği ile mümkün olabileceğini ifade etti. Benzer örneklerin New York ve Londra belediyelerince uygulandığını belirtti.

Ayrıca yurtdışında yerleşik ve gelirini yurt dışında temin eden Türk vatandaşlarına gayrimenkul alımları için Türk bankalarının döviz kredisi verilmesinin önünün açılmasını önerdi. Bu şekilde yurt dışında yerleşik Türk vatandaşlarının gayrimenkul alımlarının hızlanacağını savundu. Gün boyu süren İnşaat ekonomisi zirvesine üniversite içerisinden ve dışarıdan çok sayıda katılımcı iştirak etti.



## Hillside City Club Yeni Web Sitesi ile Kristal Elma'da Ödül Kazanan Tek Marka Oldu

**H**illside City Club ziyaretçilere sıradışı dijital bir deneyim yaşatabilmek üzere kurgulanan yepyeni websitesi ile Kristal Elma'da "Dijital ve Etkileşimli Tasarım, Web Sitesi Tasarımı" kategorisinde ödül kazanan tek marka oldu!

Yenilenen www.hillsidecityclub.com'da egzersizlerin tekrarlanan özelliğinden ilham alınarak hazırlanan gif ve videolara yer verildi. Tüm fotoğraf ve videolar için özel bir prodüksiyonla gerçekleştirilen çekimlere sahip yeni websitesine, tüm cihazlar üzerinden rahatça erişmek mümkün.

Üyelerin seçebileceği farklı dinamizm ve enerji gruplarına göre sınıflandırılan derslerin yer aldığı websitesi ile Hillside City Club, dijital dünyada da sektördeki öncü konumunu devam ettirdi.



## Hillside'in Yarattığı Yepyeni Fitness Akımı JUNGLE Challenge®, Rimini Wellness'da Yer Aldı

**D**ünyanın dört bir yanından 260 bin üzerinde ziyaretçiyi ağırlayan, spor ve sağlıklı yaşam dünyasının en önemli fuarı olan Rimini Wellness, 1-4 Haziran tarihlerinde Rimini İtalya'da gerçekleşti. JUNGLE Challenge® bu yıl 12.si gerçekleşen fuarın uluslararası ziyaretçilerine hikâyesi ile öne çıkan eşsiz ve bir o kadar da etkili bir egzersiz deneyimi yaşattı.

Türkiye'yi Rimini'de başarıyla temsil eden Hillside ekibi, lansman sonrasında dünyanın dört bir yanından fuarı ziyarete gelen profesyonellerin de ilgisini çekmeyi başardı. İtalya'dan Macaristan'a, Polonya'dan, Almanya ve Hollanda'ya birçok eğitmen dersin sertifikasını almak üzere başvuruda bulundu. Avrupa spor arenasında adından söz ettiren yeni nesil grup egzersizi JUNGLE Challenge®, Hillside City Club'un 10 Ekim'de İstanbul'da düzenlediği Premiere gecesinin ardından ders programında yer almaya başlayarak şehirli spor severlerle buluştu.

**JUNGLE Challenge® ilhamını vahşi doğadan alıyor**  
JUNGLE Challenge® egzersizinde hareketler, hayvanların vahşi yaşama uyum sağlamak için geliştirdiği fiziksel özelliklerinden esinleniyor.



Hillside City Club ekibinin yarattığı bu yeni egzersiz akımına vahşi doğada yaşayan bir yerli olarak başlanıyor. Ders boyunca bir çitanın, bir kartalın ya da bir timsahın öne çıkan güçlü yönlerinin kaynağını bulmaya doğru bir yolculuğa çıkılıyor. JUNGLE Challenge® egzersizinde her hareket belirli bir kas grubunu çalıştırırken, hayvanların sağ kalmak için geliştirdiği özelliklerine dikkat çekiliyor. Çitanın hızına, timsahın kuvve-

tine, gorilin gücüne, bufalonun sağlamlığına ya da leoparın esnekliğine erişmek için yapılan hareketlerin "buffalo attack", "gorilla squat", "leopard stretch", "cheetah sprint" gibi isimleri bulunuyor. Egzersiz sonunda ise esneme hareketleri, doğanın üreticisi ve yaşam kaynağı ağaç ile vurgulanıyor.

**Sadece Hillside City Club'larda yer alan JUNGLE Challenge® ile 25 dakikada 600 kalori yakabilmek mümkün**

Spor tutkunlarının motivasyonunu her zaman zirvede tutacak bir grup egzersizi olan JUNGLE Challenge®, ilhamını vahşi doğadan alarak yüksek temposu ile kardiyo deneyimine yenilikçi bir bakış açısı getiriyor. Kısa sürede tüm kas gruplarını çalıştırabilen ve antrenman rutinleri "High-Intensity Interval Training - HIIT" ve "Functional Training" tekniklerine dayalı olan ders, güç, esneklik, mobilité ve çevikliği artırmaya yardımcı oluyor. Vücut ağırlığı ile yapılan kuvvet ve kardiyo rutinleri ile gerçekleşen bu egzersiz, 40 dakikalık JUNGLE Challenge® ve yüksek tempoda yapılan 25 dakikalık "JUNGLE Challenge® High Performance" şeklinde uygulanabiliyor. Farklı yoğunluk seviyelerinde yapılabilen bu ders ile yaklaşık 600 kalori yakmak mümkün.

## Her Km Bir Ağaç: “Run For Green” Hareketi Başladı

**H**illside, düzenlediği koşu etkinliklerini farklı bir platforma taşıyarak daha çok kişiye ulaştıracak yeni bir uygulama geliştirdi. Bu yeni uygulama Hillside dostları için ağaç dikerek başlayan ve bugüne kadar doğaya armağan edilen 150.000 ağaç projesinin devamı olarak tasarlandı. Run for Green hareketine katılmak için kullanıcıların bu yeni mobil telefon uygulamasını indirerek, koşu programlarını takip etmesi yeterli. Hedeflenen kilometreyi dilerse tüm Hillsider'lar ile belirlenen rotada, dilerse kendi tercih ettiği farklı bir parkurda koşan sporseverler, tamamladıkları her koşuda doğaya ağaç armağan etme imkânı buldu.

### “Run for Green” uygulamasını indirenleri dopdolu bir koşu programı bekliyor

Şehirdeki koşularına ayda iki kez, pazar günleri gerçekleşecek RUNDAY SUNDAY ve mesai sonrası koşmayı tercih edenler düşünülerek hazırlanan AFTER WORK RUN'lar ile devam eden Run for Green uygulamasının en heyecan verici koşuları ise FULL MOON RUN etkinlikleri oldu.



Her ay dolunayda düzenlenen koşular, sporseverlere şehri yepyeni bir gözle keşfetme imkânı sağladı.

### Uygulama nasıl çalışıyor?

App Store ve Google Play'den ücretsiz indirilebilen uygulamanın çalışma prensibi kullanıcı dostu olarak tasarlandı. Her kullanıcının kendine ait bir profile sahip olduğu uygulamada, gerçekleşen tüm koşular parkur detayları ile yer alıyor. Sporcular uygulamada yer alan ve sadece belirlenen etkinlik günlerinde aktif hale gelen koşu başlatma fonksiyonu ile seçilen etkinliğe katılmış oluyor. Koşucular programdan inceleyerek “open run” adı altında yer alan ve her ay tekrarlanan koşulara, belirlenen parkur dışında diledikleri yerde de eş zamanlı koşarak katılabiliyor ve Hillside'in kendileri adına ağaç bağışlayacağı bu iyi hissettiren harekete dahil olma imkânı bulabiliyor.

iOS: [hillside.ly/RunforGreen](https://hillside.ly/RunforGreen)

Android: [hillside.ly/RunforGreen\\_Android](https://hillside.ly/RunforGreen_Android)

## Ailelere Özel Hafta “Family Time” 11-17 Eylül Tarihleri Arasında Hillside Beach Club'da Gerçekleşti

**H**illside Beach Club, ailelerin çocukları ile birlikte eğlenceli ve dopdolu bir tatil geçirdiği Family Time haftası ile yine bir ilke imza attı. Çocukların ebeveynleri ile kaliteli vakit geçirme imkânı bulunduğu, yaratıcı hobilerle tanıştığı ve yeni arkadaşlar edindiği özel

haftanın sonunda aileler Hillside'dan unutulmaz anılarla döndü.

Hillside Beach Club, bu yıl ilk kez gerçekleştirdiği Family Time haftası için ailelerin keyifle vakit geçirecekleri birbirinden renkli atölye ve etkinlikler-

den oluşan özel bir program hazırladı. Masalların canlandırıldığı ve konusuna uygun obje ve süslemelerle çocukların oyun yolu ile eğitildiği “masal atölyesi”, çocukların ana sanat akımları hakkında bilgi alarak kendi stillerinde yeni bir sanat eseri yarattığı “artfolio”, sağlıklı gıdalar ile sevimli tabaklar tasarlanan “neşeli tabaklar”, “pizza ve çikolata” yapımı ile “sağlıklı meyve suyu” atölyeleri bu eğlenceli haftanın öne çıkan etkinliklerinden oldu. Hillside'in muhteşem doğasına gizlenmiş, ipuçlarının takip edilerek oynandığı hazine avı ise çocukların içindeki maceracı ruhu tetikledi.

Atölyelerin yanı sıra aile-çocuk yoga dersleri, deniz üzerine kurulan platform ile sahilten izlenen aile filmi geceleri ve günbatımında aile tekne turu çocuklara unutulmaz bir deneyim yaşattı. Hillside'in sessiz plajı Silent Beach'de düzenlenen çadır kampı da Family Time haftasının en özel aktivitelerinden biri oldu.



# “Instagram Stories”den Yayınlanan HillsideNOW! Birinci Sezonu 1,5 Milyon Kez İzlendi

**H**er ayın ikinci ve dördüncü haftası yayınlanan HillsideNOW! 1.5 milyon kez izlenen ilk bölümünün ardından yeni sezon yayınlarına 7 Kasım'da başladı. Instagram Stories üzerinden yayınlanan yenilikçi içerikler, takipçilerine taze, renkli ve güncel konuları keşfetme imkânı sunuyor. Özel davetler, en son müzik ve moda trendleri, festivaller, sanat etkinlikleri, açılışlar, gizli kalmış mekânlar, teknolojik yenilikler ve kaçırılmaması gereken ne varsa bu seri ile meraklılarına ulaşıyor.

## HillsideNOW! yayınları ile az zamanda çok keşif mümkün

Instagram Stories üzerinden yayınlanan bölümleri ile Türkiye'de bir ilke imza atan HillsideNOW Series paylaşımları fashion, taste, sound, place, lab, event, chat, sneak ve discover'dan oluşan dokuz konu başlığı altında yapılıyor.

Bu başlıkların detayları ise şöyle; yemek festivalleri, gurme restoranlar, tadımlar ve yeni yemek trendleri now.taste, konserler, festivaller, yeni müzik akımları now.sound, hip mekânlar ve mağazalar now.place, son çıkan orijinal-teknolojik ürünler now.lab, hip ve grunge moda keşifleri now.fashion, galeriler, sanat festivalleri ve sergiler now.event, alanında sürükleyici isimler ile röportajlar now.chat, gizli davetler ve galalar now.discover, tatil kaçamakları ve yeni keşifler ise now.escape başlığı altında yer alıyor.

## Sürpriz isimler, en yeni içerikler bu kanalda yer alıyor

İlk sezonunda Işın Görmüş, Tamer Yılmaz, Murat Tokuz, Özlem Gûsar gibi kendi konularında tanınmış isimleri ağırlayan HillsideNOW Series, yeni sezonunda da takipçilerini şaşırtmaya devam ediyor.

**Takip etmek için @hillsidenow**



Tarih Aralık 2017 Sayı 106 Sahibi Alarko Holding A.Ş. adına Yönetim Kurulu Başkanı İzzet Garih

Genel Yayın Sorumlusu Alarko Holding A.Ş. Yönetim Kurulu Üyesi Leyla Alaton

Yapım Topprint Basım Tanıtım ve Yayıncılık Ltd. Şti.

Esentepe Mah. Atom Sk. Kanyon Apt. No: 20/1 İstanbul Tel 90 (212) 264 33 11 Fax 90 (212) 264 33 10 www.topprint.com.tr

Baskı Yeri Umut Doğa Matbaacılık - Mas-sit Matbaacılar Sitesi 1. Cadde No: 160 Yüzyıl-Bağcılar 34204 İstanbul Tel 90 (212) 438 02 05

Yazışma Adresi Alarko Holding A.Ş. Muallim Naci Cad. No: 69 Ortaköy 34347 İstanbul Tel 90 (212) 227 52 00 (Pbx) Fax 90 (212) 259 49 09 - 227 04 27

http www.alarko.com.tr Email info@alarko.com.tr